

# 9月13日9:58-12:58

天地亿家10000平米【豪装工厂店】，将于明日盛大开业，为庆祝开业盛典，天地亿家总部特批口碑宣传费300万元，所有合作厂家联合出资200万元，总计500万元作为山东天地亿家开业当天的专项特惠资金，打造99套精品样板豪宅，献给99位济南最幸运的业主！

500万大礼，3小时分光！  
明天等你抢

天地亿家提醒省城市民，此次500万开业大礼，仅限明日上午9点58至12点58！仅限3小时，仅限99户，多重惊喜等您抢——

总裁名片：

仲铁锤，原名仲伟，家装界传奇人物，天地亿家豪装工厂店创始人。因为他敢于在装修界承诺：不满意，立刻用铁锤砸掉！所以，业界人称“仲铁锤”！他向济南市民真诚承诺：



尊敬的济南装修业主：  
**我向您承诺**

## 继长沙、沈阳、成都、武汉、重庆万人空巷的抢订后

# 天地亿家豪装工厂店震撼登陆济南

在天地亿家【豪装工厂店】，我们不谈“省钱”，不谈“很省钱”，也不谈“非常省钱”，我们谈的是“最省钱”！！！

■100平米装修省6-10万元

装修市场要变天！

多地已出现万人挤抢

“三室两厅一百平，才花了十四万装修，这要在别的公司给装，没二十多万下不来！”、“工厂价真是实惠到家了，老百姓攒钱不容易，在这一万块钱能当两万块钱花，这机会难得！”宋先生向我们自豪地介绍着自己新装修好的家，“我让他们猜，装修花多少钱，他们都猜三二十万，其实我只花了十三万出头！”宋先生算账时，早已兴奋得合不拢嘴。

以“出厂价、全包式套餐装修”为卖点的【豪装工厂店】，于2013年异军突起，真正触底的装修价格，全包式的装修服务，一站式的装修体验，使【豪装工厂店】对一些家居卖场，建材超市形成巨大冲击。与此同时，【豪装工厂店】也受到各地装修业主的热烈追捧，并以每个月1家省级旗舰店的速度，向全国快速扩张。

■辽宁沈阳宋先生：

拥有家装不是梦！

“你参观参观，像开发商样板间一样，豪华又气派。”宋先生向我们自豪地介绍着自己新装修好的家，“我让他们猜，装修花多少钱，他们都猜三二十万，其实我只花了十三万出头！”宋先生算账时，早已兴奋得合不拢嘴。

“工厂价装修”汹涌袭来，所到之处，万人空巷，疯狂挤抢，多地市民大呼过瘾。

## 小贴士

主题：天地亿家豪华工厂店“开业大典”

时间：2014年9月13日（本周六）上午9点58至12点58（仅限3小时）

地点：天地亿家豪装工厂店（北园大街228号红星美凯龙斜对面）

抢约电话：0531- 58538888

## 给济南市民的三大书面保证：

### 品牌保证

天地亿家128个一线品牌任你选！所有产品出现任何假冒伪劣等质量问题，假一赔十！

### 济南天地亿家合作品牌

地板：大自然、宏耐、欧家、升达；瓷砖：马可波罗、LD、箭牌、卡罗纳、蒙娜丽莎、亚细亚；洁具：东鹏、辉煌、申建达、九牧；橱柜：百V、立家、月兔、泽家；木门：升达、方寸空间、一品、尚丽；防盗门：盼盼；壁纸：玉兰、美客；电器：美的、小天鹅、海信、万家乐；灯具开关：西蒙开关、林胜灯具。

### 价格保证

装修好不好，您说了算！继续开工还是砸掉重装，您看着办！您说咋办就咋办！

### 收钱，只交一次钱！

### 济南天地亿家郑重承诺

全包一次到底，装修过程中，不会产生任何额外费用，业主不用再添一分钱！您再也不必担心产生额外的“增项费”、“转包费”；再不用顾虑不良装修人员的“漫天要价”、“变相加价”、“坐地涨价”；更不用害怕“质量不保证，服务不到位，承诺不兑现”。

### 施工保证

装修好不好，您说了算！继续开工还是砸掉重装，您看着办！您说咋办就咋办！

天地亿家“一口全包价”，预算等于决算！保证中途不

# 天地亿家豪装工厂店开业大典

## 500万家装豪礼明日开抢

9月13日开业大典 99户分抢500万  
市场价24万的豪华装修 天地亿家工厂价先省50200元  
开业当天现场签约 再减5万元！

再送2万元 全房8大电器（国内一线品牌）



还有 6大惊喜 等着你（至少省3万元）

- 1、家装正常收取的15%管理费全免，至少省2万元！  
2、首席设计师为业主服务，免除所有设计费！  
3、送客厅吊顶！（按面积大小）

- 4、送客厅影视墙背景造型！（按面积大小）  
5、送全套灯具、壁纸（指定平方面积）  
6、天地亿家套餐内提供的所用家具5年后均可以旧换新！

重要通知  
凡电话预约，凭户型图到  
店的业主，均免费赠送价  
值1888元的手表一对！

3小时过后，500万打造99套精品样板豪宅活动立刻停止，签约立减5万元开业大礼彻底取消！  
价值2万元的8大电器免费赠送活动一并取消！

## 工厂价一站式全包模式——颠覆家装四大黑幕

### 猫腻：报价单里藏玄机

#### 业主吐槽报价低是幌子，加钱好像无底洞！

装修业主最先遇到的问题往往是不懂装修，也看不懂报价单，不规范的装修公司可能借此做文章，设下陷阱等着业主。比如故意漏施工项目及工程量，或者签合同时装修费并不高，可进入施工阶段没多久，隔三差五就加钱。增加的项目竟达十多项，工程竣工后，发现竟比原合同多花了几万元！

5米的皮尺其实只有4.8米，有的皮尺中间被裁掉一段等欺诈手段。消费者最终多掏几百元，甚至几千元，还以为在讲价时省下了几块钱。

### 黑幕：施工工艺留隐患

#### 业主吐槽血汗钱装出来一个垃圾工程！

装修业主没法整天呆在施工现场，一些施工人员就趁机偷工减料，这样，施工队省了材料和人工，却留下了质量隐患给业主。当纠纷产生时，绝大多数装修公司都不可能给业主重装或

者返工整改，只留下一个垃圾工程，最后却对满腹怨恨的业主留下一句话：“爱哪哪去！”

### 无奈：装修差人，步步是坑，处处是井！

装修所涉及的物件众多，消费者要对每一个商品都了如指掌极不现实。毫不夸张的说，数百项装修环节中，处处都可产生猫腻与陷阱，一个不留神就可能被“宰”！济南装修一次，就等于被抢劫一次，这样的说法道出了很多业主的无奈。

## 选择天地亿家工厂价全包模式，真能省一辆车钱

装修这笔账，咋算最划算

超出了5万9千零200元。

调查结果证明，济南天地亿家豪装工厂店的全包套餐，不光包的最全，而且最省钱。在未计算“设计费、交通费用、材料搬运费用、家装公司管理费及所有的售后保障”等费用的情况下，已经最少节省了5万9千多块钱，如果全部算上，最多可节省8-10万元，等于省下一辆车钱！

### 刨根问底：3问“出厂价装修”

1. 谁在逼家装企业开店直营？
2. 出厂价装修，厂家傻吗？
3. 工厂价装房子，为啥恁便宜？

熟悉家装行业的人都知道，卖场有霸王条款，建材超市有高额提点，都不断压缩着厂家的利润空间。厂家供货商与卖场、建材超市之间，也一直是纠纷不断，官司不断。

企业的利润下降，反过来就意味着成本的提高，如果企业在保证价格的前提下，不降低利润，唯一的可能就是用差一点的原材料，这不但导致品牌形象受损，最终受到伤害的还是消费者。

为此，很多家装企业都曾谋求开店直营，扩大产业链，但多数都因资金问题难以实现。到了2013年，128家知名家装品牌企业，终于结成联盟，共同支持创建了【天地亿家豪装工厂店】。百家联手，意味着每一家企业的建店