



# 毕业的微笑与眼泪

文/片 本报记者 李运恒

28日是滨州学院毕业生离校的日子,这也预示着所有的毕业生都必须在28日离开生活了四年的大学,他们的大学生活将就此画上句号,很多毕业生也选择27日晚办一次大学里的最后聚餐予以纪念。

离别是个有些伤感的字眼,对于即将离校的毕业生来说,最不愿提起的也许就是毕业了大家要各奔东西了。来自滨州学院经济管理系2010级财务管理四班的49位同学们也选择了27日这天晚上举办一场毕业聚餐,班主任吕建美及财务管理专业其他几个班也都一起参加了聚餐。

吃饭、聊天、喝酒、和解、拥抱、泪水、诉说、祝福,毕业聚餐上有各种各样的道别方式:感伤、开心、遗憾、难过、欣慰、兴奋、担忧,毕业聚餐上有很多不一样的离别心情。各种各样话语在席间被提起,也许这次聚会之后不再有机会谈起,也许是借着酒精真实地表达一次自己的心声,在场的每一个人都在用不同的方式纪念着毕业。

就像伍佰在歌中唱到的,生活就是“晴雨难测,道路是脚步多,挥挥洒洒,将自然看通透”。也许这就是人生,在无聊中有突然的自我感觉。毕业了,离开了,但美好的回忆一辈子记在心头。“紧紧地将自己的豪情放在心头,在寒冬时候就回忆你温柔,把开怀填进我的心扉,伤心也是带着微笑的眼泪”。



聚餐间,听到最多的就是:祝福大家顺利毕业,干一杯!



班主任吕建美(右)紧紧抱住一位哭泣的女生。



一女生在班服上签名留念。

## 享半价购车只有东风标致

东风标致细分A级车市 居家 风尚 一个不落

今年恰逢标致品牌造车125周年,东风标致特面向全国推出“十亿豪礼钜献”大型优惠活动,针对于东风标致旗下车型滨州狮瑞4S店正在火热推出了“半价购车”的超值购车方案来回馈滨州客户长期以来对东风标致的支持和厚爱。只要您在活动期间购买东风标致车型(301,308,408,508,3008),即可尊享首付一半,一年之后再付一半车款的优厚金融分期方案,更有0利息、0月供的超值实惠!

东风标致为您提供最便捷金融分期购车方案,手续极简,审批极快!花银行的钱,开走自己的爱车!东风标致说:只要您现在购车,就能享受半价开新车的超值优惠!

半价购车,不是忽悠!而是实实在在的优惠!!您花一半的钱,就能开心仪的爱车。东风标致打造的分期购车方案,不仅仅是一次简单的消费过程,更是一种理财行为;首付一半车款,让您手中的余下一部分车款流通更灵活,投资理财钱生钱,赚到手的实惠怎能不把握?!享半价购车,用别人的钱买自己的车,自己的钱再投资理财挣钱,买车优惠的同时,更有理财收入,一省一赚的双赢购车,只有东风标致!!

现今,A级车市场可以说是中国乘用车消费人群最大,竞争最激烈的市场。为了能够在这个硝烟弥漫的“战场”赢得先机,各大厂商开始逐渐打破单一车型孤军奋战的局面,并根据当下消费者需求日趋细分化、多样化和个性化的特点,布局多款产品协同作战。东风标致正是采取这种方式,实行308、301



“双车并行”的战略,打响全面攻占A级车市场的战役。

### 【精准细分 联合出击】

301与308同属东风标致3系车,且将A级车市再次精准细分,“居家”、“风尚”各有所长,联合出击。除8-11万元以及10-15万元的差异化价格在A级车市中形成互补之势外,301与308更凭借自身准确的定位及独有的优势,赢得了各自目标消费群的青睐与认可。301所面对的是社会中的“新生代”,他们自信、开朗、随和、稳重,事业积极上进,对家人贴心、有担当。他们对汽车的要求也相对朴素,除了日常代步,还希望有可靠的品质和丰富的配置,赋予生活更多新鲜滋味,“新生代品质先锋中级车”应运而生。

301主打居家实用型,拥有2652mm的同级超长轴距,在保证内部大空间的同时提供了485L的后备箱容积。诸如真皮座椅、一

式电动天窗、四安全气囊+四轮盘刹和倒车雷达等配置均出现在了这款车型上,不仅有效提升了车辆高性价比优势,更提升了整车档次。301将不变的全球品质带给中国“新生代”人群,成为30岁左右“新生代”的首选。

301的出现为30岁的“邻家大哥”在生活和事业上注入了鲜活的动力。那对于积极进取的社会精英们,该选择什么样的车既能体验驾乘乐趣又能体现自己独特的品味呢?东风标致308可谓不二之选。

308则主打风尚派,其“品质”讲究的是生活品质。308选择了舒适性与细节为越级品质的突破口,中控台设计层次感分明,上层搪塑工艺、中层镀铬饰条和下层金属光泽饰板混搭出“出色”高品质。座椅在做工上也力求完美,不仅符合人体工程学的设计原理,更采用明暗线条缝线搭配,实现舒适性与造型感的完美结合。再加上全系沿用1600兆

帕超高强度车身材质,2.0L车型标配ESP电子稳定系统,享有“五星安全”的风尚“钢铁侠”定会为驾乘者的安全保驾护航。

### 【“有里有面” 各具特色】

东风标致301与308传承精湛造车工艺,更致力于各自独有的造型理念,一款崇尚“有里有面”,一款追求风尚领航,“双剑合璧”,“内外兼修”,从用户角度出发,满足不同需求。

“新生代”品质的301讲究的是可靠与实用,达到了全球领先级别。自海外上市以来,畅销全球30多个国家,2013年国内上市后销量更是一路攀升,其“全球品质”是获得消费者认可的关键因素之一。秉承标致125年的造车历史,全球最高生产标准及制造工艺,加之“自然元素风格”的致雅外观,301绝对是一款注重“内外兼修”的入门A级车。

对于自信进取的社会精英来说,“出色”才是关键词。308上市3年,始终注重“出色”风尚。全身动感流线般线条,光与影相交辉映,视觉上给人极强雕塑感,硬朗之余又不失灵动,上市即引发一股热潮。然而308“有范儿”的造型,却不是它风尚的全部,还有它与生俱来的音乐理念和十分舒适的驾乘体验。今年刚刚上市的308乐享版配备融合了IPHONE充电功能的全新RDC播放器,同时新增了内后视镜自动防眩目功能以及倒车雷达显示和倒车影像,帮助驾驶者更从容地进行泊车,同时方便驾驶者随时获取行车信息。风尚的造

型,一路的高歌,完美的驾乘,无疑诠释了城市年轻人群自由、风尚的快乐精神,成为了308三年来持久不衰的重要因素之一。

小结:301与308的共同发力,为东风标致扩张A级车市场的版图,实现“升蓝计划”的战略目标提供了强有力的支撑。更重要的是,一款为“新生代”独家定制的居家实用车型和一款为“社会精英”量身打造的风尚高品质车型,不仅完美贴合了各自目标消费人群的特点,也满足了消费者对于居家和风尚的不同需求,丰富消费者用车生活的同时,给广大消费者带来更丰富多彩、更出色的用车体验。

夏季购车,只选东风标致,详情请咨询**滨州狮瑞4S店** 销售热线:0543-3521333 地址:滨州市渤海五路东方红路口东200米路北

**滨州狮瑞邹平直营店** 销售热线:15725298408 地址:邹韩路马庄桥以北30米路西正泽汽贸  
**滨州狮瑞博兴直营店** 销售热线:15726288408 地址:博兴县高架桥南2公里深发物流园

**滨州狮瑞惠民直营店** 销售热线:0543-5052333 地址:惠民县丰驰汽车广场

**滨州狮瑞阳信合作网点** 销售热线:18954308889 地址:阳信县鹤李汽车城

**滨州狮瑞无棣合作网点** 销售热线:15314363888 地址:无棣县铭仕汽车城

**滨州狮瑞沾化合作网点** 销售热线:18678311831 地址:沾化县东东环锋翼汽贸