

寒冬中 餐饮老板跑路

大门紧闭,酒店的招牌字被卸,门口写着“酒店易主”,原订于在此召开的会议更改地点等告示,三八东路上凯德大酒店失去了往日的热闹。与这家酒店一样,距离此处不远的另外几家酒店、餐饮娱乐等门店也都关门易主。20多天过去,雾霾天笼罩下,这些老板跑路的消息逐渐浮出水面。

2013年12月28日上午,在德州经济技术开发区三八东路与康博大道交叉口,两名男子爬上凯德大酒店的窗户跳楼讨债。

这两名男子是父子俩,此前一直向这家酒店供应蔬菜,5个多月的菜钱数十万元没有着落,酒店老板却不见踪影。

在此之前,这家酒店生意红火,还分别预订了计划于今年1月份举行的几场活动,比如会议和沙发展销等。

与该酒店一路之隔,是该老板名下的另外一家火锅店和羽毛球馆。往前推一两个月,这里人来人往。家住附近的张先生说,火锅店推出“充三百赠二百”的充值卡挺火爆,到现在他那张卡里还有100多元没花完。

在东风东路与晶华大道交叉口,同属于这家实业公司的另一家餐饮酒店同时关门。据这家酒店的物业方负责人介绍,酒店关门后,物业扣下了租房时交对方的保证金,目前正在对外招租。

“老板跑路”,这个在新闻中常见,或者在经济发达的地方高频出现的词,迅速进入德州人的视野。

1月12日,德州市政协十三届三次会议期间,德州市政协委员、工商联副主席韩华民在提案中提到,如今德州已有两家企业负责人相继跑路。

越拉越长的 借贷链条

在商界打拼多年的韩华民称,很多企业家之所以选择跑路最大可能是银行催款,民间借贷催收,或者说多债主同时催债。

目前,中小企业融资的渠道主要有三个:银行、资本管理公司和民间借贷。民间借贷一旦超过利率规定就成了高利贷。

韩华民介绍,目前德州民间借贷月息可以达到10%,折合年利率达120%,远远超过央行一年期贷款基准利率的4倍。

相比而言,银行的年利率也就10%左右。因为银行贷款门槛高,广大中小企业有时不得不将高利贷视为“救命稻草”。很多时候,高利贷成了压垮他们的“最后一根稻草”。

尽管如此,德州市一些中小企业主和个人对民间高利贷仍趋之若鹜,目前仍有攀升之势,部分企业甚至都不同程度长期使用民间高息贷款,已经形成一个大经济责任和利益关联体,一个企业的倒闭将给一批企业造成严重损失,甚至被拖垮和倒闭,陷入借贷怪圈。

如今,随着德州两家企业负责人的相继“跑路”,不但使该问题再次暴露,而且造成大量银行资金无法收回,更多的中小企业或被高利贷压垮,或名存实亡,作垂死挣扎。

“借贷压力来自各个方面,但无一例外形成了越来越长的高利借贷链条。”张令然在金融中介这一行摸爬滚打了六七年,在他看来,在这个链条中,有银行贷款、普通老百姓的放贷,甚至有地下钱庄的集资,链条越长越脆弱,一个偶然的不慎,就会导致多米诺骨牌般连锁效应,拖垮企业。

2013年底,“老板跑路”,这个在新闻中、在经济发达的地方高频出现的词,随着德州两家企业老板的跑路,迅速进入德州人的视野。

中小企业融资难、实业型企业的低利润、热钱对高额利息的贪婪追逐,民间借贷监管难题下的脆弱链条终于不堪重负而崩断……如何让真正需要钱的实业企业得到钱,让热钱变成中小企业发展的助推器?

或许,企业家自己该筚路蓝缕认清在自身财富基础上的二次创业路,民间资本贪婪逐利该降降温,政府部门该引导民间借贷从地下无序的灰色地带走向地上的阳光规范化运作。

老板跑路 背后的民间资本

本报记者 王金强



这家餐饮酒店老板跑路后,招牌已被摘掉。 王金强 摄

相关链接

在今年德州两会上,政府工作报告中明确提出,要把科技金融的融汇创新作为产业集群扩容升级的主引擎。加快应用技术研究院规划建设,搭建高端创新公共研发平台。整合科技资源,组建产业技术创新联盟。引导每个县(市、区)建成1处科技创新创业园、1处高新技术产业园。

规划建设金融商务区,提升资本交易大会规格层次,加快集聚各类金融资源,建设鲁冀边界区域性金融中心。新设立金融机构60家以上,其中引进商业银行3家以上,推进农村信用社改革,实现村镇银行县域全覆盖。继续整治金融生态环境,不良贷率降到3%以下。拓宽融资渠道,加快推进企业上市挂牌步伐,确保全年新增贷款386亿元,直接融资220亿元。

一位金融 中介的觉醒

资金需求方有需求,放高利贷的人对高额利息的追逐,似乎一个愿打一个愿挨。但被贷款拖死导致老板跑路的背后,反映的是民间资本脱离实体经济的逐利冲动,如何让真正需要钱的实业企业得到钱,让热钱变成中小企业发展的助推器?

多年从事金融中介的张令然认为,除了金融信息不对称,放高利贷的人盲目和贪婪追求高额利息,也是导致老板跑路的一个重要因素。

其实,能让无不良贷款记录的好项目找到合适的资金,能把钱放出来交给合适的项目,如果有一个高效媒介来完成这种嫁接,是张令然最愿意看到的。如果民间借贷有一个信息准确度高信用度更高的平台、线上线下有可行的操作模式,将大大降低金融借贷过程中的风险。

“年轻时靠着自已全国各地跑,靠积累人脉一笔笔地去完成资金借贷。”他说,现在有了一定的人脉、经验和资金,他正在开发一个靠网络技术运营的金融中介平台,中介不吸资,只完成借贷方财务状况、借款数额、还款时间以及有无民间借贷记录的调查,为其制定借款计划,如果适合银行,我们给他推荐给银行,如果适合小额贷款公司,就推荐给小额贷款公司。

对于老百姓的民间资本,他则建议,鸡蛋不能放在一个篮子里,通过这个平台小股多份地贷出去,风险会小得多。民营银行的设立进一步放宽准入条件、限定其服务对象和利率的合理上限,加强对中小企业金融知识的宣传培训……如何引导民间资本民间借贷进入正轨渠道,韩华民委员的提案中写道“发展壮大现有的小型金融机构,特别是允许民间资本进入,把这些散兵游勇、热钱变成支持中小企业发展的正规军。”

而周相国认为,应该使民间借贷从地下无序的灰色地带走向地上的阳光规范化运作,引导民间金融健康有序发展。

诚信抱团的渴望

李彦清是乐陵市一家民营企业的老板,他目前最盼望能实现的事情,就是政府或者相关组织机构能引导中小企业能诚信抱团。

“我接触的这些中小企业,老板大部分精力都花在跑钱上。”李彦清说,现在做实业,一家中小企业,利润能超过百分之二三十的,已经很不错了,一旦资金缺乏,很难在激烈竞争的市场中分得一杯羹。

在李彦清看来,由政府相关部门每年组织中小企业诚信评选,严格挑选一批诚信企业形成诚信联盟,让同行和社会各界都了解这些企业,比如无消费投诉记录、未被曝光、银行贷款无不良记录等。

在此基础上,对这些诚信度相对较弱的中小企业,实施贷款倾斜政策。“让真正想做实业的企业家,回到管理和经营的本真上,而不是天天跑钱。”李彦清说。

政协委员朱鸿则认为,企业家应该加强对自我的认识,一些企业家也许人品和能力都没问题,但被市场经济的浮躁推着往前走,盲目扩张。让贷款拖死,只是压在骆驼身上的最后一根稻草。

除了做好实业,企业家自身也应该停下来想一想,在小有成就的财富基础上如何再创业。为此,这位浙商为自己报了一个十多年的课程学习班,年过6旬毕业之后才能成为导师。拥有超过100家连锁超市,在网购大行其道的今天,朱鸿并未放弃他的传统行业转型,把传统超市打造成体验店,而更多的客户需求通过体验店的信息反馈,更快地传递到千里之外的潜在卖家那里,电子商务与传统体验店结合,与卖家形成诚信联盟,是他今后的选择。