

汽车
前瞻

在很多人看来,仅凭扫描小方块,掏出几万元甚至几十万元买辆车很不明智。实际上,发达已经有很多汽车厂商在这么做了。

在汽车销售领域,这种扫描二维码实现交付定金甚至直接购买的情况也正变得切实可行。

扫码购车很时髦,众多品牌任您挑

按下键,就能支付购车款



通过二维码支付车款

在很多人看来,仅凭扫描小方块,掏出几万元甚至几十万元买辆车很不明智。实际上,已经有很多汽车厂商在这么做了。

据了解,保时捷北美公司引进了一套基于智能手机技术的汽车销售系统,利用手机二

维码技术信息确认,消费者扫描该二维码,便可以从手机接收回来的视频中了解自己感兴趣的汽车性能、评论,甚至还能在手机上听到汽车引擎发出的声音。你还可以留下联系方式给销售人员,他们会让你开喜欢的车子去兜一下风。

奔驰也很时髦,奔驰打算在汽车油箱盖内和B柱上加贴二维码,通过智能手机或者平板电脑在关键时刻为救援人

员提供车型的重要信息,保障救援顺利进行。这些小小的二维码将会给消防队员、警察或者医生提供汽车结构的细节,以便他们在危急情况下更好地使用救援钳等工具来实施救援。

这当然不算什么高级的玩意儿。在目前的情况下,想通过二维码完成支付过程,可能是很多移动支付公司和二维码公司都在考虑的事情。

扫描二维码
汽车开回家

在汽车销售领域,这种扫描二维码实现交付定金甚至直接购买的情况也正变得切实可行。

在美国,有一半以上的人使用手机扫描车型的二维码了解相关信息。测试数据显示,一家汽车经销商店在一个月内可产生268次车型二维码扫描,其中13辆车在扫描48小时之内被购买。

如此看来,如果经销商在传统价格标签旁边再印上一个二维码简直就是事半功倍,而且不管是晚上还是休息日都可能带来生意。事实上,85%的车辆二维码都是在经销商关门的时间被扫描的。

或许你依然觉得用手机扫描二维码就买车实在有些过于超前,接受不了。但是可以预见,在今后的日子里,汽车厂商也将会通过二维码、微信“扫一扫”功能实现交付定金、购买零配件、支付保险等各种功能。

我们不妨想象一下,以后你在汽车4S店看中一辆车,但当时并未决定现场购买,你可以回到家后查好各种资料,与家人或朋友了解这款车的性能后通过当时扫下的二维码支付定金,过几天后4S店销售员甚至可以把车开到你家楼下!当面给你讲解如何操作,办好保险,然后再给你的购车合同里留下一个二维码,你一扫,然后交付了剩下的车款,从此这辆车就属于你自己了!

据新快报

BYD

比亚迪

技术 品质 责任

增配不加价!

2014 你们才是主角

比亚迪 L3 M6 双雄笑傲泰城

L3

M6

比亚迪L3车展特供导航版5.59万, 2014款新M6引领商务时尚, 彰显尊贵。

泰安双龙比亚迪4S店

泰山大街西首北方车辆东临

电话: (0538) 3097777

关注我

了解汽车行业实时信息

养成既专业又经济的驾驶习惯

不再错过本店各类活动礼品

F0 L3 M6 S6 G6

招聘

销售人员

6名