



艺商王永训

文/本报记者 周锦江 片/孙国祥

北海有鸢，后名曰风筝。每到春至风起云热，漫天飞鸢。其工艺甚繁，或劈、或烤、或糊、或描、或染，以线束之，然后飞翔。杨家埠中，高手云集，王永训最是心思奇巧，声名远播。传统文化因为其对手工的过分依赖，在现代遭遇种种问题。从艺者只懂艺，从商者只言商，文化发展传承断层明显。而王永训既是一个优秀的手工艺者，又是一个嗅觉敏锐的商人，特别在商业领域潍坊基本无出其右者。在身份定位上，他更像一个以艺谋生的商人；在个人成长方面，他有优于常人智商、情商之外的“艺商”。

风筝飞出去

“8月份准备去美国参加一个会展。”参加会展目前是王永训最主要的工作。15日，记者见到王永训时，他忙得不可开交，正在筹备自己的风筝会作品，还有不少老朋友要安排接待。在潍坊谈及风筝会展，无法回避王永训。王永训在和朋友聊天、接受媒体采访时经常被问到的问题就是会展很挣钱吧？王永训开始不厌其烦地说，不挣钱，并附加大量的解释，后来索性笑而不答了。

“我的第一个跟头就栽在会展上”，王永训说。上世纪末，王永训碰到了一位湖南人，他按照要求做了数十个特大风筝参展，在当地引起轰动，他自觉做会展比闷头做风筝挣钱多了，会展基本都是特色产品，既有文化传播的冲击力，又有很好的经济效益，这是一条双赢的好路子。

一直以能飞作为风筝制作硬指标的王永训，受到了极大的刺激。于是王永训便在朋友的帮助下自筹风筝会展，也便是这一次在哈尔滨的那次风筝展因一场大雨而全赔了。多年辛苦做风筝的积

蓄全搭上了，还欠下了十多万元的外债。

痛定思痛，王永训开始发动别人办展，他只在家制作风筝，干稳赚不赔的活。“到现在参展挣钱的只有一次”，王永训告诉记者，那是在北京博物馆一次中国非遗文化展，因为档次高、且恰逢春节，一天就卖了几万元。因为交通、物流、住宿、展位费等成本越来越高，参加会展没有赚过钱。

“但我珍惜每一个有质量的会展”。王永训认为，这样的文化交流是将风筝产品和文化推出去的最好的平台。王永训直言，因为风筝会他受益颇多。

“淘宝大佬”

在王永训的风筝厂“天成飞鸢风筝有限公司”门口，树着一个招聘牌子，其中就有淘宝客服。

目前风筝大部分还处在家庭作坊式的小规模经营状态，而王永训的产业化、品牌化、个性化之路已经走了十多年。他第一个为自己的风筝注册了商标，第一个跑出去办风筝展览会，挑头成立了风筝产业协会。



王永训

“光顾着挣钱了，没有自己的东西”。这是王永训注册自己商标的初衷，后来的风筝产业协会的创立也是为了将潍坊风筝做大做强。王永训深知，有品牌、有知名度才会有其他。

早在1999年，王永训率先建立了自己的企业网站，实现了网上交易。王永训现在对于当年的决策颇为得意。现在王永训的营销团队有13人，其中6人从事网络营销。阿里巴巴等都有自己的企业店，每天都有上百件的销量，最好的时候上千件。“现在网络销量已经占到总销量的六成”，王永训说。

王永训调查，有很多人在网上销售，自己一点不用生产，一年销售额超过百万有不少。目前王永训仍在筹划增强自己的网络销售团队力量，并以此作为未来的稳定的销售渠道结构组成。

从艺者言商

一双略有走形的皮鞋，手上拿着苹果四，电话不断，王永训在穿戴使用上并不讲究。对于苹果的“体验式营销”，王永训说不上来，但他靠着自己的直觉已经慢慢走上了这条路。而且在管理上有自己的独特想法。



▲ 在王永训的“工作间”，艺人和普通市民可以“同台创作”。



急速办理

天津蓝印

买房送户口最后机会

天然氧吧 远离雾霾

30天即可落户天津

初三孩子最后机会

全程办理 上门服务

天津蓝印

即将取消

七里香格 公园里的家

30万精品大一居

高考直降100分

让孩子赢在起跑线上

诚招各区域销售代理

天津东海苑置业投资有限公司

地址：天津国际驹马城东侧（津榆公路与滨保高速交口）

销售热线：022-69521666 69521888

瑞麒G3高配

新车低价处理

4S店提车

联系电话：

13626361618

魏先生

一汽-大众

FAW-VOLKSWAGEN

中国 长春

客户关怀热线：4008-171-888
www.raw-vw.com vw.raw-vw.com

一汽-大众 钜惠风暴

8款座驾 8种感受 一起追逐一个梦想

五一虽无车展，优惠却不停息，一汽-大众全系畅享车展优惠政策

1、 全新捷达-全款购买最高优惠16300元；贷款畅享1年、2年“0”利率；3年低利率；成就理性之选。

2、 全新宝来-全款购买最高优惠11500元；贷款畅享1年“0”利率，2年以上低利率；众享趣动生活。

3、 全新速腾-全款购买最高优惠10000元；贷款畅享1年“0”利率，2年以上低利率；速享质感人生。

4、 迈腾-全款购买最高优惠18000元；贷款畅享1年“0利率”，2年以上低利率；至臻成就，辉映人生。

5、 新CC-全款多种灵活购车方案自由选择；贷款畅享1年“0”利率，1年以上低利率；优雅座驾翩然而至。

6、 高尔夫-多种灵活购车方案自由选择；让您轻松体验完美生活，尽享杰作魅力。

以上每款车型全款及贷款优惠方案限选其一
更多详情，敬请垂询一汽-大众当地特许经营商

Das Auto.

淄博骏泰汽车销售服务有限公司

地址：淄博市临淄区临淄大道1227号

销售热线：0533-7682999

24小时救援热线：0533-7680909

淄博久期一汽-大众4S店

地址：淄博市张店区山泉路77号

销售热线：0533-2710600

24小时救援热线：0533-2711847

淄博唯达长齐一汽-大众4S店

地址：淄博市淄川区双杨镇杨寨建材城南邻

销售热线：0533-5499999 0533-5338999

24小时救援热线：0533-5759777

淄博众信汽车销售服务有限公司

地址：淄博市张店区金晶大道176-8号

销售热线：0533-3173000 0533-3170222

24小时救援热线：0533-3174882

CC GTI MAGOTAN 迈腾 SAGITAR 速腾 GOLF 高尔夫 BORA 宝来 JETTA 捷达