



3月2日是农历二月初二,民间有“二月二,龙抬头”的说法,不少市民赶在这一天剪发,希望讨个好彩头。图为理发师王师傅正在给前来剪发的小孩“剃龙头”。 本报记者 韩逸 摄

# 二月二剃龙头,“抢头彩”288元

## 港城不少理发店业务量比平时翻了番

本报3月2日讯(记者 王伟平 尹海涛) 3月2日是农历二月初二,民间有“二月二,龙抬头”的说法,不少市民选择在这一天理发,希望讨个好彩头。市民争着“剃龙头”,不少理发店抓住商机,平时20元钱理个发,但二月二“先抬头”理发的则要288元。

2日上午,记者来到莱山区宏川路娴雅造型理发店,此时店里已经坐满了前来剪发的人。店

长王亮告诉记者,市民都想在“二月二”这一天剪发,去旧讨个吉利。1日下午,已经有十多个老顾客提前预约2日“剃龙头”。“第一名剃龙头的,需要288元;第二名,需要199元;第三名,则是99元。”王亮告诉记者,平时理发,只需要20元。

早晨7点30分左右,该店理发师李芹提前一个小时开始干活,给预约的顾客“剃龙头”。在该店

第一个“剃龙头”的顾客邹先生说,家里老人一直相信,正月里不剃头,“二月二,龙抬头”能讨一年的吉利。他便在2月1日下午预约第一个剪发,花了288元。“我是做生意的,希望今年有个好彩头。”邹先生说,“剪发后,老板送了一瓶进口的洗发水。”

据一家理发店老板介绍,每年二月二这天客人都会比平时多,经常出现排队等候理发的场

景,每年这一天他们都是提前一小时开门,但还是应付不过来。

上午10点半左右,在百盛购物商场五楼,程珑美业店中已经坐满了前来理发的市民,不少市民拿着手中的号码在座位上等待。“我每年都会在这一天理发,不为别的就为图个好兆头。”前来理发的市民王先生说。

“已经发出100多个号码了,现在理了69位。”一位工作人员介

绍,没开门前已经有市民早早来等着了。

“等了快一个小时了,马上就轮到我了。”市民张女士说,她领到的号码是75号,当时才排到30多号,她干脆去下面商场逛了逛,把握好时间再上来理发。

记者采访发现,2日这天,港城各大理发店客流量相比往常翻了番,一些大型理发店一天预计要接待300多位顾客。

### 头条延伸

## 年轻人不凑热闹,老人小孩居多

记者在海滨小区8家理发店采访时发现,老人和孩子成了“二月二”理发的主要客流。

“我不会刻意选这一天理发,什么时候头发长了再理。”“90后”的上班族小李说,这天理发的人太多,没必要凑热闹。

“我们老人就是认个风俗,也是为讨个好彩头。”住在芝罘区的70岁老人郝先生说,他每年都会选择二月二这一天理发。

据介绍,程珑美业总共有20多个理发师傅,50多位员工。“平常时候,一个月算下来,每天要

为170位顾客理发,而去年这一天我们总共接待了300多位顾客,今年正好赶上周末,比往年还要多。”一位工作人员说,理发师从早忙到晚,连吃饭的时间都腾不出来。

大型理发店生意火爆,很

多小区理发店也迎来好时候。2日上午,在海滨小区公交站旁的天佑造型理发店内,四名理发师齐上阵,该店孙经理介绍,“二月二”这天,他们提前半小时上班。“目前来看,今天顾客至少有120人。”孙经理说。

### 记者调查

## 理发价“水涨船高” 20元以下店难找

2日上午,刚从海滨小区剪完发的张先生说,刚才剪发花了20元,而在2004年左右,理发只需5-10元,理发价格一路飙升。

海滨小区内娴雅造型是小区内规模最大的理发店,男顾客剪发需要20元,女顾客烫发260元起步。娴雅造型店长王亮介绍,南大街等中心区的理发店,普通剪发30-50元,高的60元。

王亮分析说,店里包括洗头工在内共6人,每天至少发工资600元。每天房租是160元,水电费和网费等平均70元,店员的午饭和晚饭至少100元。这些加起来已经有930元。“如果算上理发工具磨损、烫发、染发的药水或药剂成本,那就更高了。”王亮说。

记者采访发现,南大街阿玛尼烫染发店,虽然只有几十平方米,但每年房租9万多元,理发师每月工资至少5000多元。“成本太高,理发的价格就水涨船高。”阿玛尼烫染发店工作人员说。

## 小孩“剃喜头”,三分钟一个

上午9点半左右,在塔山市场附近一家名为酷贝儿的儿童理发店内,各个角落都被抱着孩子来理发的家长围了个水泄不通,挤不进去的家长只能在外面排队等待。

“图个吉利,给孩子剃头,希望一年平平安安。”市民张女士说,预计今天人肯定很多,她和孩子8点就来到理发店,但还是来晚了。“人太多了,我和孩子已经等了一个半小时了。”

家长和孩子越来越多,理发店内场面几近失控。“别着急,别上火,今天特殊日子,大家体谅一下。”酷贝儿理发店老板冷雪梅安慰着急的家长。

冷雪梅说,她早上7点半就开门了,到现在已经为100多个小孩剃了头,理发师一直没停过。记者注意到,小孩理发相对简单,平均三分钟一个,理发师动作麻利,但一分钟也不敢耽搁,因为排队的家长越来越多。

相比家长的着急,孩子们却玩得亦亦乐乎。孩子们的理发椅是辆卡通小汽车,一边理发,一边听音乐,没有了以往的哭闹声,理发一点不耽误。“以前孩子理发鬼哭狼嚎,现在笑得合不拢嘴,这种方式挺好。”刚给孩子理完发的孙先生说。

本报记者 尹海涛 王伟平



2日,在塔山市场附近一家儿童理发店,家长扎堆给孩子“剃龙头”。 本报记者 尹海涛 摄

### 理发师的一天

## 不敢早开门,啥时开门啥时客满

3月2日还没到,祥和小区的理发师王师傅就有些打怵这天的工作。即将“奔五”的她认为,二月二不是挣钱的好时机,而是一个“坎儿”,只要熬过去,就又是轻松的一年。

2日上午8点,王师傅开门迎客。遇上“二月二”又赶上周末休息,她压根儿不敢早开门,“几点开门几点客满,一准

儿干到晚上。”果然,不到半小时,十几平方米的店里就挤了七八个人,显得有点错不开身。来的顾客全是熟人,只要探头往里看一眼,王师傅就会自动报上需要等待的时间:“约么还得一个点,先出去逛逛再来吧。”

虽然过完年刚45岁,王师傅却是干了28年理发的“老师

傅”了。她自己经营着一家社区理发店,已经开了20多年。洗、剪、推、吹,十几分钟就能剪好一个头,一上午就理了20多位顾客。春寒料峭,可王师傅决定不生炉子,“添煤太费时间,而且屋子里那么多人,一人哈一口气儿就暖和了。”中午12点40分,儿子送来午饭,她匆匆吃了几口,又赶紧站起

来。“人家在一边儿等着呢。”

为了迎接二月二,她提前好几天开始吃舒筋活血的药来缓解腿疼。饶是如此,王师傅手里的活儿也从没停过。从早晨8点忙到晚上近10点,王师傅一口气站了13个小时,浑身没有一处不酸,没有一个地儿不疼。

本报记者 韩逸

## 剪发利润有限 主要靠烫染发

“在中高档理发机构,几十块钱理个发,看起来挺高,但这不是主要利润来源。”一位从事多年理发行业的业内人士说,发型师提成30%-40%,发型师助理提成5%-8%,占去近一半,利润非常有限,主要利润来自烫染发。

“烫染发的利润最高,成本与利润比例在1:5到1:10,规模越大的理发店,利润越高。”该业内人士说,成本100多元的药水,烫染发在大型理发机构需要1000多元,利润相当大。

“烫染发成本很低,之所以价高说白了就是卖技术。”该业内人士称,同样的药水烫染发,小型理发店500元,到了大型理发机构就得上千元,因为发型师技术高。

本报记者 尹海涛 王伟平