



明天去阳光100逛年货会吧

供销商直接对接年货会,质量有保证,全年最低价

本报1月9日讯(记者 李静) 2014新春年货会马上就要开始了,这个周六、周末一起到阳光100办年货吧。本次年货会参展商全部由市民投票选出,品牌口碑好,质量信得过。年货会一大亮点是参展商大部分是由供销商直接对接年货会,减少中间环节,价格全年最低,机会难得,想要办年货的市民千万不要错过。

“年货会上我们将打出一年中最优惠的价格。”富硒健康食品烟台总代理曲经理告诉记者,本周末他们将会

把公司的富硒系列产品和蔬菜汤系列产品带到年货会上,包括富硒系列的饺子粉、挂面、大米,黑小麦面粉、蔬菜汤等,让市民体味到不一样的年货产品。

“硒是人体中必需的微量元素,具有抗癌、防癌、防辐射、保护心脑血管等功效,对人体健康有很大好处。”曲经理告诉记者,随着人们对健康食品的越来越重视,喜爱富硒食品的人越来越多,不少商家都来批发销售,本次直接对接年货会,减少中间环节,将让利更多优惠给市民。

烟台中粮尚品有限公司总经理宋艳玲则告诉记者,她们的商品批发给商家,商家势必要从中赚取利润,经过层层中间环节之后,到消费者手中商品价格会被抬得很高,年货会上消费者直接对接供销商,省去中间环节,消费者将得到更多优惠。

此外,不少参展商家将本次年货会当最春节前的最佳销售时机,纷纷抓住机会,不少打出全年最低价。一商家向记者透露,年货会现场将会有部分产品按照成本价销售,“赚钱不是主要的,

我们的目的是打响品牌。”

“像我们这些主要做批发的,靠走量不靠高价。”天弘海参吴经理告诉记者,本次年货会他们将带去海参、鲍鱼、虾米、鱼干等海鲜产品,为了吸引更多顾客,年货会当天市民买商品还可以享受减免50元的优惠,而且现场还可以免费品尝。

记者还了解到,年货会参展商全部由市民投票选出,品牌口碑好,质量信得过。如果您也想轻松购买到质量好、价格实惠的年货,那一定不要错过。

头条链接

多条公交直通年货会

本报1月9日讯(记者 李静) 本报举办的2014新春年货会将于1月11日、12日(本周六、周日)举行,展会时间是每天上午九点到下午五点,地点在阳光100连接B座和C座的长廊。

阳光100位于振华商厦对面,周围公交车包括10路、12路、51路、86路、42路、43路、44路、49路、80路、9路、18路、28路、47路、50路、55路、61路、6路、8路、17路、3路等,市民可以根据自己的位置就近选取公交车乘坐。

福山大集腊月中旬后将进入旺季

年货备战提前“热身”

本报记者 张晶

腊八过后,春节的气息愈加浓厚,赋闲在家的市民早早就开始置办年货,福山大集作为百年老集市,是老烟台人置办年货值得一去的好地方。9日正是福山大集赶集的日子,奇泉路熙熙攘攘,市民拎着大大小小的包裹,路边停满了各式车辆。虽然才腊月初九,但红彤彤的对联,红火火的挂件,给集市添了浓浓的年味。

饽饽磕子卖得欢

“28块钱一个,45块钱两个,都是手工雕刻的,过年做饽饽用,好看着呢。”每到过年前,卖饽饽磕子的摊主老王总是忙得不得了,摊前熙熙攘攘的人群中,总有几位市民在老王摊前驻足,打听磕子的价钱。

天寒地冻的,老王围着头巾,两手蜷在袖筒里,边吆喝边说,从早上开始到10点多,自己的摊子已经卖掉30多个磕子。“今天天气冷但还卖得还不错,我老伴儿在那边,我俩分开摆,卖得多点儿。”

俗语“饽饽磕子”,其实就是人们所说的面食模具。胶东地区每到过年,做花馍、年馍、磕饽饽等,花样模具是不可缺少的“武器”。“我这里大部分是莲子模和鱼模,莲子模寓意多子多孙,鱼模寓意年年有余,显得吉祥喜庆,过年人们用得多。”老王指着柳木做的模具介绍道。

此外,包饺子用的算子也备受市民热捧。“12块钱一个太贵了,10块钱吧,我买四个,你也不亏。”记者路过一个卖算子



年货备战提前“热身”,9日,市民在福山大集上选购春联。本报记者 张晶 摄

蒸笼什物的摊位前,一位市民正在和老板讨价还价。

春联便宜三分之一

红彤彤的春联挂件是年货中的“主角”,大量的春联挂件在市面上,火红的福字铺在摊子上,吸引了不少人的眼球。

“今年春联的价钱没怎么涨价,和去年差不多,不过集市上的东西更便宜些。”第一年开张做春节挂件生意的年轻人张哲告诉记者,自己本来打算去三站市场批发挂件的,但是价钱有点高,“一件普通的福字挂串,三站就卖30元,批发给我还得23,我自己去别的地方批发才14元啊,卖20也赚

不少。”

春联挂件摊位前虽然时不时有人过来买走几张对联,不过,现在还不是春联销售最旺盛的时候。销售挂件的摊主徐师傅说:“等到腊月二十以后就差不过了,我一个上午卖了才1000块钱,但是到旺季的时候,我这一天能卖个3000来块钱呢。”

摊主期待年根拼一把

“问一问价钱就走了,今年到底是怎么了,东西卖不动,老上火了。”李女士戴着一副老式眼镜,站在自己的摊子前,脸上没有一丝笑意。

下岗之后,李女士独自一

个人开起了杂货摊,本以为进了腊月,买剪纸画贴,生意会好一些,还特意让上班的小女儿请假休班,帮自己招呼生意,但是眼看着一上午过去了,才卖出去200多块钱。

李女士说,自己的剪纸很精致,价钱与去年比起来,一点也没敢涨。但是,去年这个时候生意早已红红火火,现在人们大多都是过来问问价钱,看看东西就走了。

李女士指着附近卖橘子的卡车告诉记者,去年一卡车的橘子,人们都抢着买,今年却卖不动货,“钱越来越难挣了,希望到年根的时候,生意能好一些。”李女士无奈地收拾着摆了一上午的剪纸画。

新年到来前 结束战“痘”

佐康专业祛痘中心:二十天祛除重度痤疮!



许多人都希望在新年到来之前痘好了,以崭新的面貌迎接新年!因为长痘,许多人存

在不同程度的情绪低落、易怒、焦虑,进而产生自闭心理,影响人际交往、就业、择偶等。及时正确地祛除,是皮肤尽快恢复健康的关键。如果现在就抓紧时间祛除,过年前就能和痘痘说拜拜了。很多痘友担心没时间祛痘,经常间断理疗会影响效果。其实大可不必担心,佐康祛痘中心的方法特别灵活,可根据痘友的作息时间,制订一套既不影响工作学习又不耽误祛除痘痘的方案。

案例:30多岁的王女士长痘反反复复长痘8年了,让她在形象上苦不堪言,婚姻也曾一度走向危机的边缘。经过祛痘专家的系统调理,她曾经长痘的痕迹已

经不太明显。王女士感慨地说她就像换了新生一样。针对这种情况,秦店长提醒大家,祛痘越早,伤害越小,不要因为不重视,而给一生带来遗憾。

佐康专业祛痘中心是国际青春痘防治协会的理事单位,落户烟台7年来,采用清、调、修、补的祛痘疗法,配合专业毛孔疏通仪器使皮肤恢复通畅健康的状态。哪怕因为压力上火产生的许多油脂,也能顺畅地代谢出去,毛囊不堵,毛孔没有垃圾堵塞,以后也不爱长痘了,这样才能真正意义上达到祛痘不反弹!

·青春痘,连片粉刺,痤疮,一次性祛除,永不复发

·永久祛黑头、收细毛孔、快速去痘印、3天见效

·根治乱用祛痘产品产生的过敏、激素依赖皮炎等

寒假“99元3次”体验健康祛痘等你参加!

芝罘区佐康总店:6263931

开发区佐康店:6398791

莱山区佐康店:6726500

海阳市佐康店:3220896

烟台佐康网站:

www.yantaiqidou.com

烟台剩余区域:牟平、栖霞、长岛(火爆招商中)

佐康总部官网:

www.zkqidou.com

全国加盟咨询:

18604606080 张经理

国网招远市供电

开展冬季技能培训

本报讯(通讯员 刘君波) 近日,国网招远市供电公司针对迎峰度冬工作的重压性,加大设备隐患排查力度。同时,通过冬季员工技能培训,加强员工对安全规程的执行能力,杜绝违章现象发生。