



# 阳春三月 相约齐鲁(德州)车展

时间:3月14日-16日 地点:德州(皇明)体育馆

3月14日-16日,2014齐鲁(德州)车展即将在德州(皇明)体育馆隆重举行。此次车展由齐鲁晚报与生活日报共同主办,齐鲁晚报·今日德州承办,是今年首场大规模的汽车展示活动,更加重视汽车文化的打造,结合多个行业的参与,将给市民带来一场丰富的汽车饕餮盛宴。

车展指南

## 三年车展风雨路 波澜不惊现光芒

自2011年4月以来,齐鲁晚报·今日德州充分利用品牌、传播及客户优势,成功举办了多次大规模的春季、秋季市内车展,取得了品牌和效益的双丰收,也得到了广大市民和经销商朋友的认可。在不断改革、迎合市民和经销商需求的过程中,齐鲁晚报·今日德州还多次举办了县域巡展,几乎覆盖了德州所有的县城城市,观展人数和成交汽车数量极为可观。

不过随着德州社会和经济的发展,以往的办展模式已经不能满足经销商越来越多样化的宣传需求,也不能满足市民越来越挑剔的眼球。所以这次车展,组委会与时俱进,既借助以往的资源优势,又将丰富文化内容作为本次活动的宣

传重心,加强广告宣传造势,为市民搭建一个精彩的购车平台。

## 相约阳春三月 邀您鉴赏精品车展

德州(皇明)体育馆是省内重要赛事的比赛场地之一,场地开阔、设施齐全,是德州举办车展的首选地段。3月14日,这座曾多次承办省内重大比赛的场馆将迎来它新的使命,举办2014齐鲁(德州)车展。

据了解,这次车展将会分为A、B、C三个展示区,A、B两区为室外展示区,C区为馆内展示区,这样区分不仅可以满足不同经销商的要求,也是为了将车展从单一的室外展示变为室内外结合的多样化展示,以往像集市一样吵吵闹闹的车展已经不能吸引市民和车友爱好者的目光。所以这次车展,市民可

以根据自己不同的兴趣爱好,进行选择性观展,经销商也能根据自己的场地因地制宜,区分、突出自己产品的特性,取得良好的宣传效果。

## 实力与品质优势 吸引众多经销商参展

车展组委会负责人称,去年齐鲁秋季车展,参展经销商达47家,参展车辆300余台,是2013年规模较大的车展之一,让数万市民享受了一场豪华的汽车盛宴。截至3月2日,确定参加本次车展的经销商已经达到20余家,他们看中的就是主办方的经验与实力。

此次在德州(皇明)体育馆的车展,组委会将竭尽全力,丰富提升其内涵。本次汽车展示会,将有扫描二维码获奖、车展摄影大赛、订购车有礼等多种活动,丰富了车展内容。同时,还邀请各种豪华车型前来助

阵,将车展打造成2014首届春季汽车嘉年华,让市民看过瘾。

## 展示会服务多多 欢迎市民前来赏购车

除了豪车、靓模以及丰富的活动之外,本次车展的唯一指定银行一建设银行还会亲自来到展会现场,为大家提供购车一条龙服务。如果有市民遇到任何购车贷款方面的问题,都可以在现场咨询银行专家,他们会为您及时解答。

此次车展还会邀请多家与汽车相关的行业为大家服务,例如驾校、汽车维修养护等等。让市民在购车前、购车中和购车后都没有后顾之忧,轻松地实现自己购车梦想。而且车展组委会还特别提供了车接车送服务,免去大家观展的奔波之苦。

咨询电话:0534-2696651

## 如何看车展 教你走捷径

所谓外行看热闹,内行看门道。作为普通市民,我们能在车展上看到什么,又该如何看车展,才能让自己的内心得到最大的满足?

车展上最不缺的就是车,可要是不加选择地一辆挨一辆看,不用半天,准会看得头晕眼花。平心而论,靓车虽多,但并非每一辆都值得细看。专家建议,看车展切忌看“全面”,一定要挑重点,抓亮点。那么,何为“重点”?业内人士直言,如果只是“看热闹”,就建议去找“平时路上不常见到的车”;如果钱包充盈准备下手,那就需要关注“平时在路上经常见到的车”。

如果你准备买车,即准备购车的客户,还是建议你到车展现场去看一看。所有已经上市的老车型和即将上市的新车型摆在展台上,可以货比三家,但前提是你不能看花了眼,本来有主意的,结果看了车展不知道该买哪一款了。在这里,你将会看到各大汽车厂商主推的车型,销售顾问会详细地介绍车型。由于购车的潜在客户很多,可以互相交流,听听其他人的意见,对选车有莫大的帮助。

此外,美女肯定是观车展的一项重要主题,但光看脸蛋美不美、身材好不好,未免太肤浅了。看车模也得多些“专业精神”,对于车模而言,更为重要的还是在于其气质能否与车相称。总之,对于车展,我们的心态都要放平和一点,进了展区就尽情地享受汽车文化,出了展区,也别留有任何遗憾,就这么简单。

# 纵贯齐鲁行——德州实力行 斯柯达野帝出众品质赢盛赞

3月1日-3月2日,斯柯达大华中区鲁西小区活动野帝纵贯齐鲁行——德州实力行在德州正式展开。德州众捷4S店、聊城北斗4S店、聊城五洲4S店、菏泽众捷4S店、泰安北方4S店、山东鲁沪4S店及济宁安吉恒源4S店等7家4S店,来自聊城、菏泽、泰安、枣庄、济宁的9辆斯柯达野帝车组成的车队,参加了此次德州巡游活动。

此次巡游旨在让更多的德州市民认识、了解斯柯达首款国产SUV。日前,在三亚完美收官的上海大众斯柯达“Yeti野帝纵贯中国行”活动上,Yeti野帝强悍的越野性能和舒适贴心的配置,就让很多车友感受到了旅途的安心和快乐,而这次的

德州巡游活动也让市民印象颇深。

智能全时四驱系统响应迅速、智能OFF-ROAD越野模式则能使车辆在非铺装路面和陡坡上行駛更为轻松。同时,Yeti野帝还搭载了大众汽车集团极负盛誉的TSI发动机、匹配了高性能的合变变速箱。此外,Yeti野帝先进的悬挂系统、完备的越野装备也共同成就了其扎实可靠、极富乐趣的驾控体验。

Yeti野帝的Varioflex后排座椅自由组合功能在同级车中可谓独树一帜,非常实用贴心;野帝的全开启式超广角全景天窗,更能让驾乘人员安全舒适地享受明媚的阳光和新鲜的空气。此外,Yeti野帝还拥有多种高档



材质座椅,并有多向调节、电加热等功能选择,全面保证驾乘人员的舒适性;空调系统集成了花粉灰尘过滤器,能有效阻止各类花粉和细小灰尘进入车内;其他高科技配置在Yeti野帝身上也

均有体现,让驾乘人员在领略探索激情的同时享受到更为舒适的驾乘体验。

德州众捷汽车销售服务有限公司  
销售热线:0534-2375888

# 新渠道 更周到 上海大众汽车进口车媒体渠道品鉴会圆满结束

2月26日,上海大众汽车山东区域进口车媒体品鉴会——“豪华阵容,强势登场”在德州富豪康博大酒店隆重举行。继高端进口SUV途锐、高端商务车迈特威、多功能全能MPV夏朗之后,上海大众汽车进口车新成员运动轿跑尚酷、最富传奇色彩的甲壳虫也在本次品鉴会中亮相。

## 以最成熟的渠道服务车主

上海大众汽车VW品牌历经30年的发展,在国内市场形成了规模最大、覆盖最广、服务便捷的销售与售后服务网络,品牌的销售满意度和售后服务满意度赢得了业界和消费者的高度认可。从买车、保养到维修,诸多难题在此平台上,

都能迎刃而解。借助上海大众汽车成熟的渠道,进口车车主将享受到最便捷的体验,最周到的服务。

进口车业务启动的同时,上海大众汽车对进口车售后做了全面提升:配备了进口车维修保养设备,对维修技师进行专业培训,需要的配件也已全部到位。价格上,上海大众汽车将严格执行大众中国制定的进口车配件价格和工时费价格。此外,上海大众汽车专门制定了一套快速尊享服务以及24小时救援服务,让进口车车主获得更快捷、更尊贵的体验。

## 以最豪华的阵容体验非凡

会议结束后的试驾环节,豪华SUV途锐和多功能MPV夏朗成为

主角。坐在宽敞高大的途锐里,开阔的视野让人以揽视的目光去驾驭驰骋。在试驾过程中,感触最深的是途锐澎湃的动力性能,作为高端豪华SUV,途锐搭载3.0升V6TSI汽油发动机,采用双增压技术,是当今汽车工业发动机技术中最为成熟、先进的燃油直喷技术,配合上8速手自一体变速箱,能轻松实现290匹马力的功率,百公里加速只需7.1秒。此外,在自动差速锁与4MOTION全时四驱驱动系统的配合下,途锐无论是攀爬力还是抓地力都堪称极致。多功能MPV夏朗能够满足公务、商务以及休闲旅游等全方位的要求,树立全能标杆。在试驾夏朗的过程中,其超大的车内空间和优越的行车稳定性让人印象



深刻。而且,夏朗配备智能“Park Assist”自动泊车辅助系统,不仅可以横向泊车,更能实现纵向泊车,真正做到全能从容,游刃有余。

试驾结束后,众多媒体朋友都对本次体验赞叹非常。精于设计、专注品质,上海大众汽车进口车诠释了德系品质的精髓,坚固、纯正、

激情、可靠的大众汽车元素在这组豪华阵容中完美呈现。上海大众汽车启动进口车销售业务后,其周到、专业、便捷的全程服务让豪华不只局限在座驾本身,还有与豪华相称的贴心、放心臻级服务体验。德州众驰汽车销售服务有限公司  
销售热线:0534-2754222