

## 齐鲁晚报昌润·莲城杯报童营销秀

# 颁奖典礼临近报童报名秀才艺 舞蹈、古筝、诗朗诵,小报童们个个身怀绝技

本报聊城8月10日讯 第二期营销秀活动已近尾声,报童营销秀颁奖典礼敲定在17日上午9:00,在东昌府区妇幼保健院会议室举行。小报童们也在陆续报节目,舞蹈、诗朗诵、古筝表演……孩子们个个身怀绝技,都要展示一下。还要报名的孩子们,可要抓紧时间啦!

这几天已陆续有小报童开始报节目,大家纷纷想在这

个舞台上展示自己,圆满结束暑假卖报体验。小报童王世聪和王世鹏报名表演双人舞,妈妈特别支持,准备在家多训练,争取让孩子有好的表现。小报童谢雨含的爸爸说,这几天都在紧锣密鼓地排练中。李玖荣的妈妈报名给孩子当主持人,张子豪报名参加朗诵,张晓楠要展示自己的舞蹈功底,石倩涛则想来一段武术表演。

在即将结束的报童营销秀中,孩子表现出了非凡的毅力,不少孩子都身怀绝技。为了给孩子们一个展示自我的平台,“昌润·莲城”杯报童营销秀将在第二期活动结束后,举办隆重的颁奖典礼,不仅要为获奖小报童颁奖,还将举办演出。颁奖典礼所有参加今年齐鲁晚报小报童活动的孩子们都要参加,家长也可参加。

不管你有舞蹈特长、歌唱天赋,或是能跳街舞、有武术功底,都可报名在颁奖典礼上展示一下,让一起卖报的小伙伴们看看你的小绝活儿。首期小报童抓紧时间报名吧!筛选节目时间另行通知。

报名电话:8451234。

报名地址:齐鲁晚报·今日聊城编辑部(兴华西路古楼街道办事处2楼)。

妈妈的心声:

### 卖报后孩子变化大

第二期暑假营销秀已近尾声,很多家长说,活动对孩子帮助很大,孩子变得爱说话而且开朗很多,在卖报过程中学会与不同陌生人交流,经历过一些挫折后也变得更加坚强、自信。

8岁的小报童丁可欣,家住侯营镇,因路途较远,她每天必须起得很早。“去年她就想参加卖报活动,但有事耽误了。今年,看到一个小孩在卖报,我问怎么参加活动,那孩子说‘阿姨,你买一份报纸我就告诉你’,我听了感觉孩子挺会说的,就更想让女儿来参加。”丁妈妈说,通过卖报,可欣从一开始不好意思到现在落落大方,她看在眼里喜在心上,女儿还说挣了钱要给她买礼物。

小报童张亚洲因妈妈在香港江市场工作,每次就在香港附近卖报。张妈妈说,儿子胆量慢慢大了,也爱说话,现在他会主动去推销报纸,变化很大。

家长有话说:

### 祝孩子们快乐卖报

通过这些天卖报,不仅让孩子学会如何开口说话与人交流,而且还经历了与同伴间的竞争和团结互助,这是在家和学校都体会不到的一种别样体验。

还有一天,活动就结束了。这半个月来,在我的督促和鼓励下,高子涵一天不落的参加了活动,无论刮风下雨还是酷暑难耐,锻炼了耐挫折意志,提高了各方面能力,增进了母子感情,了解了钱来得不易,希望孩子在以后生活中能经的起失败挫折而不气馁,经的起成功喜悦而不骄傲。这次结束后要总结营销经验,为下次活动做好准备!加油!祝愿所有小报童们开心快乐的去卖完剩下时间里的报纸。

小报童高子涵妈妈

卖报心得:

### 爸爸妈妈我爱你们

离卖报结束还有一天,我今天订了四十份。我来到百货大楼,一连问了七八个,都没人买,我开始有点气馁。一会儿,妹妹来了,说她四十份卖完了,我想:坚决不能输给比我小的人,便又去卖报。不到八点半,我的报纸就一售而空。

卖报时虽然有些困难克服不了,但是我一直在心里为自己打气:坚持就是胜利!有些人不买报也可让自己体会到爸爸妈妈的挣钱不容易。经过这几天卖报,我懂得花钱容易挣钱难,所以要珍惜爸爸每一天的劳动成果和每天为我们付出的点滴。爸爸妈妈我爱你们!

(小报童 高昕宇)

### 营销小明星杨一冉 既然选择了开始 就必须坚持到底

在利民路与柳园路口,每天六点半左右都有一个小孩在妈妈和弟弟的陪伴下来卖报。她名叫杨一冉,目前报纸销量1570份,排名第四位。她说,卖报过程很辛苦,但也学到不少东西,比如和不同人交流,无论多累,既然选择了开始,就必须坚持到底。杨妈妈说,女儿从来没喊过累,只有在天气特别热的时候,孩子为了自己给自己打气,会说:‘妈妈,我要再坚持一会儿’。

从卖报第一天开始,杨一冉每天早上4点30都能准时起床,她弟弟年龄还小,觉多,早晨很难喊起来,但只要小一冉一喊卖报纸去了,弟弟就会很高兴地起床。杨一冉是一个很有毅力的孩子,只要她认准了一件事,她就会努力,坚持做下去,而且每天订报纸的份数是由她自己决定的。杨一冉说:“看到妈妈和弟弟在一旁陪我,我心里很感动。因为爸爸妈妈一直告诉我一定要坚持,所以我会努力的,我会凭自己的能力把报纸销出去,不让妈妈担心。”

她一般在六点半左右到十点之间,在柳园路与利民路口卖报,这个时间段大概能卖100份左右,她自己总结出一般在早晨七点到八点间卖得较快,所以要早早选好卖报地点,把报纸整理完。十点后就去柳园路与东昌路口卖,因为那里人流量较大,早晨这里是小报童集中卖报的地方,到十点左右其他的小报童都卖完回家了,竞争力比较小,大概卖到十二点左右,当天报纸就卖完了。

第二期小报童活动就要结束了,很多小报童都摆开最后一搏的架势,杨一冉也不例外,她说:“爸爸答应我,最后一天要陪我,所以我要订200份,我一定会卖出去的。”

文/本报记者 刘云菲

实习生 肖兰兰 冯秀颖

片/本报记者 李军



十五天的卖报体验,结识到了新朋友。

### 小书迷卖报挣钱要先去买书

营销秀不仅可锻炼孩子交际能力,也给孩子提供一个很好的“挣钱”机会。小报童黄启明是个小书迷,他说:“我去年就参加过小报童,感觉比以前爱说话,且性格不再孤僻,这次我想凭借去年卖报技巧,多卖报挣些钱买喜欢的书。”

黄启明今年11岁,上小学六年级,别看大年纪不大,读过的书可真不少,像“中华上下五千年”等都看过。他说,通过读书可积累好词好句,增长知识,开阔视野,思维活跃,且想象力也更丰富。

启明的作文水平确实很

好,而且还在“叶圣陶杯”小学生作文比赛中得了一等奖,并因此有机会免费听了一堂关于叶圣陶先生事迹的讲座,他一直想买叶圣陶先生的书,但还没找到,等到了他要用自己的钱去买,这样看书时会更心安理得。

### 卖报以后小报童不再买零食

小报童徐清欣和表弟同时报名报童营销秀,十多天卖报生活让她深知挣钱辛苦,不曾买过一次零食。

徐清欣每天都在花园路与建设路口卖报,因这儿离姨妈家较近,方便姨妈和姥爷照顾她。徐清欣家长说,这段时间来,孩子变化挺大,一

开始不敢问,即便问了,只要别人说不要,立马扭头回来,须妈妈催着,才会再去问,现在主动多了。自从卖报,她从来没要求买过零食,她知道挣钱难,所以要省着点儿花。

卖报期间,徐清欣养成记日记的习惯,且日记语言运用一次比一次流畅。“卖报

中,和不同人交流,锻炼说话能力,自己语言组织能力得到提高。我要努力卖报,挣足够的钱,给姥爷买个皮带,因为姥爷一直陪我卖报很辛苦;给姨妈买件T恤,这段时间在她家住对我很照顾;还要给妈妈买双凉鞋,妈妈工作忙还抽空陪我,很辛苦。”

### 深知父母辛苦,做作业不贪玩

“自从卖报,他现有有自信了,写作业时也比以前认真了,以前总找各种理由想玩,现在能在书桌前呆很长时间,坚持把作业写完。”报童陆文振的妈妈高兴地说。

12岁的陆文振上小学5年级,期末考试成绩下降,被老师说了几句,闷闷不乐不爱说话,也没了以往自信。看到

儿子这样,爸妈很着急,听说小报童活动,给儿子报了名。

通过卖报,文振变了,他慢慢有自信了,也喜欢和别人交流,也不那么讨厌做作业了,可静下心来完成作业。陆文振说,刚卖报时感觉好玩,认为可以不做作业了。但卖报中感觉到,不是容易的事儿,也打过退堂鼓,但看到

妈妈带着弟弟辛苦陪着他,还在一旁不断鼓励,就想一定要坚持下去。

小文振有三个弟弟,爸妈辛苦工作,懂事的文振不想让爸妈再担心。他说:“真学到很多,我的书包坏了,我要用自己挣的钱买一个新书包,尽自己最大的努力,为爸爸妈妈减轻点儿负担。”

## 感恩商场 爱惠员工 百大金鼎携手九阳员工及亲友答谢会完美收官

为答谢水城人民,给广大顾客最大的优惠,九阳品牌在成立20周年之际,特于8月9日在百大金鼎举办了金鼎期员工及亲友答谢会。经过前期几天员工的组织和百大金鼎(LCBDJD)微信宣传,水城人们口口相传,所有人对此次活动都充满了期待。

早上还未开业,金鼎两店外便聚集了大批等待的顾客,刚一开业顾客蜂拥至金鼎两店一楼九阳答谢会现场,通过前几天的宣传,很多顾客直奔心仪的商品。活动于上午10点开始,九阳品牌工作人员准时公布答谢惠活动价格,全3-7折,现场气氛异常火爆,销售数字也在不

断攀升,短短10个小时,金鼎两店九阳产品销售额近200万元。导购员们努力的宣传自己的商品,豆浆机、电磁灶、压力煲、榨汁机、料理机、电烤炉、电饼铛、馒头机、面条机、面包机、开水煲、电饭煲应有尽有,顾客们纷纷抢购、试吃,现场操作更是给顾客们体验小家电带来了无限

乐趣。

此次百大金鼎携手九阳品牌举办的员工亲友答谢会不仅为员工们提供了福利,更是为员工的家人以及水城百姓提供了健康的幸福生活,扩大了品牌知名度,引导人们健康生活,为水城百姓带来了一次小家电革命旋风。

图文/常秀慧

