

微信版余额宝“理财通”上线试运行 理财市场竞争日趋激烈

居民理财 收益长期看涨

本报记者 庄文石

「圈钱」最佳利器
大量实名用户成



客户收益看涨
竞争加剧

从进入一月份开始，有关微信将推出基金理财产品的消息就一直在网上流传，但记者近几日连续登陆微信“我的银行卡”菜单，发现除了手机话费充值、滴滴打车、电影票Q币充值和AA收款等项目并未发现有其他选项。直到16日，“理财通”正式出现在了个人微信“我的银行卡”菜单中，这标志着腾讯版的“余额宝”正式试运行。

有消息称，腾讯的这款产品是与华夏、易方达、汇添富、广发四家基金公司旗下四只货币基金合作，但记者目前通过登录“财付通”，输入存入金额后，页面推荐的收款方只有华夏基金的华夏财富宝。根据首页上的提示，该款产品的7日年化收益率为6.4350%。

虽然目前微信的“理财通”只支持移动端，但无论从哪个方面看，都像极了“余额宝”，而这也是令银行业最担忧的地方。借助支付宝这个用户平台，余额宝的业务量一直在突飞猛进。2013年，潍坊人在支付宝用户人均网上支出8304元，比2012年多了1450元，其中人均网购消费达4679元，而记者了解到，由于存入转出都十分方便，不少支付宝用户都开通了“余额宝”，以

虽然目前余额宝已正常运行半年多，而且收益率却实比银行活期利率要高上不少，但记者在采访中了解到，目前很少有个人用户在余额宝中存放大额资金，一般情况下都是用来支付网购所需要的小钱，原因就在于，相比于各方便安全措施已经成熟的银行理财，余额宝的风险性在居民心目中还是相对较高。

在百度搜索栏中输入“余额宝”就能发现，国内不少用户因为转让、维修电脑或者是更换手机卡等原因导致余额宝被盗刷，虽然事后支付宝会按照相应金额对客户先行赔付，虽然目前余额宝等互联网金融产品还是在打国家政策的擦边球，但不可忽视的是，由于支付宝不管在用户数量还是交易额上每年都有突破性增长。对于这种势头，各大银行已经做不到视而不见。

对于这种来自于互联网金融的影响，目前身处行业一线的银行业人士，已经深有体会。潍坊一家银行的资深理财专家在接受记者采访时表示，目前支付宝等互联网金融产品凭借其方便快捷的操作方式和相对较高的收益，已经对银行原有的厅堂理财方式产生了极大的冲击，虽然目前各大银行明面上还未有比较明显的反击方式，但暗地里都在积极备战，酝酿新的变革，其中就包括推出手机银行客户端、网上理财，或者寻求第三方合作，目的都是为了打造更便捷高效的销售渠道，已适应正在成长的80后、90后的客户的理财需求。

在其看来，随着越来越多的网联网产品介入，对于后期资金市场可能会产生革命性的变化。一旦将来马云等大鳄

己的资金能够保持灵活性的增值。据统计，截至2013年12月31日，上线仅半年多的余额宝的客户数就达到4303万人，规模1853亿元。

而在忠实用户方面，微信版的“理财通”与支付宝相比毫不逊色，据悉，目前腾讯微信的用户可能已经突破5亿。

对于互联网金融对于行业的冲击，目前各大银行人士均比较敏感，对此话题始终保持谨慎，一位不愿透露姓名的银行工作人员告诉记者，目前来说，对银行的业务影响不是特别大，但后期市场走向不好说，一旦涉足贷款业务，那么其庞大的用户群体，或许会成为首批客户，对银行来说会是一个极大地冲击。

但 盗
刷事件还
是让人心有余
悸。

16日上午，在工商银行高新区开发支行办理业务的市民张先生告诉记者，自己本身也经常进行网购，余额宝账户里随时都会有几千块钱，但是对于大额理财，还是觉得到柜台上购买理财产品或者存定期比较靠谱。而通过向身边其他朋友了解，目前余额宝用户的存入数额都不大。

一家银行的员工在接受记者采访时表示，自己不太相信此类产品的安全性，因为这些产品背后不像银行一样有一个明确的“法人”，一旦陷入纠纷，很难找到负责方，另外，收益越大风险越高，这是一个不变的经济规律，无论这笔钱怎么使用，最终还要落到“实体经济”上，而世界上没有永远赚钱的行业。

实际上由于我国尚未有健全的互联网法律体系，很多关于证明事项、举证责任划分、证明要求等内容尚未有清晰界定，不能在双方出现纠纷时提供可供具体可行的裁判标准。再加上消费者个人金融法律知识缺乏及获取能力较弱，在与享有优势资源的经营者对抗时，多处于不利地位。

涉
足个贷
领域，那么
银行业面临的冲
击将更为明显。

因此，未来银行业注定要放下高高在上的姿态，积极拓展更便捷高效的理财方式，不断提升产品收益率已经是大势所趋。而这种竞争对于理财者来说，无疑是一个极大地利好消息。

记者当天走访潍坊各大银行了解到，银行理财产品的年化收益率要比年前疯狂那段时间要低，但目前仍维持在6%左右的高位，比去年同期要高出不少。各大银行虽回避担心资金流动性风险这一说法，但仍有些业内人士认为，这才是理财产品收益居高不下的根本原因。

山东企业

上市工作会议在潍召开

新股发行体制 改革启动

本报1月16日讯(记者 丛书莹)

1月14日，山东省企业上市工作会议在潍坊富华国际会议中心召开。山东省证监局相关负责人，全省17地市金融办相关负责人，潍坊市政府相关负责人，180余家在辅导、在审核及即将进入辅导程序的上市后备企业的董事长、董秘参加了会议。此次会议是新股发行体制改革启动后山东省首次召开的企业上市工作会议。

会议上，潍坊市政府相关负责人首先向与会人员介绍了潍坊的整体情况以及潍坊金融方面的概况。山东省金融办相关负责人介绍了近年来山东企业上市工作。目前，全省境内上市公司153家，进入辅导程序的拟上市公司83家。2011年以来，全省有27家企业境内首发上市融资193亿元，上市公司再融资702亿元。

山东证监局主要负责人出席会议并讲话，讲话中分析了新股发行体制改革后企业上市工作面临的机遇与挑战，并就企业上市工作提出了建议。同时建议合地市金融办落实好“山东金改22条”对企业上市的各项支持政策，在继续做好企业上市服务工作的同时，严把企业上市质量关，杜绝企业欺诈上市。

会上，山东省金融办相关负责人通报了我省资本市场发展概况，介绍了相关部门对企业上市的支持措施。证监会发行监管部门的相关负责人讲解了新股发行体制改革的相关政策及审核思路。截至目前，潍坊上市企业达35家、股票39只，累计募集资金510亿元，均居全省前列。

第三方理财 登录潍坊

高端客户私人理财有了新途径

本报讯(杨君) 多年来，潍坊广大投资者习惯于通过银行咨询和选择理财服务，但随着诺亚财富登陆潍坊，将给潍坊的投资者带来更多的理财选择。2014年1月9日，由诺亚财富潍坊分公司举办的“2014年投资策略报告会”在新富佳悦大酒店举行，就2014年改革红利的行业释放领域、自贸区的中国战略性意义、2014年投资趋势等投资者关注的问题进行了深度解析和共同探讨。

诺亚财富成立于2003年，是中国成立最早、规模最大的独立财富管理机构，也是唯一在美国纽约主板上市的财富管理机构。总部位于上海，全国分公司60余家。不同于传统金融机构，诺亚财富从客户需求出发，为客户提供广阔的投资视野，客户可以自由地选择信托、证券、基金、私募股权、保险等各类金融投资产品。理财顾问会为客户制定出完整的资产配置计划供客户参考，不但选择范围更广且针对性更强。