

治霾给光伏企业带来商机

大海新能源正加快新项目投产

两会期间,李克强总理提出要增加新能源发电在全国能源消耗中占比,同时央行首次明确提出从信贷上对光伏行业提供支持,这一消息坚定了朱万翠的信心。这位大海集团副总经理密切关注太阳能行业政策变化。她说,国家政策正在逐步显现,希望山东省能尽早出台适合本地发展的政策。同时,面对美国、欧盟“双反”,一场技术革新正在这家企业悄然进行。

文/片 本报记者 王志刚

国家释放

重大政策利好

“目前,二期项目的多晶车间将于本月底投产,切片车间4月底建成投产。”朱万翠说,大海新能源正在加快新项目投产速度。

在朱万翠看来,光伏行业复苏始于2012年下半年。市场抬头,国家相关扶持政策相继出台,同时经过多轮行业洗牌,一些企业倒闭或被兼并,他们正是抓住这一机遇扩大产能。“一、二期项目全部投产后,我们在行业内能上升到前五位。”朱万翠说。

不难看出,国家关于光伏产业政策的出台为这家企业决策带来了深远影响,特别是国务院总理李克强宣读任内首份政府工作报告时称,推动能源生产和消费方式变革。加大节能减排力度,控制能源消

费总量,今年能源消耗强度要降低3.9%以上,二氧化硫、化学需氧量排放量都要减少2%。央行确定今年信贷政策要求银行业金融机构增强响应力,支持新能源汽车、光伏等战略新兴产业发展。“京津冀等城市持续加重的雾霾天气,一再引发人们对环境的关注,以光伏发电为代表的清洁能源为治理雾霾提供了破解路径,大力推广分布式光伏发电是大势所趋。”朱万翠说。

朱万翠说,如果省内出台政策时能在电价补助、公共资源利用等方面出台具体措施,将对企业带来不少利好。“比如当前公用学校、医院、商场等场所屋顶基本闲置,如果能有效利用起来发展分布式发电,将带来极大社会效益。”

升级优化产品质量 应对“双反”

2014年元旦前夕,美国部分光伏企业提出拟对中国大



今年两会再次释放新能源行业利好政策。

陆和中国台湾出口至美国的太阳能光伏产品采取新动作。“结合此前‘双反’带来的不利因素,大海新能源已提前行动,在升级优化上加快了速度。”

“2009年,2010年大海新能源的多晶硅片转换效率平均也就16.8%,现在最高达17.9%。通过技改,切片成品

率比前几年提高了十几个百分点。”朱万翠说,目前大海新能源的产品不但在国内市场上得到顺风等一些一线公司认可,在国际市场上也有了一定声誉。此外,大海新能源也通过并购等形式展开与国外企业合作,以转移“双反”对国内光伏产业的不利影响。

民营银行来了,敢把钱存进去吗?

5家民营银行已经获准试点。那么民营银行的出现将为老百姓带来哪些好处,老百姓把钱存在民营银行又会有哪些风险?

■焦点一

银行破产,存款能拿回来吗?

央行行长周小川在两会上透露,存款保险制度今年有望推出。正是因为存款保险制度即将出台,民营银行才被批准成立。有了存款保险制度,民营银行一旦破产,存款保险制度就起作用了,保险公司就会代银行赔钱给老百姓。不过,存款保险制度只能在一定数目内保障存款的安全。

■焦点二

把钱存在民营银行,利息有多高?

周小川在今年两会上还透露,近一两年存款利率很可能放开。存款利率一旦放开,每家银行都会为了揽存而开出自己的价码,民营银行的钱投向小微企业比较多,投小微企业虽然风险大,但收益也高,民营银行有可能开出比国有银行高很多的存款利率。

■焦点三

把钱存在民营银行安全吗?

把钱存在民营银行没有存在国有四大行安全。因为民营银行资金小,投向的企业也是风险较大的,如果有许多大单做砸了,银行可能就会面临破产风险。但民营银行虽不如国有四大行安全,但背后还有存款保险制度作为保障,只要存款数额不超过存款保险承保的金额就没什么风险。

■焦点四

如何既能享受高利息,又尽量降低风险?

未来,每家银行存款利率可能都不一定。如果把钱存到一家利息低的银行,就不划算了。但还不能看到哪家银行利息高,就把钱都存在这一家银行里,因为存的钱超过了50万,如果银行破产了,超出的部分银行可能就不会全额赔付。

本报综合

成品油价

本轮不调整

本报济南3月12日讯(记者 李虎) 国家发改委12日下午发布通知称,由于国内成品油调整幅度低于每吨50元,此次油价将暂不作调整,纳入下次调价时累加或冲抵。

卓创资讯分析师孟鹏分析认为,世界经济整体的低迷表现将继续利空于原油市场,下一周期国际油价难以出现大幅上涨走势,国内成品油市场短期内难以出现看涨预期。

南京提出

按季调控房价涨幅

本报讯 南京市人民政府办公厅发布《关于进一步加强我市房地产市场管理工作的通知》,提出按季度分解控制房价涨幅。国家统计局数据显示,截至今年1月,南京房价已经连续19个月上涨。

据中国证券报

证监会最快或周末

推出优先股试点

本报讯 12日,来自媒体的消息称,证监会最快或将于本周末正式推出优先股试点,银行有望成为首批优先股发行试点,目前四大国有银行优先股竞标工作已开始。

综合

阿里腾讯争抢

“首单”网络信用卡

本报讯 阿里和腾讯战火烧到了信用卡业务。11日,支付宝和腾讯都宣布了同一项业务,双方均联合中信银行打造国内首张网络信用卡,支付宝方面称将在下周率先在支付宝钱包内亮相,腾讯正在内测,将很快推出。支付宝和微信首试信用卡发行规模均为100万张。

据新京报

寻找正能量·山东保险业调查

3.15即将到来,维权之外,我们更需要正能量!是否有保险公司的服务让您记忆犹新,忍不住点赞?是否有保险公司的理赔让您感到愧疚,忍不住批评?是否有保险人员的工作态度让您回味无穷,不得不认可?

那些年,我们曾买过的保险。那些年,曾让我们感动的险种人。那些年,曾打动过我们心的人性化服务。这一切的一切,让我们想起它,或者打开

电脑,说出那些感动我们的险种人和保险公司吧,让我们在这个暖还寒的春日,传递出一份正能量,让一抹暖色点亮您前行的保险业!

自本日起,向本报财经金融频道主办的“寻找正能量·山东保险业调查”正式启动,活动将通过读者投票及意见征集选出最受读者欢迎的险种公司、险种服务和保险产品,用一个月左右的时间对全省保险业进行一次全面的读者点评,都在4月中旬开始

选结果在报纸和全球外网站上进行公示,并对被选险种公司、险种服务及保险产品进行展示。

目前,本报微信、微博、QQ、齐客网、门户网站已陆续开通,欢迎广大读者投票,来信参与评选。参与市民将有机会获得精美礼品,免费保险等多个奖品。

投票方式:
方式一:直接来馆前寄到:济南市经十路1022号大众日报社三楼财经金融频道收

方式二:致电评选热线0531—8519531、85195145,请读者对保险服务的意见、看法,提出您所遇到的问题。

方式三:QQ参与,添加QQ号2738777286,可以告诉我们您心中最喜爱的保险公司,或是提出您的建议和对该保险公司的意见及建议。

方式四:电话评选,登录网址: <http://www.qinbaomoney.com/activities/2014/peidianshidian/>

寿险调查问卷

一、您所属的寿险公司

- | | | | |
|-------|--------|-------|-------|
| ①中国人寿 | ②太平洋人寿 | ③平安人寿 | ④新华人寿 |
| ⑤华泰人寿 | ⑥太平人寿 | ⑦大地人寿 | ⑧恒泰人寿 |
| ⑨金众人寿 | ⑩中安人寿 | ⑪佳诚人寿 | ⑫安泰人寿 |
| ⑬泰康人寿 | ⑭中国人寿 | ⑮中国人寿 | ⑯中国人寿 |
| ⑰新华人寿 | ⑱中国人寿 | ⑲中国人寿 | ⑳中国人寿 |
| ㉑新华人寿 | ㉒中国人寿 | ㉓中国人寿 | ㉔中国人寿 |
| ㉕新华人寿 | ㉖中国人寿 | ㉗中国人寿 | ㉘中国人寿 |
| ㉙新华人寿 | ㉚中国人寿 | ㉛中国人寿 | ㉜中国人寿 |
| ㉝新华人寿 | ㉞中国人寿 | ㉟中国人寿 | ㊱中国人寿 |
| ㊲新华人寿 | ㊳中国人寿 | ㊴中国人寿 | ㊵中国人寿 |

二、您可调查内容

- 1.您对所买保险产品是否了解?
A.很了解 B.一般了解 C.不了解
- 2.您对保险公司的服务是否满意?
A.满意 B.一般 C.不满意
- 3.您对公司工作人员服务态度是否满意?
A.不满意 B.满意 C.一般
- 4.该保险公司的理赔是否及时?如有不满意,请说明原因。

三、您可调查内容

- 1.您买过保险产品,销售人员是否详细讲解了相关情况?
A.是,很详细 B.比较详细 C.不太详细
- 2.您是否经常接到保险公司的电话推销保险产品?
A.没有 B.有,次数少 C.有,次数多
- 3.您对保险公司的服务是否满意?
A.满意 B.一般 C.不满意
- 4.您对公司工作人员服务态度是否满意?
A.不满意 B.满意 C.一般

财险调查问卷

一、您所属的财险公司

- | | | | |
|-------|--------|-------|-------|
| ①人保财险 | ②太平洋财险 | ③平安财险 | ④天安财险 |
| ⑤华泰财险 | ⑥太平财险 | ⑦大地财险 | ⑧恒泰财险 |
| ⑨金众人寿 | ⑩中安财险 | ⑪佳诚财险 | ⑫安泰财险 |
| ⑬泰康财险 | ⑭中国人寿 | ⑮中国人寿 | ⑯中国人寿 |
| ⑰新华财险 | ⑱中国人寿 | ⑲中国人寿 | ⑳中国人寿 |
| ㉑新华财险 | ㉒中国人寿 | ㉓中国人寿 | ㉔中国人寿 |
| ㉕新华财险 | ㉖中国人寿 | ㉗中国人寿 | ㉘中国人寿 |
| ㉙新华财险 | ㉚中国人寿 | ㉛中国人寿 | ㉜中国人寿 |
| ㉝新华财险 | ㉞中国人寿 | ㉟中国人寿 | ㊱中国人寿 |
| ㊲新华财险 | ㊳中国人寿 | ㊴中国人寿 | ㊵中国人寿 |

二、您可调查内容

- 1.您买过保险产品,销售人员是否详细讲解了相关情况?
A.是,很详细 B.比较详细 C.不太详细
- 2.您是否经常接到保险公司的电话推销保险产品?
A.没有 B.有,次数少 C.有,次数多
- 3.您对保险公司的服务是否满意?
A.满意 B.一般 C.不满意
- 4.您对公司工作人员服务态度是否满意?
A.不满意 B.满意 C.一般

三、您可调查内容

- 1.您买过保险产品,销售人员是否详细讲解了相关情况?
A.是,很详细 B.比较详细 C.不太详细
- 2.您是否经常接到保险公司的电话推销保险产品?
A.没有 B.有,次数少 C.有,次数多
- 3.您对保险公司的服务是否满意?
A.满意 B.一般 C.不满意
- 4.您对公司工作人员服务态度是否满意?
A.不满意 B.满意 C.一般



扫描二维码可参与网上调查