

小夫妻开餐馆奋斗三年月入过万

携手参赛,让孩子知道挣钱不易

本报记者 辛周伦

因为爱情,韩彦艳追随迟鑫来到日照;因为生活,这对年轻夫妻开始创业,经营起了一家小餐馆。面对繁琐的柴米油盐,面对油腻的锅碗瓢盆,夫妻俩从娇生惯养慢慢学会承受,经过3年的磨练,挑起了这份重担。如今夫妻俩将小饭店打理的井井有条,月收入过万,一家三口生活的其乐融融。

儿子出生

年轻夫妻开始创业

韩彦艳是东北人,大学毕业后,在培训学校当了5年的英语老师,后来投奔父母到河南办了一个英语培训班,生活还算稳定。2008年,韩彦艳与老公迟鑫相识,2009年结婚后跟着老公来到日照。

韩彦艳介绍,刚来到日照时,一些方言根本听不懂,到培训学校找工作四处碰壁。“当时年纪轻,在家又是独生女,什么都不会做,一些脏的、累的工作更是不愿意干。”韩彦艳说。

直到儿子的出生,让夫妻俩人感受到了一种责任感和使命感,“儿子出生后,我顿时觉得身上的担子重了,我要努力赚钱,让老婆、孩子有好的生活条件,过上

安稳的生活。”迟鑫说。随后,夫妻俩决定要创业开一家餐馆。

早起晚归

夫妻俩三年如一日

10日10点,记者来到韩彦艳和迟鑫在林海小区中心商业街经营的嫂子餐厅,由于过了早饭时间,餐馆里的客人并不多。韩彦艳正拿着一个煎饼果子,简单的吃着早饭,迟鑫顾不得吃早饭,已经开始忙活着烧水、洗菜,为午饭做准备。

韩彦艳介绍,他们经营早、中、晚三餐,早上4点左右起床,6点开始卖早餐,一直营业到晚上9点左右。

20多岁的年纪,天天面对着油烟味,没有空闲,没有节假日的操劳,让这对80后夫妻感觉到疲惫。“一年到头起早贪黑,天天面

对着浓浓的油烟味,经常累得连饭都不想吃,就想回家睡觉。”韩彦艳说,“曾经几度就想这样放弃,但是看着年幼的儿子,年迈的母亲,便咬牙坚持了下来。”

如今,韩彦艳和迟鑫经过3年的磨练,已经完全胜任了餐馆的所有工作,将餐馆打理的井井有条。凭借他们诚信的经营,良好的饭菜质量,赢得了不少回头客的光顾。

报名励志青年

为自己寻找动力

韩彦艳告诉记者,自从在报纸上看到“十大励志青年”的活动后,第一时间就打电话咨询报名了。“也许我们的创业事迹并不突出,但是我们报名参加,就是想给我的儿子树立一个好的榜样,让他从小知道,钱的来之不易,要脚



迟鑫将锅炉烧旺,准备忙活午饭。本报记者 辛周伦 摄

踏实地,坚持不懈,积极向上。”韩彦艳说。

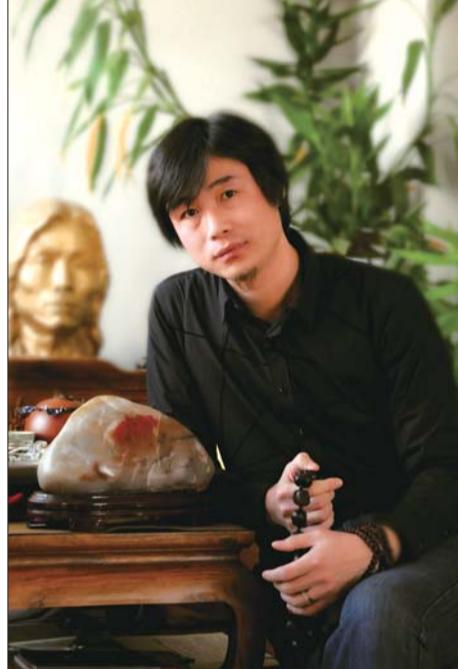
韩彦艳告诉记者自从开了饭店后,天天就像机器人,每天忙着相同的事情,一点娱乐活动没有,感觉快没有动力了。“参加励志青年活动,就是为自己寻找一个目

标,每天激励自己努力奋斗。现在不管干什么,都是劲头十足。”韩彦艳笑呵呵的说。“不管多苦多累,赚多少钱,我觉得一家在一起,开开心心的,就是最大的幸福。我希望给孩子的树立榜样,多给孩子传递一些正能量。”韩彦艳说。

广告公司老板秦泗振白手起家

创业9年客户越来越多,真心诚意待员工

本报记者 许妍



秦泗振近照。

秦泗振,1980年出生,1999年毕业开始从事广告行业。“那时候广告行业在日照还是一个新兴产业,全市都没有几家广告公司,我一毕业就应聘到当时日照最大的一家广告公司做设计策划人员。”秦泗振说。“现在能站住脚,也得益于当时入行早,在市场上占了先机,积累了客户群。”对于自己的成功,秦泗振这样总结道。

从蹭地方办公 到坐拥两家公司

2005年,秦泗振去北京进修回来,萌发了自己创业的想法。“那时候不知天高地厚,就想开公司。从北京回来,自己就成立了一家公司。”秦泗振说。“公司刚开张连办公地点都没有,正好一个朋友也自己开了一家公司,在一个没人住的居民楼里办公,我就招了一个员工,两个人去他那房子里蹭地方办公。”

8日下午,记者来到秦泗振的办公地点,一进门扑面而来的是花香鱼游的春天气息以及中式家具散发出的古朴味道。房间里每一个角落都是秦泗振亲自布置的似乎是不经意却精致自然的收藏品。

现在秦泗振的广告公司如今已经发展到拥有十几个员工,每年营业额达几百万。并且,秦泗振在2007年还成立了日照美景工艺品有限公司,主要经营十字绣的图案设计和生产,每年的营业额

也在几百万。2012年,秦泗振又发现了新的商机,把工艺品厂转让了出去,又开始筹备日照雅文文化艺术有限公司,专做艺术礼品。

“他就是非常热爱生活的人。平时再忙也要挤出时间去钓个鱼,养养花鸟,连家务都是他全部负责,他把这些都当成在享受生活。”秦泗振的妻子说,“不仅这样,他对父母也非常孝顺。每周必须回老家一次,而且他一回家,父母完全不用干活,所有家务都是他全包。”

做最合适的方案

让客户满意

“理想广告做了9年,我感觉最欣慰的就是没有拖欠过员工一分钱的工资,对各个供应商也从无欠款。”秦泗振说,“就算刚刚成立个体小公司之初,开发票需要几千块的税金都需要跟朋友借钱才能交上的时候,我都没有拖欠过员工工资。”

“秦哥给人的感觉就是很实在,跟他

干,你永远不需要担心他会坑我们。”一位跟随秦泗振5年的员工说,“不管是客户还是他身边的朋友,包括我们这些员工,他都是真心相待。有时候,连客户都已经很满意的设计,他从专业的角度发现了一些问题,还会要求我们去改设计。他一直要求我们不能只是为了让客户满意,还要让这个设计最合适。”

“广告这个行业跟其他行业还不一样,效率在我的公司讲不通,我一直要求的不是效率,而是站在客户的角度,把这个案子做到最合适。我们是专业的,客户是业余的,客户有时候的想法并不一定就是正确的,我们做策划是提供给客户多个选择,把每一个选择的理由从专业的角度分析给客户,再让客户选择最合适。”秦泗振说。

据了解,秦泗振自2005年创办广告公司至今,从没有丢失过一个客户。秦泗振告诉记者:“我们公司没有业务员,不需要联系业务,只是在2005年刚刚创办的时候我自己出去跑过业务,现在都是客户上门来找我们做策划。”

X80 夺魁 2013年末 C-NCAP 碰撞自主SUV篇

尽管时间已来到2014年,但或多或少还有一些2013年度的收尾工作需要完成,比如一篇文章,又或是一个年度总结,而对于C-NCAP来说,2013年的最后一次新车碰撞测试的结果注定要在2014年伊始与国人见面,而在这次我们首先选出目前受到关注度很高的四款国产自主品牌SUV车型为大家进行详细解读,包括三款紧凑型SUV和一款小型SUV,分析这四款车在碰撞测试中表现出来的优势与不足。

之前我们曾经详细介绍过自2012年7月起实行的C-NCAP最新碰撞规则,在这里就不占用大家的时间赘述了,如果您想再次进行深入研究,请点击此处回顾由我们对目前实行的

2012版C-NCAP测试规则解读。下面进入正题,开始我们的解读内容。

奔腾X80

正如今天的标题所说,奔腾X80(以下简称“X80”)在这次碰撞测试中不仅仅在自主SUV集团中排名第一,而且在整个批次所有车型中位居榜首(全部车型成绩请点击此处查看),要知道,这批中不仅有进口和合资SUV车型,更有以安全性独步天下的沃尔沃家族产品,X80何德何能可以在这样高手云集的场合拔得头筹?还是让我们针对实测结果进行分析吧。

『奔腾X80 2.3自动豪华型
座椅鞭打试验』

奔腾X80的被测车型(2.3L自动豪华型)装备有C-NCAP加分项中的所有安全配置,其中在X80全系车型中,除了最低配(2.0L手动豪华型)以外,都标配了来自博世的ESP车身电子稳定系统。

小结

奔腾X80在此批次试验车辆中取得的成绩最高,这说明了它具有较好的车身结构以及比较有效的安全配备。优秀的地方不必多说,美中不足的地方在于乘员胸部的保护略有欠缺,反映出车身前部结构对于能量的吸收效果有所缺憾,这个问题在接下来的几款车型中表现更为明显。

技术·设计频道

奔腾X80
长安CS35
陆风X5
瑞风S5

