

全市银行新增贷款335亿元

截至2013年12月份市内银行完成年度计划的100.98%

本报1月20日讯 近日,记者从德州市金融工作办公室获悉,截至2013年12月份,全市新增人民币贷款335.49亿元,直接融资当年累计完成202.78亿元。

据了解,截至2013年12月份,全市金融工作取得较好的发展,德州市向省金融办上报13家新型民间资本管理公司发展计划并全部获批,获批数量居全省第二。12月5日,谷神生物科技集团有限公司成功发行2亿元短期融资券。

12月26日,德州银行滨州分行试营业;12月16日,庆云县乐安村镇银行开业;12月31日,禹城胶东村镇银行开业。12月26日,大亨通讯设备股份有限公司在天交所挂牌。12月23日,全市农信社银行化改革工作动员会议召开。会上,禹城市、齐河县农村商业银行正式揭牌成立。12月31日,双鹤机械制造、鼎晟复合材料、凯明木业、汇康木业4家企业在齐鲁股权交易中心挂牌,全年累计挂牌企业达到

22家。全市市内银行当月新增人民币贷款6.52亿元,当年累计新增228.2亿元,完成年度计划的100.98%。当月新增最多的为农发行,新增额4.1亿元。市外银行当年累计新增107.29亿元。直接融资当年累计完成202.78亿元。

记者还了解到,今年德州市将加快金融业的发展,除继续举办资本交易大会外,还将全面改革地方金融机构,引进外地商业银行,规划民间融资发展,完善德州市金融

业态,最终将德州市打造为区域金融中心。健全完善金融体系,发展多种金融业态。鼓励国内大型信托公司、企业集团财务公司、金融资产管理公司、金融租赁公司、金融控股公司、证券公司、期货公司、基金管理公司、保险公司、交易所、登记结算公司在德州市设立分支机构、区域性管理总部、非银行类金融机构公司。金融服务体系将得到进一步的完善。

(财经记者 孙萌萌)

临邑联社召开

“春天行动”动员会议

1月15日,临邑联社召开2014年“春天行动”动员会议,该联社班子成员、各业务管理营销部正副经理、部室正副经理、信用社主任、扁平化分社主任、信贷专管员共计72人参加会议。会上,该联社主任在存贷款营销、不良清收、电子银行产品等10个方面对“春天行动”经营管理工作进行详细安排部署。该联社理事长要求全体干部职工要认清当前距离全面完成银行化改革存在的差距,坚持加快发展才是硬道理,用发展解决一切问题;并对节前几项重点工作进行了强调。此次会议,对推动“春天行动”及全年各项工作又好又快发展具有重要意义。(房晖 王丽)

平原菜农致富

多亏农信服务“一条龙”

近日,平原县张华镇新悦社区的蔬菜种植户喜笑颜开,他们种植的800多亩大棚西红柿每棚纯收入达到了3万多元,菜农们异口同声地说:“多亏了农信服务上的一条龙。”全村种大棚购薄膜、秧苗、化肥、农药所需的1200万元资金,都是由平原县信用社贷款解决,信贷员找上门,贷款送到菜农的手中。社区里有个能人叫祖炳辉,统一为大棚种植户营养钵培育西红柿秧苗,菜农们不用害怕买到假种子。镇上蔬菜公司、种子站的技术员经常走进菜农的大棚做技术指导。信用社扶持镇上建立了蔬菜专业大市场,大批收菜的客户把车开进了菜农的田间地头,菜农不用为卖菜操心劳神。服务上的一条龙带动了新悦社区的土地调整与流转,农民种大棚菜的积极性空前高涨。(高玉才 董业勋)

平原农信“二一二”

富民工程取得显著效果

自2012年以来,平原县农村信用社在全县实施了“二一二”富民工程,在全县选择200个领导班子强、村风正、农民思想开放、信用程度高的村,从中挑选一万户有文化、懂科技、创业精神强的农户作为重点扶持对象,帮助他们每户发展一个种植、养殖或加工项目,使他们在三年内每户人均纯收入达到2万元。县农村信用社80多名客户经理采取分片包村、包户,负责对扶持户进行信用考察,送信息、贷款上门,帮助选定致富项目。同时,还定期邀请省市县种、养专家和技术人员,进村入户送技术。两年来,全县共累计发放贷款15亿元,扶持起蔬菜大棚户6000多户,肉蛋鸡、鸭、猪、牛养殖大户3000多户,各类农副产品加工专业户1500多户,大型运输和工商户2000多户。(高玉才 董业勋)

平原农信聘来“红娘”

与50家商户联姻

前不久,平原县农村信用社聘来一位“红娘”,由此牵线搭桥,组织50家经商户建起了商户联盟,并将信用社的形象宣传、贷款营销、网银应用等业务推进联盟各商户中,为有效提升企业形象、促进业务发展将起到积极作用。

这位红娘是山东中州信息科技有限公司,由该公司负责组织专门团队对平原县的经商户进行拉网式细致的摸底调查,从中选出优质商户组建商户联盟,然后由该公司帮助商户搞好形象策划,宣传农信社业务产品,推进贷款营销、网银刷卡等业务在各商户开展。同时,还帮助商户策划运用农信卡开展大型优惠购物促销活动。到目前,经中州信息科技有限公司牵线,信用社各类业务已走进50家商户。(高玉才 张海玲)

建精品网点 塑品牌形象

——德城区农村信用社河东开发区信用社新装修正式营业

2014年1月18日8点58分,鞭炮齐鸣,经过简朴的揭牌仪式,德城区农村信用社河东开发区信用社新装修正式营业。新网点根据“精品网点”要求,按照“功能分区、业务分层、营销分类、客户分流”的标准对网点进行了升级改造,在现有的服务水平之上,设立了VIP贵宾室、多功能于一体的信息平台、大堂经理服务区、现金业务办理区、一站式信贷业务办理区、24小时自助银行服务区、客户等待休息

区等,营造了舒适、人性化的营业环境。

近年来,德城区农村信用社立足于现代化金融服务,科学规划,优化网点布局,加强网点建设,升级硬件设施,同时增加自助机具投入,拓宽服务渠道,目前全社布设的金融自助服务设备已突破百台,给客户提供最优质、最时尚、最温馨的现代化服务新体验,在稳步推进精品网点建设的同时,塑造了良好的品牌形象。

(刘玉磊 刘文祥 孙海敏)



金融服务转型升级 为农架起金融高铁

——德城区农村信用社赵宅分社乔迁开业

1月18日10点18分,鞭炮齐鸣,在简朴而热烈的揭牌仪式中,德城区农村信用社赵宅分社乔迁开业。经过重新选址、装修,赵宅分社网点整体形象大幅提升,设立了柜台现金服务区、自助银行服务区、网银体验区、客户等候服务区等,力求为不同的客户提供存款,代发粮食直补、低保、社保等全方位、多层次的安全、高效、透明服务,打造营业、服务及各种功能于一身,使广大群众特别是农村居民能享受到更加周到便捷的服务。

近年来,德城区农村信用社持续加大县域及乡镇服务“三农”的营业网点建设力度,切实提升“三农”金融服务水平,在网点布局、设施建设、系统优化、产品创新、服务升级等方面做了大量卓有成效的工作,积极拓宽支付结算渠道,普及支付结算知识,在积极推进网上银行、手机银行、农金通产品创新的同时,不断加大电子支付工具普及推广力度,通过延伸农村地区金融服务触角,有力支持了农村地区经济发展。(刘玉磊 刘文祥 孙海敏)



工行德州分行

打造金融服务之翼 助力小微企业发展

近年来,工行德州分行小企业贷款余额连续突破30亿、40亿和50亿大关,小企业贷款余额、户数市场占比连续五年位居辖内同业首位。截至年末,全年累放小微企业贷款突破65亿元,小企业贷款余额超过55亿元,有力支持了小微企业发展。

有的放矢,做实特色服务。该行以地方经济发展为导向,主动对接,细分市场,着力做大特色业务,较好的满足了企业服务需要。

拓宽思路,做大创新产品。该行推出顺应客户中长期融资需求的各类融资新品,较好地解决了小微企业融资难问题,个性化的满足小微企业金融服务需求。

优化流程,推行“保姆式”服务。该行针对小微企业客户的经营特点和融资需求,开辟了小微企业贷款“绿色通道”,提供从申请到用款的一站式服务,有效降低了企业融资成本,获得了小微企业的一致好评。(宋开峰)

农行平原县支行

员工顺藤摸瓜锁定骗子银行卡 为客户挽回损失近5万元

近日,农行平原县支行临柜人员“顺藤摸瓜”,成功识别一起电信诈骗案件,当场锁定骗子银行卡密码,为客户挽回资金损失近5万元。

春节临近,电信诈骗案件高发,而且诈骗手法不断翻新,让素无经验的民众真假难辨。这起诈骗案因来电号码中含有当地0534区号、95599农行客服电话,且多人分工配合,极具欺骗性。银行工作人员提醒广大客户务

必严防防范,保管好自己的卡片、密码等重要信息,切勿轻信他人。各家金融机构也通过LED屏幕、宣传手册等方式加大宣传力度,帮助客户提高防骗技能,同时严把借记卡、网银的开户关,认真审核客户身份证件,并通过新联网核查系统进行验证与核查,从源头上遏制洗钱、诈骗等作案工具,让诈骗份子无可乘之机。(宫玉河 赵曙光 杨明)