

我爱我家



济南家居卖场趋淡 家居品牌突围靠卖场还是市场？

□本刊记者 朱俊义

端午节放假期间,记者和家居行业的几位职业经理人聊天时,他们表达了较为一致的观点是:现在的家居市场较淡,各个方面的花费更需谨慎,很多促销活动都只能指望卖场了,家居品牌和家居卖场是唇亡齿寒的紧密关系。

家居品牌依靠家居卖场突围

对于济南的大多数家居品牌来说,从进驻家居卖场开始自己的经营好坏就和卖场息息相关。因为济南大多数家居品牌只有一两个专卖店,家居品牌专卖店所在的家居卖场的活动策划得是否成功,是否能为专卖店带来客流,直接关系家居品牌的经营好坏。

银座家居策划部程部长在接受记者采访时说:“我们银座家居今年加强了各种活动的策划,做到每月有一次大型活动,每周有一次小型活动,同时加强对品牌联盟的引导和管理,使银座家居的大型

活动和品牌联盟的活动形成互补,这样形成了策划活动的相互链接和良性循环,有效地拉动了家居市场带来了客流,对银座家居内的品牌帮助很大。”

家居卖场依靠自身优势突围

家居品牌依靠家居卖场来发展,家居卖场又来依靠谁呢?这是许多家居品牌的疑问。目前,济南家居卖场的格局还是以北园路一线为核心,离开北园路核心的家居卖场其经营较为困难,其中不乏倒闭的先例。

济南家居行业中核心商圈的地位显得尤其重要,从某种程度上核心商圈决定家居卖场的经营好坏。家居卖场的品牌地位在很多知识型消费者中拥有较大的影响力,济南有红星美凯龙,居然之家,欧亚达家居三大全国知名的家居卖场品牌,又拥本地强势品牌银座家居。这四大家居卖场品牌在济南家居消费者心中拥有较高的地位,多数选购家居产品的消费者必然穿梭在这四大家居卖场之间。家居卖场之间的竞争还很大程度上是其策划能力的

竞争,策划当然也涉及到投入,包括广告、奖品、返利等。这些都是家居卖场能否成功突围的关键。

家居品牌优势成乱中取胜关键

济南家居市场无论是淡季还是旺季,对于家居品牌来说所处的市场环境是相同的,因此某个家居品牌能否在激烈的竞争中胜出,其自身的优势起决定性作用。

从短期看济南家居市场上有黑马的出现,但长期看家居品牌的胜出是其实力决定的。济南家居市场上经常出现某种树种流行的趋势,如:乌金木、黄金柚木、胡桃木等木材短期内在济南家居市场上都流行过,由于流行木材的原因会造成某一品牌的突然崛起,但是这样的黑马并不会很长久。家居知名品牌不是一朝一夕能够成就的,亚振家具、美克美家、百强、顾家沙发、赖氏家具这些耳熟能详的家居品牌在济南已经经营了很多年,记者在赖氏家具工厂看到三条家具生产线,规范而严格的管理,彰显了品牌实力,也成为其能在家居市场上取胜的关键因素。



银座家居
GREENHOME



18周年
1996-2014
ANNIVERSARY

银座信誉·品质保证·价格最低
送货准时·服务贴心·满意100%



献礼银座18周年庆—员工福利价！一年仅一次！

2

内购巅峰惠
天限时抢
6月14—15日



内购直供

千款名品
限时抄底惠！

全场千款热销商品一降到底，百余家居大牌内购折扣惠民！不用托朋友，找关系，员工内购价格任你扫货！



头条福利

内购专用券
热力开抢！

285抵300元！570抵600元！
950抵1000元！
每种券值限购10张，在银座家居500余品牌直接抵现！
以上三种券均可在银座网购买，店内只可购买950抵1000元券。



幸运免单

满额即送最高
2000元银座卡！

新签合同交款满3000元可领取红包一个，多买多领，即抽即中。
精美礼品、100元-2000元银座贵宾卡如愿得。



超级盛宴

银座商城国际名品
SVIP私享惠！

新购物满10000元赠银座商城满额折上折特权券，另在银座家居历史积分20万以上即可免费领取600元特权券！6月14—22日期间可在银座商城全场满1000抵100！限量1000张，赠完为止！



会员专享

会员积分
直接当钱花！

银座家居会员卡10000分可直接减免10元购物金额，仅限两天！另银座家居采购更新大批会员礼品，2013年的历史积分6月30日后即将清零，请大家及时兑换。

家装建材家居装饰灯具家电

山东省建材家居连锁领先品牌 全省服务热线：4008577777 www.yinzuojiaju.com 招商电话：建材部 83160055 家具部 83160066

服务承诺：专家导购，全程服务；绿色环保，品质出众；先行赔付，负责到底；货真价实，差价退还；退货无忧，包您满意；服务免费，终生保障。

济南/淄博/临沂/潍坊/威海/东营/滨州/菏泽... 北园店 北园大街408号 TEL:83160000 中心店 北园大街419号 TEL:55559888 (北园店东300米路北) 家具批发广场 清河北路中段 TEL:82363366

欢迎使用

