

去年3月份批发价1.2元/斤,今年让一些菜农伤了心

菠菜价“跳水” 批发一斤不到5毛

本报泰安4月14日讯(记者 陈新 见习记者 张玮 通讯员 贾同林) “今年菠菜太便宜了,批发价不到5毛钱。”记者了解到,今年菠菜批发价在2到5毛钱,而去年同期每斤批发价1.5元。

10日上午,在红门西市场,来自范镇的菜农王先生将菠菜成捆出售,每捆大概三四斤,售1.5元。“今年种菠菜可赔大了”,王先生说,去年每斤菠菜能卖到2.5元。

随后记者又走访了中百超市、银座超市、新时代商厦超市,超市中销售的菠菜多为1.1元一斤,最贵的卖到1.8元。

根据泰安市统计局调查队提供的数据,3月份,泰安菠菜批发价格基本在成本线下运行,均价0.5元/斤,与去年同期相比价格下跌23.1%。3月1日,菠菜批发价格跌至0.3元/斤,

与去年3月份批发价1.2元/斤成鲜明对比。

13日上午,记者来到了岱岳区范镇唐北垵河村,这里90%的农户种植菠菜。在田间一块空地上,有些蔫掉的菠菜散落在泥土里。村民介绍,看着菠菜就要过季了,又不卖钱,就懒得收了。

“每天雇佣工人收菜就要七八十块钱一个人,收上来的菜每斤两三毛钱,还不够雇工费的。”菜农王先生说。

村主任李成东算了一笔账,每个蔬菜大棚大约1亩地,能产菠菜3000斤,按照今年批发价,最高能买到1500元钱,而种植一棚需要10多个劳力,种子和肥料,还有水等,成本至少2000元。“村里400多户种菠菜的,多数都赔钱了。”

除了范镇,岱岳区良庄镇也是菠菜种植大区,北宋村菜农宋先生介绍,今年村里种了

将近2000亩菠菜,仅卖两三毛钱一斤,种菠菜的菜农都赔钱了。

“今年菠菜价格这么低,是因为去年价格高,村民扩大种植面积。”良庄镇宋先生说,村里有一种植大户去年种了5亩菠菜,受价格刺激,今年种了8亩,结果赔了不少钱。

市统计局工作人员分析,由于去年春节期间菠菜价格一路走高,刺激了种植户增加菠菜种植面积,并带动其他种植户改种菠菜。今年天气偏暖,菠菜生长旺盛,导致单位面积产量快速增加,生长周期缩短,进一步导致菠菜供大于求。

此外,由于气温偏高,菠菜容易腐烂,导致东北、内蒙等地远距离客商减少,再加上外地菠菜产区今年面积增加,菠菜对外供应量下降,都导致菠菜价格低。

灵山大街两千米路段 12口窖井“张大嘴”



在盲道的一处井仅用树枝遮拦。 本报见习记者 闫克杭 摄

本报泰安4月14日讯(见习记者 闫克杭) 近日有市民反映,灵山大街迎胜路至长城路段近两千米的路程,有好多窖井没有盖。14日,记者到现场发现,这一路段12个窖井缺少井盖,另外损坏的井盖也有十多个。

“这井没有盖,就放着一根树枝,走夜路的看不清一脚踩空,多危险。”市民李先生说。

没有井盖的12口窖井有11个分布在路南,其中7个分布在还未完成绿化的绿化带中,有1

个在人行道上,而且占据着盲道,另有3个在人行道以南。

损坏的井盖大多分布在路南,靠近长城路西半段更为集中。周围完好的井盖上写着“电”、“雨水”、“路灯”等字样。

市民孙女士说:“盲道上一个没盖的井,万一有盲人经过,后果真不敢想。”

14日,记者向泰安市公用事业管理局反映了这一情况,工作人员回应,这些窖井可能分属不同的部门,会尽快落实责任部门,及时处理。

图便宜路边买废铜 袋里装的全是石头

本报6982110热线消息(记者 陈新) 一位货运司机向本报反映,近期泰城出现一种新骗局,两个人拉着一车货截住开三轮运货的,或者收破烂的人员,说有废铜要便宜卖,对方贪小便宜要了他们的货,却被掉包成石头。

“我和朋友都被骗了。”一位不愿透露姓名的市民拨打本报热线称,他是开三轮车的司机,平时在光彩市场周边接活。前几天送货走到十九中门口附近,遇上一辆鲁M牌照车,车是白色的,车上下来一个西装革履的人,称自己有一些废铜,大约30多斤重,想要以每斤20元价格卖掉。

“那个人看起来很正派,他

说这些铜是工地上废弃不用的,想要赶紧处理掉,然后离开,一时找不到废品收购站,就找到了我。”受骗司机说,那个人把一包铜丝递给他,掂量一下近40斤重。“市面上铜价格至少25元/斤,一转手能卖200多元。”受骗司机答应买下废铜,并给了对方600元钱。

等将袋子放到三轮车上后,白色车扬长而去,受骗司机打开袋子一看,袋子里竟然全是石头。“一时没注意竟然被掉包,我真是太后悔了。”司机说,除了他,还有一位收废品的朋友遇上同样情况。

“这骗子可能现在还在泰城,希望各位能够防范,不要再上当受骗。”

老太放弃房子产权 带上6万多回老家

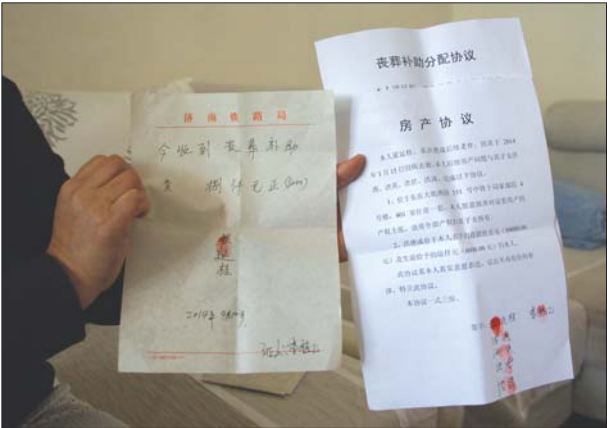


本报泰安4月14日讯(记者 曹剑 见习记者 杨思华) 本报11日报道《76岁老太太和继子女起纠纷,三次报警求助》后,14日,老人梁女士的继子女说,12日双方已经达成协议,老太太放弃房子产权,带着6万余元返回莱芜。

14日下午,在迎胜路一家属院里,记者见到了洪家三个姐妹。“有些情况并非和老太太说的一样。”老三说,继母进家门十几年,姐妹都是在父亲生日或者过年过节才回家吃顿饭。

提起老太太三次报警求助的事情,老二和老三显得有些气愤。“父亲去世后,我和姐姐问过梁姨日后打算,她误会我们要‘赶’她出家门而产生矛盾。我和二姐一起过去找她商量,结果她直接说要等法律处理。我们只要一去,她就报警,其实我们真没怎么她。”

提起老太太屋子里狼藉的衣物,老三说,那都是老太太准备扔掉的旧衣服,新衣服和能穿的,早就打好包准备带走,并非姐妹们给扔的。“家电等,我们都锁在一间屋子里,也是怕



梁女士和继子女签订的协议。 本报记者 曹剑 摄

老太太捣腾了。”大女儿说,继母嫁给父亲,还是她当的媒人,老太太进门后一家人过得并不清静。

三女儿拿出父亲房子的证明材料,标准计价面积为59.2㎡,并非老太太认为的70平米。“那套房子现在能卖上40万就不错了,已经住了30多年的房子,是我父亲和母亲的财产。父亲去世后,梁姨最多能继承12%,我们也咨询过律师。而父亲早已给她打算好了,提前给她存了钱,是她自己要求太多,

才导致家庭纠纷。”

12日,梁女士在自己外甥女陪同下,与洪家四个孩子达成协议:梁女士放弃对房子产权的主张,房子全部产权归洪家四个子女所有;放弃洪老先生逝世后的丧葬补助费,子女补偿梁女士8000元;洪老先生去世前存入梁女士名下的下5万元和先后给梁女士存入的6600元丧葬费归梁女士所有。

13日上午,梁女士被自己的大女儿接回莱芜老家,以后将和子女一起生活。

泰安万达高端写字楼 投资论坛圆满落幕

2014年4月13日,由泰安万达广场投资有限公司主办的2014泰安万达广场写字楼投资论坛盛大举行。活动现场,来宾满座,掌声如潮。中国著名财经评论家水皮先生、泰安市及泰山区政府领导、泰安市各大企业高管以及新闻媒体,共同见证了这一举世瞩目的财智盛会。

优雅的小提琴演奏拉开了论坛的序幕,首先是万达领导致辞,万达领导对泰安市写字楼市场供求,地域价值进行了解析!并阐明万达总部国际作为泰安写字楼市场唯一高端商务集群,必将引领泰城商务新高度。

此次论坛上,著名财经评论家水皮先生做了主题演讲,水皮先生表示:写字楼市场是城市发展到一定阶段的刚性需求,泰安作为以第三产业为经济支柱的城市,近年来发展迅速,众多名企纷纷入驻,万达总部国际坐拥时代发展轴核心区、交通枢纽中心,是泰安写字楼市场最值得投资的产品。

活动现场,精彩的世界顶级奢侈品模特秀节目,抽奖环节,令观众大呼过瘾。最后政府领导、水皮先生和万达领导共同就来宾关注的问题进行了互动,为客户解疑答惑。现场嘉宾一致认为:万达总部国际,作为

全泰安最有投资价值的写字楼,必定成为鲁中金融商务新中心。

万达总部国际,位于泰安时代发展轴核心区,屹立于66万㎡万达广场之上,2400家企业云集,20000人办公、生活主场,1200万消费人群,300亿产值,比邻五星级酒店,畅享交通枢纽便捷,150米城市地标建筑群,以其恢弘规模,磅礴气势,畅享鲁中金融商务中心财富盛宴。

万达总部国际,50-1400平弹性办公空间,6500元/㎡起,实力企业整层入驻,4月26日盛大开盘,全城火爆认购中!详询8608888。

做一个富有远见的老板

只有城市样板,才能缔造泰安巅峰商务中心

随着省会经济圈建设的步伐加快,泰安正迎来新一轮的黄金发展期,以旅游服务业为支柱的第三产业得以快速发展,众多名企纷纷入驻,泰安商务能级快速提升。如何选择办公场所?成为摆在老板面前的大事。万达总部国际,以全泰安最有价值的写字楼,助力富有远见的企业家扬帆远航,登顶商务巅峰。

作为万达集团布局泰安的重点项目——泰安万达广场,以其66万平米恢弘体量,150米超高层城市地标建筑集群,包含商业、写字楼、公寓、酒店等全业态综合体,将打造成为鲁中最大的商务资源整合平台。建成后 will 汇集2400家企业、20000人生活、办公于此,实现1200万消费人次,

300亿产值,将彻底改变泰安商业现状,打造城市新中心,成为泰安乃至鲁中最大的金融商务、旅游商品集散中心。

“人无远虑,必有近忧”,如何突破企业发展瓶颈?企业的发展不仅需要自身内部结构的创新,同时平台的选择,对企业的发展同样重要,泰安万达广场高端写字楼,以5A智能配置、36部极速电梯、3000席停车位、精装奢华大堂,给企业更高的形象平台和现代化办公条件,缔造巅峰商务!

万达总部国际,全泰安最有价值的写字楼!50—1400平米弹性办公空间,6500元/㎡起,实力企业整层抢驻,4月26日盛大开盘,全城火爆认购中!详询8608888。