

新年购新车 怎么更省钱

现在的人们活得是越来越精明了,为了省钱,街坊四邻可以拼车,白领也开始在网络上琢磨起别人的打折卡,这是典型的资源共享。时下,大家开始倡导一种“你不理财,财不理你”的观点。谁不想用最少的钱办最多的事,并且取得事半功倍的效果呢?今天,就跟你聊聊如何在4S店精明买车的招数。

招数1:“欺软怕硬”

不要误会啊,这里的“欺软怕硬”可不是教你欺负别人,这里只是借喻新建立的4S店和地理位置比较偏僻的店。一般来说,新建立的4S店名气还不大,所以为了宣传和推广自己,他们一般会给消费者一些实惠,从而给消费者留一个好的第一印象,而老店可能会倚老卖老而对你的要求并不太在意。而地理位置差一点的店,当然人气可能就稍微受些影响,本来市面上4S店经销商定的车价就是不一样的,所以一般来到这种店实惠可能会更大些,即便是一些卖得牛的车或者是厂家抓价格抓得严的品牌,这些地理位置偏的店也会给你送些东西的。

招数2:“狂轰滥炸”

现在得知汽车价格信息的渠道是越来越多了,什么报纸、网络、电视,还有你周围朋友的一些信息,本来

价格就是个市场的玩意儿,变化特别快,你又想买得最便宜,所以在决定去哪家买之前,一定要先查一下这一品牌在北京的所有4S店的电话,然后逐一打电话咨询,很多情况下在电话里销售人员都犹抱琵琶半遮面地不肯直接告诉你到底还能给便宜多少钱。两个办法:一是表示如果他们家是最便宜的你就在那买了,如果运气好销售人员会给你个更低的实际售价;二是如果他们实在很保守不愿意透露半点口风,那你就说个钱数问他大概还能不能降这么多,听听他的口气。在打过一圈电话之后,你再实地跑一跑你中意的4S店。

招数3:“作壁上观”

在汽车圈里常说一个词叫做持币待购,大多指的是新车旧车加一块多得让消费者眼花缭乱无从选择,或者是指车价三天一促销五天一降价让消费者不会轻易出手,这可不是消费者优柔寡断,真的是市场太过

车之佳

招数4:“趁火打劫”

今天说的可不是在人家处于危难时刻咱们做出的不光彩举动,这里指在一些特殊日子里,店家往往会有活动,那时你又可以省一笔啦。比如赶上哪家又店庆啦或者他们卖的车又多少周年庆典啦,或者五一、十一节假日的时候有优惠。中国人就好图个喜庆,所以在店家认为很喜庆的日子里大发慈悲也会变相给消费者发一些红包,这时候可要接好了。

齐鲁(章丘) 秋季车展 推荐品牌



东风日产章丘大友明专营店

质量之王 节油之王
舒适之王 服务之王

地址: 章丘市世纪西路与福安路交汇处(章丘大友汽车城)
销售热线: 83788888 服务热线: 83608888



通用在华四大品牌

宝骏汽车

销售热线: 0531-83699988

地址: 济青路明水眼科医院东100m路南



长城轿车·家轿之王

2013款长城C30 英锐升级 增值上市
3 大升级 低油耗 大空间



长安铃木章丘祥意4S店

销售热线: 83708888 服务热线: 83709999

地址: 章丘眼科医院东100米路南

