

银监会正酝酿推银行破产条例

只赔个人不赔企业 最大赔付额度可能是50万元

近日，银监会副主席阎庆民在“北大经济国富论坛”上表示，银监会正在酝酿加快推出银行破产条例，一石激起千层浪。

以前，针对国内的商业银行谈“破产”，几乎是不可想象的事情。就是到了2008年全球金融危机之后，银行破产仿佛也只是欧美国家在面临的难题。

不过最近，这样一个词汇成了国内金融界的热门话题。银监会1月6日召开2014年全国银行业监管工作会议，会上表示，今年将扩大银行业对内对外开放，试办由纯民资发起设立自担风险的银行，试点先行，首批试点3至5家，成熟一家批设一家。

如果有银行破产了，储户的存款是否会血本无归？银行市场化，老百姓的钱靠谁来保障？

最大赔付额度可能是50万元

阎庆民表示，“未来要让市场说话、让资本说话，如果商业银行最后资不抵债，就会退出。”

什么意思呢？通俗理解就是，国家不再为储户在商业银行的存款兜底，允许银行破产倒闭，一旦有银行破产，储户的存款将由存款保险机构赔偿，但赔偿有一定限额。根据目前透露的消息，储户在单个银行的存款，最大赔付额度可能是50万元，超过这一限额的存款部分，将得不到赔偿。

按照央行计划的50万元限额，实行存款保险制度之后，假如储户在单一银行的存款不高于50万元，万一银行破产倒闭，储户将获得与实际存款金额相等的全额赔偿；如果存款超过50万元，则

最多获赔50万元，超出部分或者不能获得赔付，或者像美国和中国台湾一样，按一定比例赔付。

此外，限额保险赔付金额究竟是包括本金和利息在内，还是只赔付本金，目前尚无明确信息。

只赔存款 不赔理财产品

所谓存款保险制度，是指银行等存款类金融机构按照一定比例标准向特定机构缴纳一定保险金，当自身发生危机时(如兑付风险、破产等)，由存款保险机构通过资金援助等方式来保障其清偿能力的一项制度。在这一制度下，一旦银行发生破产倒闭等事件，储户存放在银行的资金不至于颗粒无收。

在我国，国家一直作为金融机构的最后担保人，实行的是隐性存款保险制度，

这也是老百姓对银行有天然信任感的原因所在。但这并不代表金融机构就不存在经营危机，1998年，受亚洲金融危机冲击，海南发展银行因严重支付能力不足而关闭，境内居民在该银行的储蓄存款本金及合法利息，最后由人民银行指定工商银行保证支付。此后发生在河北省肃宁县的尚村农信社破产案，最后同样由央行指定其他商业银行予以救济。

在存款保险制度下，金融机构将自身兑付风险转嫁给存款保险机构，必须支付一定的保险金。值得注意的是，存款保险制度在全球通行的一个做法是，只对自然人存款承担赔付责任，企业存款不在赔付范畴之内。并且，随保对象是储户的各类存款，但不包括在银行购买的理财产品或其他投资产品。

(仲新)

证监会三方面规范互联网金融：需卖者有责

证监会新闻发言人近日表示，互联网上销售的与基金相关的产品，要符合监管要求，落实卖者有责意识。证监会在这方面有三方面要求：

一是基金产品的宣传推介，要对基金产品的收益特征、风险属性要全面的披露，不能只强调收益，忽视风险提示，基金产品推介内容要由基金公司制定；二是互联网平台为客户提供基金理财产品，要对投资者账户收益构成、先决条件、适用情形要做全面论述，不能与基金产品混同；三是互联网产品出现部分金融产品属性的情况，证监会将依法打击，维护市场秩序。

(征时)

畅想

——写在新《国际收支统计申报办法》实施之际

朋友/你可曾记得昔日的码头/进出的货船能有几艘/朋友/你可曾记得昔日的首都机场/远郊旷野上只有一座孤零零的航站楼/朋友/你可曾去过国外/还记得在埃菲尔铁塔同胞相见时喜极泪流

三十年过去了/你再看看今日的环球/出国旅游/一不小心买到的是中国制造/城市乡村/来自世界各地的产品充斥着我们左右

我们的词典里出现了/中资 外资 出口 进口/境内 境外 客流 物流/中国已不再是经济孤岛/一跃成为世界经济一体化的领头/开放市场 输出文化/世界更加了解中国/降低关税 外汇改革/中国加快了走向世界的节奏

朋友/你又可曾知道/伴随着货物进出国门/产生了外汇的流入流出/川流不息的国内外游客/带来了外币与本币的结与售/你看到的是繁荣与便利/我们收支人看到的是复杂的资金流/货物 服务 资本 头寸/我们时刻关注着它的支与收

你一定知道/家庭的收支平衡/给家人带来对生活的期盼/可你是否知道/一个国家的收支平衡/更决定着人民的幸福、国家的兴否/统计这庞大繁杂数据的重担/压在了我们收支人的肩头/从企业到银行/从总部到分支机构/我们收支人走过了二十个春秋/准确及时的收支统计/调整着涉外经济的发展方向/科学严谨的收支分析/阻击了一次次热钱横流/详实完善的收支平衡表/大大提升了国家的地位/科学完整的统计数据/为宏观经济政策制定提供了充分的理由/控流入 避风险 促平衡/国际收支工作取得一个又一个辉煌成就

如今/统计申报办法的修订/给办法赋予了新的使命/我们幸运地站到了历史的潮头/扩大了统计范围/首次将个人对外金融资产负债纳入范畴/申报义务进一步明确/从居民 非居民个人/到登记结算 服务托管机构/为了摸清家底/为了国家的形象/我们收支人从不言NO

我们热情依旧/我们精神抖擞/到了我们收支人再出手的时候/有五个转变主体监管的方针指引/借全面推进外汇改革的强劲势头/凭我们收支人的满腔热忱/国际收支统计数据/将滴水不漏/请相信我们/相信我们勤劳的双手/一定会在国际收支史册上再写风流

(外汇局烟台市中心支局 高明芝)



量价齐跌 理财产品重回“5”时代

随着市场资金面的缓解，1月初银行理财产品的平均预期收益率出现小幅回落。但由于银行间市场的资金面依然维持偏紧格局，因此银行理财产品的平均预期收益率仍将维持高位。1月末临近春节，银行理财产品的平均预期收益率或将再度走高，因此手中有闲置资金的投资者，春节前还可搭上高收益理财产品的末班车。

上周推出的短期理财产品预期年化收益率仅为5.5%左右，一年期的预期年化收益率最高仅为5.8%。与元旦前相比，同一理财期限的产品降低

了0.5%左右。年末银行“大考”时点已过，银行对资金的需求有所放缓，理财产品的收益率自然难以再攀高峰。目前5万元门槛的理财产品很难达到6%以上的预期收益率。对于近期理财产品收益率小幅下滑的现象，业界表示，春节即将来临，且春节银行通常会再次面临资金压力，因此短期内理财产品的预期收益率不会大幅度下滑。预计春节后，理财产品收益率有可能大幅回落。

近期，部分银行推出“马上”主题理财产品。理财师指出，披着“马上”主题外衣的

理财产品，实质上就是收益较高的普通理财产品。对于银行来说，只是找“噱头”对理财产品进行包装，是吸引市民投资的一种方式。投资者在购买理财产品时，不要过分看重预期年化收益率，要结合资金的闲置情况及风险承受能力，选择与期限长短产品类型相匹配的理财方式。

据金融界金融产品中心统计，本周银行理财产品预期周均收益率降低。14天期限理财产品的周均收益率出现提高，除此之外，各期限理财产品的周均收益率均有不同程度

降低。其中1个月期限理财产品的周均收益率跌幅最大。从收益率分布来看，各期限预期收益率最高产品属股份制商业银行和城市商业银行。其中，14天、1个月、6个月和12个月以上，这几种期限预期收益率最高的产品均被平安银行发行的产品所占据。南京银行的一款人民币理财产品夺得了3个月期限产品预期收益率第一的位置，而汉口银行的一款12个月非保本浮动收益产品以高达6.8%的预期收益率居同期限产品的首位。

(殷鹏)

山东今年将投2228亿元 助企业技改

记者10日从山东省经济和信息化委员会了解到，今年山东省计划投资2228亿元，帮助企业进行重点技术改造。

山东省经信委副主任李莎介绍，山东省已经编制2014年企业重点技术改造项目导向计划，总投资将达到2228亿元，拟申请贷款843.9亿元，以帮助企业、尤其是中小企业缓解技改融资困难，实现稳定经济增长、优化资源配置的效果。

“山东省产业结构偏重，产业链较短，科技

支撑能力不强等问题仍然突出。”李莎说，今年，山东省将继续加大对重点产业技术改造的投入。在项目的选择上，更加注重科技含量和产业带动力，将更多资金投入 to 知识技术密集、物质资源消耗少、成长潜力大、综合效益好的产业中，充分发挥技术改造“四两拨千斤”的作用，引导企业提高发展质量。对于不符合国家和山东省相关法律法规、产业政策等要求的“两高一资”和产能过剩项目，不列入导向计划。

(新华社)

山东建电子平台 抑制资产处置权力寻租

借助信息化手段，促进资产交易透明化，尤其是让国有资产处置更加阳光，山东产权交易中心10日推出“资产处置电子商务平台”。

电子商务把中国带入一个全新的贸易信息化时代。山东产权交易中心推出资产处置电子商务平台，旨在不断完善交易、竞价、路演、结算等交易流程的全程在线功能，为“公有资产、公共资源、公共产品”提供网络平台服务，平台系统按照“价格优先、优先购买权人优先”的原则，自动判断最高有效报价者为受让方。

山东省国资委产权处处长柳

树公表示，伴随产业结构调整及转型升级，加强对闲置、淘汰和报废资产的管理，及时规范处置变现，对于减少资产贬值和损失，有利于实现资产的价值增值，是抑制权力寻租让资产处置更加阳光的重要解决方案。

10年来，山东产权交易中心累计受理各类产权交易项目6559宗，成交6316宗，交易额4000多亿元，实现项目成交率96.3%，增值率23%。业内专家认为，通过电商平台，交易方足不出户就可以完成交易，将会降低交易的人工成本，提高交易效率。

(新华社)

中国太平直销车险 您的贴心“爱车管家”

家家都有车，用车过程中都会有一些小疑问，跑去4s店、维修厂呢，嫌麻烦，可为了保障我们用车的安全，这些小问题又必须及时处理。那怎么办呢？不用担心，中国太平直销车险针对客户的这个难题，在业内率先推出了“爱车管家”解决方案，专门为客户解决这类疑问。

“爱车管家”究竟有什么，中国太平直销车险为什么会推出这样的服务？这里为您揭开神秘的面纱。中国太平直销车险的“爱车管家”可以为客户提供汽车养护、故障分析以及换购方面的问题解答。中国太平直销车险

客户在用车过程中遇到了问题，都可以通过拨打中国太平服务热线95589咨询太平直销车险的“爱车管家”。放心，中国太平直销车险的“爱车管家”不是机器人，他会根据您的具体问题具体分析，回答您的疑问，一定帮您帮到位。

光说不练假把式，看看真实的案例。中国太平直销车险客户王小姐对自己的爱车那是又爱又恨。当初战战兢兢地考到驾照后，用几年积蓄买了辆心仪已久的汽车。刚开回家时，对于汽车使用知识仅限于踩刹车停车、加油门开车的阶段，对于车辆的内

饰调节，各个按键，车辆保养一概不知，行驶中还曾因以为亮着的远光灯指示灯表示车辆出现故障而停车查看。自从中国太平直销车险的客服给王小姐介绍了“爱车管家”服务，她就经常致电中国太平95589，来了解车辆使用方面的问题。前不久，爱车仪表盘上亮起雨刮液缺少警示灯，她致电中国太平直销车险，爱车管家耐心地指导她自己添加雨刮液，并清洁雨刮片。现在，王小姐对于车辆使用及养护知识说得是一套一套了。朋友问她怎么突然变这么厉害？她说，都是中国太平直销车险“爱车管

家”的功劳。

中国太平直销车险这么好的服务，我们该怎样才能享受呢？您只需要在中国太平直销车险投保就可以啦，无论是拨打中国太平直销车险投保热线40086-88888，还是登录www.cntaiping.com进行车险投保都可以，很方便。天猫上也有太平财险的旗舰店。

中国太平直销车险的客户表示，无论是投保还是服务，中国太平直销车险都可以提供非常人性化的服务，也很期待中国太平直销车险推出的更多更好的贴心服务。