



日照海景房周末省城待“出彩”

2014齐鲁春季(30届)房展会18日-20日举行,日照多家本土房企亮相

本报记者 李玉涛

4月18日-20日,第30届齐鲁春季房展会将在舜耕国际会展中心如期举行。作为我省一年一度的交易盛会,本届房展会已经吸引数十家品牌房企报名参与。日照兴业房产、锦华房产等多家日照本土优秀房企也将携多个日照海景房项目亮相泉城。

>>特设海景房展区

据了解,本次展会将为省城市民异地置业打开窗口。展会特别策划山东沿海楼盘、海南楼盘以及海外楼盘集中亮相,同时将倾力打造“济南一小时生活圈置业专区”,为泉城市民的异地置业开辟窗口。

日照海景房展区作为近几年齐鲁房展会的一大亮点,今年仍将亮相。多家日照本土房企集中推介日照海景房。据了解,日照展区将由主

办方统一搭建特展,各楼盘集中参展,突出日照宜居城市特色,增强日照楼市综合品牌竞争力。

此次展会将汇集日照、烟台、威海、青岛、海南等地沿海楼盘,为内地市民沿海置业搭起方便的桥梁,同时开通沿海看楼车实地考察项目。此次展会还将倾力打造“大济南生活区”理念,汇集淄博、泰安、德州、滨州、聊城、莱芜等济南周边地市。



2013年齐鲁房展会时,众多客户到日照海景房展区咨询。(资料图)

>>参展房企充满期待

本次房展会是日照本土房企第三次集体“出征”,组团到省城推介海景房。记者了解到,日照兴业房产、锦华房产等本土优秀房企将携手参加2014齐鲁春季房展会。

“房展会本身就是一个很好的宣传平台,我们希望能够通过这次房展会让更多的人知道兴业房产,了解兴业的文化和产品。”日照兴业房产一相关负责人说。

据介绍,本次房展会,兴业房产将着重推介兴业·喜来登广场、万丽海景、新营华府、玫瑰山庄等楼盘项目。

“我们很多的客户是外地的,其中济南就占很大一部分,对这次房展会充满期待”。该负责人说。

据介绍,根据往年的经验来看,有意到日照购房置业的外地客户多是两种类型,一是中老年人、家庭有一定的积蓄,无生活压力,在海边购房度假、养老;二是在外地工作的日照人回家置业。

一家房企相关负责人表示,参加房展会本身也是一个出去学习的机会,和省城一些大房企同台竞技,学习其营销推广策略和产品理念。

>>本报送“大礼” 逛房展赢大奖

为更好地服务购房者,在今年的春季房展会招商之初,齐鲁晚报为回馈读者,发放了千万优惠券直接让利于民。

据了解,自活动开始以来,已经在济南泉城广场、和谐广场、舜耕华联超市、舜耕国际会展中心和高新国际会展中心等地发放千余张购房券。

“房展会正好是周末,最近天气晴朗,气温适宜,估计也会有很多市民到济南短途



兴业·万丽海景效果图。

精彩回眸

外地日照老乡 慕名前去观展

本次齐鲁春季房展会,是日照本土房企连续三年组团“出征”,亮相房展会,集中推介日照海景房。

2013年4月19日-21日,2013齐鲁春季房展会将在济南举行。因环境优美,空气质量好,配套设施完善等优势,日照海景房受到了省城市民的青睐。

本次房展会,吸引在外地的日照人回家成为各家参展企业的共识。据不完全统计,当天在一家房企展台,前来咨询的客户中,有五成甚至更多的人老家在日照。

当天,记者在展会上遇到众多日照老乡。他们多是冲着日照海景房而来。其中一位在济南某房企工作的刘先生让记者印象深刻。

“在济南工作了这几年,始终感觉没有归属感,家里人也催着我回去,这次来看看咱们日照的房产情况,打算回家买套房子。”刘先生说。

类似于刘先生这种情况的客户并不在少数。“我们日照的海景房起步没有烟台、威海早,但我们的海景房配套是很完善的,我们的房子离市区很近,周边会逐步有超市,有社区医院,有学校,能供暖。”一房企相关负责人说,如何把来到日照的人留住,把在外地创业打拼的日照人吸引回来,应该是各家房企需要研究的课题。 本报记者 李玉涛

今日日照 全媒体集群

新浪官方微博@齐鲁晚报今日日照

齐鲁晚报今日日照官方微信:qlwbjrrz

日照大学生群:143268312

日照妈妈读者群:230817037

即时日照群:18074958

日照相亲群一:196283194

日照相亲群二:271342974

日照相亲群三:111912606

日照爆料群1:18074958

服务大局 解读民生
欢迎提供线索,为您的工作、生活添姿彩

【齐鲁晚报《今日日照》官方微信成立】每日有最新日照新闻,气象、生活、活动资讯全覆盖。借助新媒介搭建与读者、网友沟通渠道,扩大品牌影响力。

关注我们的方法:微信点击“朋友们”→“添加朋友”→“搜号码”,输入qlwbjrrz搜索即可,或扫描二维码,感谢大家支持。

