

9月13日9:58-12:58

天地亿家10000平米【豪装工厂店】，将于明日盛大开业，为庆祝开业盛典，天地亿家总部特批口碑宣传费300万元，所有合作厂家联合出资200万元，总计500万元作为山东天地亿家开业当天的专项特惠资金，打造99套精品样板豪宅，献给99位济南最幸运的业主！

500万大礼，3小时分光！
明天等你抢

天地亿家提醒省城市民，此次500万开业大礼，仅限明日上午9点58至12点58！仅限3小时，仅限3小时！仅限99户，多重惊喜等您抢——



总裁名片：

仲铁锤，原名仲伟，家装界传奇人物，天地亿家豪装工厂店创始人。因为他敢于在装修界承诺：不满意，立刻用铁锤砸掉！所以，业界人称“仲铁锤”！他向济南市民真诚承诺：

尊敬的济南装修业主：
我向您承诺

继长沙、沈阳、成都、武汉、重庆万人空巷的抢订后

天地亿家豪装工厂店震撼登陆济南

在天地亿家【豪装工厂店】，我们不谈“省钱”，不谈“很省钱”，也不谈“非常省钱”，我们谈的是“最省钱”！！
■100平米装修省6-10万元
装修市场要变天！多地已出现万人挤抢
“三室两厅一百多平，才花了十四万装修，这要是在别的公司给装，没二十多万下不来！”、“工厂价真是实惠到家了，老百姓攒钱不容易，在这一万块钱能当两万块钱花，这机会咱得把握住！”、“套餐里不但装修全包，连主材也包，家具及软装也全包，连家电都全包了！装修一点也不操心，省时省力又省心！”……“工厂价装修”汹涌袭来，所到之处，万人空巷，疯狂挤抢，多地市民大呼过瘾。

以“出厂价、全包式套餐装修”为卖点的【豪装工厂店】，于2013年异军突起，真正触底的装修价格，全包式的装修服务，一站式的装修体验，使【豪装工厂店】对一些家居卖场，建材超市形成巨大冲击。与此同时，【豪装工厂店】也受到各地装修业主的热烈追捧，并以每个月1家省级旗舰店的速度，向全国快速扩张。
■辽宁沈阳宋先生：
拥有豪装不是梦！
“你参观参观，像开发样板间一样，豪华又气派！”宋先生向我们自豪地介绍着自己新装修好的家，“我让他们猜，装修花多少钱，他们都猜二三十万，其实我只花了十三万出头！”宋先生算账时，早已兴奋得合不拢嘴。

宋先生起大早排队抢到的【豪装工厂店】优惠名额，使他节省了十万元左右的装修费用，“这样的豪装，全部都是名牌，就算我马上转手卖出去，每平米涨个1500元都没问题！”
■湖北武汉小李：
少花两三万都不算省钱
装房子省出一辆车钱！
“装房子之前，老婆经常在网上搜集资料，看一些装修省钱秘籍，算下来最多能省个两三千。后来抢购到了“工厂价装修”的名额，我们一次性付了款，以后再没交一分钱！总体算下来一比较，省下来八九万块钱，太划算了！网上那些省钱秘笈简直都是浮云！我们现在已经用这些钱提了一辆新车！工厂价装修，秒杀一切装修省钱秘籍了！”

■你花在装修上的钱
为什么这么高！？
近年来，装修行业紧跟房地产行业，多次入选中国十大暴利行业。那是什么导致了装修行业的暴利呢？
笔者调查暗访，很多家装产品，即使是一线家装产品，出厂价也并不高，但产品到了老百姓手里，经过了“总代理加价、分销商加价、卖场提点、建材超市提点、业务员分红、介绍人提成”等等中间环节后，再经过装修公司与施工队的不正常加价，价格不可避免的翻着番儿往上涨。很多人花10万元装修，其中有4、5万元都浪费在了中间环节上，所以装修费居高不下。

给济南市民的三大书面保证：

※品牌保证※
天地亿家128个一线品牌任你选！所有产品出现任何假冒伪劣等质量问题，假一赔十！
※济南天地亿家合作品牌※
地板：大自然、宏耐、欧家、升达；瓷砖：马可波罗、LD、箭牌、卡罗纳、蒙娜丽莎、亚细亚；洁具：东鹏、辉煌、申鹭达、九牧；橱柜：百V、立家、月兔、泽家；木门：升达、方寸空间、一品、尚丽；防盗门：盼盼；壁纸：玉兰、美客；电器：美的，小天鹅，海信，万家乐；灯具开关：西蒙开关、林胜灯具。
※价格保证※
天地亿家“一口全包价”，预算等于决算！保证中途不

收钱，只交一次钱！
※济南天地亿家郑重承诺※
全包一次到底，装修过程中，不会产生任何额外费用，业主不用再添一分钱！
您再也不用担心产生额外的“增项费”、“转包费”；再也不用顾虑不良装修人员的“漫天要价”、“变相加价”、“坐地涨价”；更不用害怕“质量不保证，服务不到位，承诺不兑现”。
※施工保证※
装修好不好，您说了算！继续开工还是砸掉重装，您看着办！您说咋办就咋办！

什么是工厂价一站式全包装修？

所谓工厂价装修，就是把所有装修材料，以工厂价直接卖给老百姓，省掉所有中间加价、回扣环节，把以前中间商赚取的利润和回扣的钱，都替老百姓节省出来，让您一次装修下来，最少能省掉8-9万元。
全房装修 顶级设计师设计，特级施工队专业施工，水电、主材、基材、地板、瓷砖、木门、卫浴、橱柜、灯饰等全部项目一站式装修！
全房家具 价值6万以上的豪华家具一套，沙发，茶几，电视柜，餐桌，餐椅，书桌，书柜，主卧大床，次卧大床，床头柜，衣柜一应俱全！
全房家电 海信42寸平板液晶，美的3开门大冰箱，小天鹅全自动洗衣机，美的1.5P空调，美的1P空调，万家乐热水器，万家乐抽油烟机，万家乐燃气灶等8大电器一步到位！
在天地亿家装修的过程中，业主不用自己出一分力，也不用自己买一个钉，只需配合装修进度检验工程质量，所有装修项目一站式服务，装修完成后，家中一应俱全，不用再花一分线，即可拎包入住！省时省心省力又省钱！

1 只要您不满意
我们立刻砸掉

2 保证全城最低价
贵一万补一万！
贵十万补十万！

“我代表天地亿家豪装工厂店，面向济南装修业主，做出书面承诺：保证施工质量，不满意，就砸掉，一切后果由天地亿家承担！装修业主享有“一票否决权”。在装修白皮书上，每一道装修工序的后面，您都可以打√或打×。您打√，就表示您“满意签收”了，我们就继续开工！前一项不打√，我们绝不进行下一项施工。如果你打×，我们就砸掉重装，就是装好的厨房、卫生间，都可以砸掉重装，天地亿家保证无一句怨言，您不用为砸掉重装的费用掏一分钱！”

“在天地亿家豪装工厂店装修，保证比你自已装修还要省钱，如果您在天地亿家豪装工厂店装贵了，贵1万，补1万；贵10万，补10万！”天地亿家，一言九鼎。以上承诺，我们欢迎全济南的装修业主共同监督。

天地亿家豪装工厂店开业大典
500万家装豪礼明日开抢

9月13日开业大典 99户分抢500万
市场价24万的豪华装修 天地亿家工厂价先省50200元

开业当天现场签约 再减5万元！

再送2万元 全房8大电器（国内一线品牌）



再送6万元 全房家具（21大件一应俱全）



还有6大惊喜 等着你（至少省3万元）

- 1、家装正常收取的15%管理费全免，至少省2万元！

2、首席设计师为业主服务，免除所有设计费！

3、送客餐厅吊顶！（按面积大小）
- 4、送客厅影院墙背景造型！（按面积大小）

5、送全套灯具、壁纸（指定平方面积）

6、天地亿家套餐内提供的所用家具5年后均可以旧换新！

重要通知
凡电话预约，凭户型图到店的业主，均免费赠送价值1888元的手表一对！



3小时过后，500万打造99套精品样板豪宅活动立刻停止，签约立减5万元开业大礼彻底取消！
价值2万元的8大电器免费赠送活动一并取消！

工厂价一站式全包模式——颠覆家装四大黑幕

猫腻：报价单里藏玄机

业主吐槽报价低是幌子，加钱好像无底洞！

装修业主最先遇到的问题往往是不懂装修，也看不懂报价单，不规范的装修公司就可能借此做文章，设下陷阱等着业主。比如故意漏施工项目及工程量，或者签合同时装修费并不高，可进入施工阶段没多久，隔三差五就加价，增加的项目竟达十多项，工程竣工后，发现竟比原合同多花了几万元！

陷阱：材料上面动手脚

业主吐槽让人卖了，还帮人数钱呢！

以次充好、偷工减料成为不良装修公司的常用手法，业主自己采购材料时，更容易遇到不法商家的“忽悠”。很多消费者在讨价还价时很精明，但在随后的计量时却不够细心，被商家利用。业内专家提醒业主，购买材料最好自己带好计量工具。如购买某些材料时要用到皮尺、磅秤、计算器等计量工具，一些不法商家用过手脚的工具坑蒙消费者。比如，标为

5米的皮尺其实只有4.8米，有的长皮尺中间被截掉一段等欺诈手段。消费者最终多掏几百元，甚至几千元，还以为在讲价时省下了几块钱。

黑幕：施工工艺留隐患

业主吐槽血汗钱装出来一个垃圾工程！

装修业主没法定整天呆在施工现场，一些施工人员就此乘机偷工减料，这样，施工队省了材料和人工，却留下了质量隐患给业主。当纠纷产生时，绝大多数装修公司都不可能给业主重装或

者返工整改，只留下一个垃圾工程，最后却只对满腔冤怒的业主留下一句话：“爱哪告哪告！”

无奈：装修宰人，步步是坑，处处是井！

业主吐槽留多少个心眼儿都没用！

装修所涉及的物件众多，消费者要对每一个商品都了如指掌极不现实。毫不夸张的说，数百项装修环节中，处处都可产生猫腻与陷阱，一个不留神就可能被“宰”！济南人装修一次，就等于被抢劫一次，这样的说法道出了很多业主的无奈。

选择天地亿家工厂价全包模式，真能省一辆车钱

装修这笔账，咋算最划算

济南天地亿家全套餐百平米三房两厅，工厂价只需139800元，这个价格，到底省钱还是不舍钱？笔者按照天地亿家的全套餐，到当地建材市场、家居市场进行了详细的价格咨询，每个项目都要货比三家，全部按照最低报价来计算，结果如下：
全套家具4.3万元+人工、水电3.5万元+主材、基材3.8万元+地板、瓷砖2.3万元+卫浴、橱柜2万元+木门、灯饰、软装2万元+8大电器2万元=19.9万
比天地亿家的全包工厂价139800元，足足

超出了5万9千零200元。
调查结果证明，济南天地亿家家装工厂店的全套餐，不光包的最全，而且最省钱。在未计算“设计费、交通费、材料搬运费用、家装公司管理费及所有的售后保障”等费用的情况下，已经最少节省了5万9千多块钱，如果全部算上，最多可节省8-10万元，等于省下一辆车钱！
创根问底：3问“出厂价装修”
1. 谁在逼家装企业开店直营？
2. 出厂价装修，厂家傻吗？
3. 工厂价装房子，为啥便宜？
熟悉家装行业的人都知道，卖场有霸王条款，建材超市有高额提点，都不断压榨着厂家的利润空间。厂家供货商与卖场、建材超市之间，也一直是纠纷不断，官司不断。
企业的利润下降，反过来说就意味着成本的提高，如果企业在保证价格的前提下，不降低利润，唯一的可能就是用差一点的原材料，这不但导致品牌形象受损，最终受到伤害的还是消费者。
为此，很多家装企业都曾谋求开店直营，扩大产业链，但多数都因资金问题难以实现。到了2013年，128家知名家装品牌企业，终于结成联盟，共同支持创建了【天地亿家豪装工厂店】。百家联手，意味着每一家企业的建店成本降到了百分之。换句话说，天地亿家就是128个厂家的直销中心，所有装修产品都是出厂价直接卖给了消费者，省掉所有中间环节，厂家把以前各级经销商赚去的钱，都替老百姓省出来，虽然老百姓装一套房子能省10万元左右，但厂家并不傻，工厂价的实质无非是“低价走量，薄利多销”八个字，还是有利可图的。
随着【豪装工厂店】在全国各地的陆续开张，很多家具品牌供货商都对这种直销模式充满信心，一位老总说：“以后在建材超市和卖场里，应该很难看到一线大品牌。【豪装工厂店】就是我们的品牌专卖店了！”

小贴士

主题：天地亿家豪华工厂店“开业大典”

时间：2014年9月13日（本周六）上午9点58至12点58（仅限3小时）

地点：天地亿家豪装工厂店（北园大街228号红星美凯龙斜对面）

抢约电话：0531-58538888