

步行齐鲁 之 小清河治污调查

上游一开闸 渔民就害怕

小清河汛期把沉淀已久的“酱油水”送入大海,近海鱼虾一死一大片

对于入海口寿光羊口镇的两万多渔民来说,小清河是一条生命河,他们就仗着这一片近海捕鱼为生。

然而,昔日水清鱼肥的小清河如今送入大海的却是劣五类的污水,鱼虾大量减产,渔民出海一趟经常赔本。他们说,最怕的就是小清河上游开闸放水,臭泥混着污水奔流入海,色如酱油,好不容易长大点的鱼扛不住就死了,“心疼”。

文 本报记者 廖雯颖 李晓东 实习生 王志伟 王晓铖
片 本报记者 王 媛

近海捕捞减产三分之一,十几种鱼虾已难觅

15日中午,羊口镇小清河入海口,天色灰黄,水天相接处,水色比天色更灰更黄。六级大风呼呼地吹着,大量黏稠的白沫随着波浪一起翻涌。

“河里还是有鱼的,主要是梭鱼,这种鱼适应在污水里活,两三年前入海口还发现了少量银鱼,水里还有点水草。”羊口镇近海个体渔民互助协会会长孙效宝指着浮萍中一点颜色较浅的草绿说,“那就是大米草,这种草会分解水里的脏东西,也适合在脏水里长。”

说着,孙效宝又把手伸出去指着远方一片模糊的黑色,“那里有些水鸟栖息,主要是海鸥,不过数量比以前少多了。二十年前,一大片水鸟‘呼啦啦’飞起来,能把太阳遮住,现在不行

了。”回忆起小时候的小清河,53岁的孙效宝口气里带着一丝唏嘘,“那时候真是水清鱼肥,河水是能喝的,小清河就是羊口的母亲河,我们还在水里游泳,现在河底都是污泥,唉。”

本地渔民马长华从1968年就开始出海捕鱼,经历了小清河半个世纪的变迁。据他回忆,上世纪80年代中期开始,小清河的水质开始变差,河里的鱼虾开始变少。在此之前,不分淡旺季,只要出海用拖网,一网能捕到六万多斤水产,现在最好的时候一网也就四万斤,减少了三分之一。到了90年代中期,小清河水质污染达到顶点,成了一条酱油河。中国对虾、面鱼、毛刀鱼等十几种鱼虾,自那之后几乎都绝迹了。



15日,在小清河入海口的滩涂上,当地渔民正在逮沙蚕。据她们介绍,鱼虾少了,沙蚕多了,与水质恶化不无关系。

上游一“发河水”,长了几个月的鱼虾就白瞎了

小清河污染对渔业的影响由来已久,但这几年,羊口镇渔民们又有了新的担忧。“渔民现在最怕的就是上游开闸,我们叫‘发河水’,指不定几个月开一次闸。这河水一发,入海口附近的鱼虾立马就少了。”孙效宝说。

孙效宝说,自从2010年小清河大规模治理以后,上游多个城市设立了拦河坝用作景观和灌溉,污水和垃圾长时间得不到排放。等到下雨泄洪提闸放水,冲来沉积已久的污水和垃圾,颜色跟酱油一样。

孙效宝说,没有上游带来的污水,小清河入海口附近的水质还是可以的,但是上游一放水,下游鱼虾受冲击非常大,“好不容易长了几个月,这一放水,已经适应水质的鱼虾一下子扛不住污染加剧,一死一大片,渔民都很心疼。”如果把水闸拆掉,让河水活起来,影响还小一些。

不过,值得庆幸的是,这几年小清河的水质已经比污染最严重的时候好转了。孙效宝说,最近三四年,小清河里梭鱼的数量增加了不少,渔民在小清河入

海口处还见到了已经绝迹二十年的银鱼。

寿光市环保局监察大队副队长吴德光说,目前要让小清河的鱼类达到上世纪80年代以前的样子还不太现实,但现在已经在逐渐恢复。



本报记者 郝文杰



本报见习记者 李立红



本报记者 廖雯颖



本报记者 李晓东



本报记者 王媛



◆ 公司简介

通联支付网络服务股份有限公司(简称“通联支付”)是一家集电子支付、营销服务、金融增值服务为一体的现代股份制企业。公司于2008年10月成立,总部位于上海,注册资本14.6亿元人民币,是目前国内第三方支付企业中注册资本最为雄厚的企业。公司已在全国34个省、自治区、直辖市及计划单列市建立了分支机构,机构网点覆盖第三方支付行业前三名。通联支付是首批获得人民银行颁发的支付牌照的第三方支付企业,并当选为中国支付清算协会副会长单位。

山东分公司成立于2009年6月,从事银行卡专业化服务、银行卡收单、预付卡收单处理、网上支付、综合账户支付业务以及为银行定制的多项金融外包服务业务。山东分公司已在山东省(青岛除外)16个地市设立业务部,各项业务全面展开。公司致力于为客户提供一站式资金流整体解决方案和增值服务,成为业界领先、综合实力最强、客户最信赖的支付公司。公司以“让资金更流通,让支付更便捷”为使命,始终秉持“市场第一、客户第一、服务第一”的理念,全力以赴为客户提供最优的支付体验。

通联支付山东分公司诚聘英才

◆ 招聘岗位及任职要求

一、省公司创新业务部

1、产品推广营销专员

招聘人数:10人
工作地点:济南

岗位职责:1、负责推进山东省16地市业务部的产品推广工作;2、支持16地市业务部加强银行渠道拓展、重要客户营销推广支持,提高和促进项目达成率;3、配合16地市业务部对相关项目的推动,保障对客户需求的沟通及时、真实和准确;4、参与项目的策划、谈判、产品规划,拟定合作方案与协议。

任职要求:1、全日制重点院校本科及以上学历,经济、金融、管理、营销、计算机等相关专业毕业;2、具备良好的市场开拓意识,熟练操作OFFICE软件,适应省内出差;3、具有银行、信用卡公司、第三方支付行业等相关行业3年以上工作经验优先。

2、产品整合支持专员

招聘人数:8人
工作地点:济南

岗位职责:1、负责全省及16地市条线产品的业务管理工作;2、汇总合作渠道、重点客户的合作数据,出具行业及重要客户分析报告;3、通过数据分析等手段,提供客户的经营管理和客户价值识别、预测计划。

任职要求:1、全日制重点院校本科及以上学历,经济、金融、管理、信息技术等相关专业毕业;2、良好的逻辑分析能力,较好的文字组织能力,精通OFFICE软件;3、具有银行、信用卡公司、第三方支付行业经验或相关数据分析工作2年以上经验的优先。

二、地市业务部

1、业务主管

招聘人数:20
工作地点:山东省内16地市

岗位职责:1、制定地市销售计划和流程,实施客户开发、维护和服务工作;2、合理安排地市级月度销售工作,确保销售目标的实现;3、负责银行中受理客户拓展、维护和服务工作,进行科学的客户生基管理,及时有效地为大客户提供高品质服务以保证客户满意度;4、负责与所在地市各商业银行和银行中受理商户的沟通工作。

任职要求:1、全日制本科及以上学历,

经济、金融、市场管理、管理、计算机、信息管理等相关专业毕业,3年以上工作经验;2、通晓商业银行工作思路,熟悉银行中的运作模式;3、有一定社会资源,金融、银行中相关工作经验者及当地户口优先。

2、业务助理

招聘人数:若干
工作地点:山东省内16地市及所辖区县

岗位职责:1、负责收集、反馈有关市场信息和市场调研;2、负责商户的拓展,及入网商户的考察、谈判、签约及相关事宜;3、与各商业银行、行业商户等进行日常的沟通、交流,推广公司的服务产品;4、根据客户需求,基于合同通用方案,提供个性化的解决方案,并能持续改进。

任职要求:1、本科及以上学历,经济、金融、市场管理、管理、计算机等相关专业毕业;2、专业知识扎实,有较强的理论及实践能力,悟性高;3、当地户口优先。

公司网站:www.allinpay.com
公司地址:济南市经十路20266-2号四楼
联系人:吕老柯
联系电话:0531-82095901
简历投递邮箱:hr_shandong@allinpay.com