

随着汽车市场竞争越来越激烈,各汽车品牌在各级车型上也下了很大功力。尤其是在刚刚过去的一年里,各汽车品牌纷纷推出自己的中级车型以完善产品线。这些中级车型的性价比与中高级车型等有着很大的优势。

但是有汽车专业人士则表示,现在很多品牌推出的中级车型其实与他们之前一直在销的略高一点的中高级车型有着很大的冲突,这些车型的推出,其实是动了他们同产品车型的奶酪。



中级车完善产品线 动了谁的奶酪?

本刊 综合

价格优势更大

去年,各汽车品牌都推出了自己的全新车型,以丰富自己的产品线。比如北京现代推出了全新车型名图,广汽本田推出了自己的全新车型凌派,还有国产品牌推出的观致等。价格大多数是从11万多元到18万元不等。推出来的新款车型,无论是在空间上,还是在外观设计上,或价格上,都有着很大的优势。

“用不到12万元的价格就可以买到一款中级轿车,这不是梦想,现在已经变成了现实。”有汽车经销商表示,“现在最畅销的就是新上市的这一款中级轿车,因为价格偏低,而且车型本身又做得比较大气,空间又符合消费者所要求的条件,够大,所以上市半年以来,价格保持得相当好,优惠的幅度也就1000—2000元不等,但是,这个级别的最高配置则无人问津,因为如果买最高配置,那就与中高级车型的标准配置的价格是一样

了,所以中级车型的畅销车型基本上是主推中等配置的车型。”

还有汽车专业人士表示,现在很多的中高级车型的价格基本上是在15万—23万元左右,而且因为汽车降价的原因,一些中高级车型的价格可能降到13万至18万元左右,这样一来,就与新推出来的中级轿车的价格旗鼓相当了。

定位更年轻化

为何车企还要推出中级车型?据了解,这些中级车型的外观以及内饰都设计得相当年轻化,而且这些车型在上市的时候,对外宣传购车对象均以年轻人为主。对此,有汽车专业人士表示,现在的购车群体大多数以80后为主,而且之前推出的中高级车型的设计略显成熟,很多年轻人在购车时,不会选择中高级车型,所以说只有重新开发与推出新的中级车型,这样才能吸引到更多的消费群体。

“凌派作为填补雅阁与锋范之间空缺的重要车型也确实是吸引了消费者的关注。”有广汽本田

的经销商表示,“这款车是为中国市场量身打造的车型,不仅在外形上紧抓时尚潮流,在舒适、节油上更为贴心,在价格上也尤为亲民。”

同样,北京现代新推出的名图,也是填补了索纳塔与伊兰特之间空缺的重要车型。有北京现代的经销商表示,名图的内饰风格体现了如外观般的雕刻感,配合较长的轴距,营造出了不俗的内部空间体验。延续了北京现代一贯的高配置特点,除ESP、ESS、侧气帘和侧气囊以及分轮显示胎压监测系统等必不可少的安全配置外,还配备了坐椅加热等高档的舒适配置。

此外,名图的高配车型还配有了全景天窗,这也是最新上市的几款中级车型中唯一有这一配置的车型。

新款中级车型 实现黄金排量

虽然说新推出的中级车型在价格上、定位上都比较有优势,但是有汽车经销商在销售中级车型、中高级车型的时候,却有苦说不出。“自从这款中级车型上市后,我们的中高级车型的低排量车型基本上不推,因为价格与新上市的中级车型的价格相当,消费者虽然说喜欢中高级车型的价格,但是又不喜欢中高级车型的外观以及内饰,所以目前的销售情况就是对中高级车型只推高排量的,而中级车型则力推中等配置的车型。”有经销商表示。

据悉,新推出来的几款中级车型,大多数是1.8L黄金排量。不难看出,这些车型不但抢了中高级车型的消费群,还抢了紧凑型车型的客户群。对此,有汽车专业人士认为,这些全新车型的推出,让经销商比较难做,因为这些车型的价格确实是让经销商无从推广,因此,现在很多经销商只能将原来中高级车型的低排量排除出局,主销高排量车型。而对于一些紧凑型的车型,也只是推荐标准配置的车型。虽然有汽车经销商认为,萝卜青菜各有所爱,但是现在的消费者面对高端、大气、上档次的车型,还是会改变初期买车的想法,用最少的钱买最理想的车型,那么新上市的中级车型就成为了他们的目标。



一汽·大众
FAW-VOLKSWAGEN

中国 长春 www.faw-vw.com vw.faw-vw.com 客户关怀热线: 4008-171-888



全车激光焊接技术
(多30%安全保障) + 高强度
钢板 = 更+安全

铰链加强板采用高强度钢板(经得起车震)
+ 值得信赖的德系品质 = 更+可靠

全新捷达 精智生活
从+开始

双开启防夹电动天窗
+ 防夹车窗(避免意外损伤)
= 更+体贴



全新捷达 起步即精彩
8-11万德系“精智”家轿

同样油耗 + 更多承
重(承载质量超越同级车30%)
= 更+稳健



工程塑料油箱(耐冲击
不易燃) + 对角线设计
= 更+用心

全新捷达
ALL NEW JETTA

1. 标准信贷,首付20%起,畅享2年“0利率”,2年以上低利率;
2. 弹性信贷,首付50%,一年后结清50%尾款,欣享0月供;
3. 缓冲信贷,首付45%起(一汽汽车金融),尊享前4个月0月供,4个月后1.17-8.17%低利率;
4. 信用卡分期,悦享建行24期0利息、0手续费,36期0利息、低手续费或招行24期0利息、0手续费。



Das Auto.

济宁世盛汽车销售服务有限公司
济宁众诚汽车销售服务有限公司
济宁市长济汽车贸易有限公司

销售热线: 0537-5158866 5158877 服务热线: 0537-5158811 (24小时救援) 服务预约热线: 0537-5158822

地址: 济宁市高新区圣达汽车博览中心(新327国道洸府河东)

销售热线: 0537-2881726 服务热线: 0537-2255688 全国免费服务热线: 400-6611331

地址: 济宁交运汽车城(车站西路18号)

销售热线: 0537-3716668 服务热线: 0537-3716669 金融热线: 0537-3718506

地址: 济宁市高新区车管所东临327国道路南