

先是割肾救夫,出院俩月就学打烧饼养家,定陶周凤霞“没啥苦不苦,平安就是福”

最近,定陶县张营镇济董路每天都有一位面容憔悴的妇女骑着三轮车在打烧饼,虽然手艺不算高超,每个环节却都十分用心,她就是郓城县张营镇张二行政村的“名人”周凤霞。为救身患尿毒症的丈夫,周凤霞毫不犹豫地捐出自己的一个肾脏,出院仅两个多月,她又开始学习打烧饼,每天披星戴月为丈夫赚取医药费,用实际行动谱写了一曲爱情颂歌。



周凤霞正在喂丈夫药。

诚聘

菏泽中天房地产公司招聘销售经理、置业顾问数名，待遇优厚。
详情咨询：18653069979

文/片 本报记者 董梦婕 通讯员 张友申

天降厄运,丈夫患上尿毒症

1990年,周凤霞经媒人介绍与郓城县张营镇张二行政村的高善贵认识,不久后结婚,婚后儿子的出世,更给这个美满的家庭增添了许多欢声笑语。

后来,高善贵经常觉得胃不舒服,血压高,有时甚至出现眩晕。2013年6月中旬的一天,高善贵突然呼吸困难,出现轻微心脏

衰竭。在定陶县医院诊治发现,高善贵的两个肾都有萎缩现象,初步诊断为肾病综合症。

“当时都吓懵了,一直觉得他得的是胃出血,没想到这么严重。”为了搞清病情,周凤霞紧接着陪同爱人前往山东大学齐鲁医院作进一步诊断。当拿到“尿毒症”的确诊结果时,仿佛天都塌了。

变卖家产,为爱割肾救夫

一周的连续透析治疗让高善贵病情明显好转,但要彻底治好病,只有换肾。一边忙着寻找肾源,一边还要想办法凑钱,在将亲戚朋友都借了个遍之后,周凤霞瞒着丈夫将自己陪送的嫁妆全部变卖。为节省开支,丈夫住院期间,她每晚都在陪床的椅子上休息,自己吃饭也能省则省,经常拿馒头咸菜或者方便面就凑合了。

在多次配型失败后,周凤霞主动找到医生,恳求检查自己的

肾能不能与爱人配型。2013年6月26日,拿到配对成功的报告单后,周凤霞高兴地掉下了眼泪。

“配型是瞒着他进行的,他知道我要把肾给他时,说什么也不同意,非要出院,说不能再拖累我,不然这个家就完了。”为了说服丈夫,周凤霞和主治医生轮番做思想工作,再三保证只有一个肾脏不会对身体造成太大影响后,高善贵最终妥协。

鉴于高善贵的各项指标都正

“送他去济南时,他已经虚得全身没一点力气,走几步路就会喘个不停。”周凤霞回忆说,确诊后医生表示,在找到合适肾源前,病人每周要做四次透析来保守治疗,并让她做好病情进一步恶化的准备,“医生说透析治疗有可能活3年,5年或8年,我真怕他哪天撒手就走了。”

常,换肾条件也具备,2013年7月15日,夫妻俩在山东大学齐鲁医院进行了肾摘除和肾移植手术。手术过程非常顺利,10月10日,夫妻俩在家人们的陪伴下,从省城济南回到了家中。

“俺娘80多岁了心脏不好,换肾这件事一直没告诉她,直到回家后她才知道了,当时就心疼得哭了,但我不后悔,也特别庆幸我能救他。”周凤霞说。

挑起重担,“将来一定会越过越好”

短短半年,为给高善贵治病就花掉了50多万元,家里也欠下二三十万元的债。虽然丈夫成功换肾让她松了口气,但想到要还的债和丈夫今后的医药费,49岁的周凤霞决定学习一技之长,跟嫂子学习打烧饼来养家糊口。当时,她在家养伤仅两个月,刀口还没完全长好。

得知周凤霞的情况后,张营镇党委等相关部门特意送去2000元钱,并为其购买了一套打烧饼工具。从此,周凤霞每天都会载着烧饼摊出发,打的烧饼也越来越受欢迎。

由于丈夫身体仍十分虚弱,只能卧病在床修养,每天6点多周凤霞就起来出摊,中午1

点多回家为丈夫做饭,下午接着出摊,直到晚上6点左右收摊回家。“没啥苦不苦的,平安就是福,虽然现在一忙起来,刀口还是会疼,慢慢就好了。”周凤霞说,每当回想起治疗期间的忐忑就会忍不住落泪,但是,“那么难的时候已经过去了,将来一定会越过越好。”

亿维总经理签名售机 电脑服务升级送豪礼

最新市场数据显示,12月份岁末促销大战启动以来,山东省IT专业连锁零售领跑者——亿维数码广场凭借规模和资源优势,在市场关注度、市场份额等技术指标上继续远超同业竞争对手,销量翘楚市场榜首。
十大品牌齐聚亿维 品牌全 价格低

随着亿维全省连锁快速发展,其专业IT连锁零售模式受到业界普遍认可和赞赏。本次总经理签名售机活动,联想、惠普、戴尔、宏碁、东芝、SONY、佳能、三星、诺基亚、苹果等全球知名IT数

码电脑手机厂商纷纷与亿维强强联合,建立战略合作关系,加大合作力度。凭借全省12地市多达100余家连锁店面的优势,集中采购,厂家直供,近千款产品放仓大惠送,双核平板电脑388元!双核4G19寸液晶电脑仅售1888元,电脑满4000元再送400元大礼包,更有尼康专业单反2288抱回家……必将提前在山东IT市场掀起低价风暴,奉献IT盛宴!
总经理签名售机 终生服务送豪礼

据业内可靠消息,亿维2013年岁末“总经理签名售机”大型促销活动将于1月11日至19日隆重举行。活动期间,亿维总经理将亲临亿维数码广场,进行签名售机。凡获得签售卡的客户购电脑、数码产品均可享受优惠,还可免费获取一张价值398元终生免费上门服务卡,礼品多多,惊喜不断。作为寒促的传统保留节目,此前成功举办了二十多届的亿维总经理签名售机活动赢得了业界的一致认可,值得期待!
亿维 苹果山东唯一授权商

(IT)作为苹果IT渠道山东唯一授权商,苹果移动4G版iPhone5S于2013年1月17日准时在亿维数码广场各连锁店面首发,产品货源充足,放量供应,让“果粉”们第一时间体现到最新,最时尚、最正规的苹果新品,也给那些年末送礼,但总找不到合适礼物的人们送来了福音!由于是苹果授权商,亿维本次首发的手机,全部都是苹果公司直接供货,产品质量绝对有保障!
更多促销内容敬请光临亿维数码广场,或咨询0530-2070123!

菏泽2013年新车销售6.5万辆

菏泽市汽车行业协会第二届二次会员大会,于2014年元月六号下午三点,在中国人民财产保险公司十楼会议室召开。来自全市的协会会员单位80多位代表出席了会议。菏泽市汽车行业协会会长,中汇汽车集团董事长赵磊作了工作报告。

2013年全国过百万辆的省份已达5个,分别为山东、广东、江苏、浙江、河北。山东省全年新车销售数据为138.2万辆,同比增长14.4%。在东部沿海发达省份接连进入限购时代的背景下,山东蝉联全国销售冠军,也再次验证了全国第一大市场的潜力所在。

据菏泽市汽车行业统计,2012年,我市共计销售汽车5万辆,2013年增至6.5万辆。其中,乘用车由2012年的4万辆增至2013年的5万辆,增幅达20%。目前全市汽车保有量约45万辆,每百人不到5辆,远不及全国每百人拥有7.9辆汽车的平均数。(齐讯)

New Superb速派“大肚能容”乘坐舒适

同级领先的车身尺寸和贴心实用的储物设计一直是斯柯达汽车的特色,这样的空间优势也充分展示了斯柯达Simply Clever的品牌理念,于细微处展现生活智慧。

New Superb速派拥有4834mm×1817mm×1462mm的车身尺寸,轴距为2761mm,给车内空间设计提供了优良的基础。

得益于百年斯柯达在空间打造上的工程实力,New Superb速派的长轴距、合理的发动机位置以及独特的长车顶这三大优势让前后排的空间设计充满巧思,让消费者享受到舒适自在的乘坐体验。从



前排来看,紧凑设计的仪表台为前排乘员带来超大的腿部空间(1166mm);而前排椅垫的位置刚好对应车顶的最高点,为前排乘员提供达988mm的头部空间。从后排来看,超长的轴距为后排创造了900mm的腿部空间,堪为同级翘楚;

创新的后座座椅倾角设计则让后排乘员的头部空间更加宽敞(900mm)。实际体验证明,即便是身高1米9的大个头坐进New Superb速派车厢里,也能够活动自如,犹如置身移动行馆。

(张虹)

菏泽昌信北京现代名图试驾营圆满落幕

2013年12月28日,由北京现代厂家携手菏泽昌信店举办的“实至名归,图冠齐鲁—北京现代名图深度驾控体验营”活动在菏泽林展馆顺利举行,不仅为到场参加试驾活动的客户带来大大的购车惊喜,同时也让所有人员零距离的体验到了像0-100米加速、百公里急刹车、赛道漂移等精彩刺激的项目,也为名图2013年成功上市画上圆满的句号。

据了解中汇集团菏泽昌信店成立于2005年6月,作为北京现代菏泽市第一家厂家品牌授权经销商,本着“100%客户满意”的理念与追求,风雨中一步步走来,相信即将到来的2014年,会为菏泽所有关心支持北京现代昌信店的朋友们带来更多的惊喜!

近日,有着车坛奥斯卡之称的“2013中国年度汽车总评榜”揭晓榜单,期待已久的年度大奖花落各家。其中北京现代独揽两项大奖:上市满一个月的中高级新车



MISTRA名图以强大的产品力在激烈的角逐中脱颖而出,斩获“年度最受欢迎新车”大奖;同时迈入新十年发展阶段的北京现代,以其在2013年度近乎完美的市场表现,更是一举荣膺“年度风云企业”评委会大奖,成为本届年度总评榜的最大赢家。

从亮相之初到正式上市,包揽上海车展、广州车展年度车型大奖,在媒体奖项竞争中“过关斩将”的名图,也创下了销量开门红:据最新数据显示,名图上市首月销量已突破万台,表现令人欣喜。(立平)