

嘀嘀快的两打车软件同日瘫痪,业内人士分析

打车软件“烧钱”就快到头了

“‘烧钱’每个月都在亿元左右,根据每个公司自己的市场预算和目的,当达到预算和目的之后,估计就会停止了,所以这种模式不会持续很久。”一位互联网业内人士的分析,道出了许多人心中对于嘀嘀、快的两家打车软件争战的疑惑。

遭遇服务器瘫痪、面临政府介入……当同样的问题摆在他们面前,两家打车软件公司如何应对?

本报记者 王赓

网络瘫痪连生故障

双方均称业务暴增所致

最近,市民李女士使用嘀嘀打车叫了一辆车,在微信支付页面上输入车费金额时,弹出一个提示页面写道“银行系统繁忙,请您用现金支付”。这让李女士很无奈,因为无法微信支付,对于司机和乘客来说,奖励都没了。与此同时,快的也出现了类似情况。对此,两家打车软件均表示,上述情况确实是由于业务增长超预期,服务器带宽不足所致。

嘀嘀表示,上述网络瘫痪

问题已经解决,快的方面也表示将在三天内完全解决。24日,快的打车相关负责人表示在接受记者采访时表示,“虽然此前对于业务增长有预判,比如2月份约比1月份增长3-4倍,可是一下子增长了10倍。”

一位业内人士直言两家打车软件的技术压力,“像嘀嘀和快的,没办法和腾讯、阿里的技术力量比,虽然作为投资方,腾讯和阿里对于嘀嘀和快的都会进行技术支

持,但终究还是要靠他们自己。”他还说,尽管当下的竞争环境无法让公司“慢”下来发展,但过快的业务增长使得公司在技术、管理等方面都面临不小的挑战。

其实,压力之前就有显现,上个月“理财通”上线,支付与理财流量的叠加最终造成大量用户出现支付不成功、确认短信收不到的情况。这背后是腾讯近期对于支付、理财的重视,还有焦急的心态。

多地表示将规范打车软件

两家都表示政府介入是好事

在北京、上海相关部门表示要对打车软件进行规范之后,青岛也表示拟出台新规规范打车软件。对于政府的介入,嘀嘀和快的都认为是好事。

“各地政府都认为打车软件确实可以解决一部分打车难的问题,他们想把这项便民服务做好,我们也在积极配合,接下来会做技术对接。政府建立一个统一的叫车平台规则,在这个规则下,各个软件再发展各自的用户。”快的打车COO赵冬如此表态。嘀嘀方面也希望政府能起到监管和规范的作用。不过这被业内人士解读为

两家打车软件大战的结果可能是继续并存发展。DCCI互联网研究院院长、互联网专家刘兴亮分析,“‘烧钱’每个月都在亿元左右,而根据每个公司自己的市场预算和目的,当达到之后,估计就会停止了,所以这种模式不会持续很久。”

“烧钱”之后,打车软件何去何从?“诚然有些人是为了补贴而去的,但更多的人会被打车软件给自己生活带来的便捷所吸引。”刘兴亮认为,一旦使用后,用户就会发现打车比以前方便了很多,不用在路边风吹日晒,“在办公室叫了车再下楼正好。”

“个别地方对打车软件施以重拳,多是源于垄断即将被打破的恐惧。伴随着互联网思维的普及,那些靠垄断或者中间环节获取超额利润的企业形态必将消失,时代大势使然。因此,对于新经济的管理,对于经济转型的思考,都需要有互联网的思维。”一位业内人士直言,就打车软件而言,一味地踩刹车并非上策,现阶段,软件商应注重完善使用功能,政府部门应注重引导和规范,市场利益变动会驱使投资者、运营商和消费者作出最有利于自身、也是最优性的选择。

投资人并非“烧钱”而是明账于心

省了广告费,增加了大众对互联网的理解

打车软件是怎么火起来的?“烧钱”的说法帮了不少忙,对于这个说法,快的打车一位内部人士呵呵一笑之后跟记者分析,“阿里和腾讯的投资方向都是先锋的,创投公司的投资分析和经验更是丰富的。媒体用‘烧钱’定义确实有些噱头,其实拿这个钱和央视的‘标王’比比,换算成广告费比比,这个

钱值不值,投资人很清楚。”有业内人士透露,一家互联网企业要获得一个真实用户的成本在200元以上,一款APP要获得一个真实的安装量也要在200元左右,而打车软件用补贴拉客户,一次打车就是一次真实的交易,基本上就是留存下来的客户。

记者采访了解到,在济南甚

至一些“60后”出租车司机也换上了智能手机,如今打车,出租车司机会跟你聊起支付话题,甚至还能扯起嘀嘀、快的融资的故事,不仅让出租车司机熟悉了打车APP,也延展至出租车司机对于APP应用的关注。嘀嘀打车CEO(首席执行官)程维曾说,在线打车真心改变了出租车司机对于互联网的理解。



延伸阅读

打车软件串联起服务蜘蛛网

看得见的是打车软件的火爆,看不见的是O2O(Online To Offline,指将线下的商务机会与互联网结合)这个曾经陌生的词汇开始为寻常百姓所关注。

地图、打车、本地生活搜索、餐饮、团购、旅游、百货……腾讯和阿里在O2O赛场上的博弈宛若蜘蛛网。作为快的打车的投资方,阿里逐渐将快的打车纳入自身的移动互联网产业链。

嘀嘀与去哪儿网、诺基亚等分别达成合作,并在去哪儿网的新版手机软件中提供乘机助手服务。用户通过去哪儿预订机票后,系统会自动询问用户是否需要预订送机服务,然后将用户的出发地和目的地发送到嘀嘀打车的司机端。快的打车也已经和去哪儿网、高德地图、百度地图、艺龙旅行网等达成合作,在后者的APP中植入快的打车服务。

本报记者 王赓

招行推出“三八妇女节”专享产品 预期年化收益5.8%—6.3%

一年一度的国际三八妇女节就要到了,女性朋友们该怎样犒劳一下自己呢?购物、美食、SPA、旅行,这些当然可以有。但如今社会女性的经济独立已是不争的事实,她们往往还掌握着家庭的财政大权,即家庭CFO(首席财政部长)。面对五花八门的投资理财渠道,女性朋友在家庭理财方面也正面临着越来越多的选择与挑战。如何当好家庭CFO?招商银行为您支招了——近期特推出多款“三八妇女节”专享理财产品,预期年化收益率5.8%—6.3%,供您选择。

据了解,该系列产品主要投资于信用等级较高、流动性好的银行间市场流动债券、银行承兑汇票及特大型中央企业为主体的金融资产等,具备风险较低、收益较高、期限灵活、可选性强等特点,有需求的投资者可向各网点理财经理预约购买。

具体理财产品要素详见下表:

产品期限	起点	预期年化收益率
1个月左右	5万	5.8%
2个月左右	5万	5.9%
3个月左右	5万	6%
3个月左右	10万	6.1%
3个月左右	60万	6.3%

具体产品要素及客户购买类型、产品收益测算示例及风险提示,可查询招商银行客服热线95555或各网点理财经理。

招行购买渠道	理财热线	烟台分行莱州支行	0635-6690988
分行营业部	0631-86126329	烟台分行龙口支行	0635-8790666
济大路支行	0631-82761226	烟台分行莱州支行	0635-2097116
解放路支行	0631-81936678	烟台分行开发区支行	0635-6968111
墨三路支行	0631-86067619	烟台分行幸福路支行	0635-6887193
和平路支行	0631-86669230	烟台分行大海阳路支行	0635-6597711
开元支行	0631-86698691	烟台分行环山路支行	0635-6081661
东门支行	0631-86690660	潍坊分行营业部	0636-8682278
墨十路支行	0631-82068368	潍坊分行奎文支行	0636-8066326
潍县支行	0631-87961600	潍坊分行新华路支行	0636-8066369
洪旗支行	0631-88119682	潍坊分行寿光支行	0636-6126999
墨三路支行	0631-89188900	潍坊分行渤海支行	0636-6126999
阳光新路支行	0631-89600011	临沂分行营业部	0639-8968936
泉城路支行	0631-81778188	临沂分行兰陵支行	0639-8968826
烟台路支行	0631-81776926	东营分行营业部	0646-7166666
潍坊支行	0631-82091076	东营分行胜利支行	0646-7166669
天桥支行	0631-81319188	东营分行广饶支行	0646-7166672
华龙路支行	0631-66896090	德州分行营业部	0643-6088000
烟台分行营业部	0635-6696121	聊城分行营业部	0635-7072000