



专车冲击波

出租车公司称利润低,的哥质疑交的钱去向不明

# 4亿份子钱有没有个明白账

专车引发的争论,眼下正聚焦在出租车行业的痼疾“份子钱”身上。“睁眼就欠着公司140元”,这是很多济南出租车司机的写照。

据了解,济南出租车司机的份子钱目前每月普遍在4150元左右。按照济南8500辆出租车计算,每年济南的出租车份子钱总额有4亿多。面对如此巨额的份子钱,一边是出租车司机埋怨干得多,拿得少,一边是出租车公司抱怨利润才只有7%,那么份子钱到底去哪儿了?

本报见习记者 刘飞跃 本报记者 王皇



高峰期,济南街头出租车一车难求,但出租车司机收入却不高,因为营收的大头都交了份子钱。

本报记者 周青先 摄

## 1 两年份子钱就够买下车

“一天跑12个小时,除去份子钱和油钱就剩不下多少了。累死累活,好了能挣个三四千,忒了还要赔钱。”1月11日,济南一出租车司机对记者抱怨说,他干这一行7年了,合同规定他每月都要向公司交纳4200多元的份子钱。以此计算,他每年要交给公司的钱超过了5万元,两年就够买下一辆车。然而,他交的钱再多,出租车的所有权和运营权最终还是归出租车公司所有。

按照济南某出租车的说法,份子钱由管理费、公司抽成利润、折旧费、保险、贷款利息、规费、税费、其他等方面组成。具体定价是由物价和交通主管部门联合制定的,制定时会考虑到出租车公司购置车辆的成本、管理人员的数量以及车辆维护等因素。例如公司抽成就是按提车时年份GDP的增速,乘以其他费用

总额作为公司的利润,这一部分由出租车司机承担。

以该公司旗下的桑塔纳志俊为例,这也是目前济南出租市场上最常见的车型。据介绍,所有的营运设施以及营运手续完备后,从出租车公司购买车辆到司机拿到车,一辆桑塔纳志俊的成本大约为13万元。

车一拿到手后,出租车司机就要交折旧费,拿份子钱。根据税务部门规定,固定资产残值比例统一为5%,济南市出租车营运时间为71个月,折旧费每车每月为1700元左右,再把出租车公司在买车时贷款的利息平摊到每辆车上,每月又有了300元。

保险则是另一个大头。出租车是营运车,跟私家车不一样。据该出租车公司负责人介绍,目前公司出租车每月的保险总费用为950元左右。

而对于济南市物价局规

定的“规费”,主要包括车辆安检费、二级维护费、计价器检测费,机动车排气污染检验费、车载气瓶检验费,一个月共计197.33元,差不多200元。还有其他费用为每辆车每月85元,主要包括驾驶员工装、查体、座套清洗消毒更换以及员工福利。此外,司机还要承担公司经营管理费用600元左右。

如此,一辆出租车的成本为车运营产生的费用和公司运营产生的费用之和,共计3835元。再算上出租车公司上交3%的税和保留7%的利润,约383.5元,全部相加即为物价局核定的承包费4218.5元。

这4218.5元费用,平均到每天就是140元左右。记者从济南多名出租车司机处了解到,目前份子钱普遍在4150元左右。去年新上市的车型中,帝豪车的份子钱相对较高,每月要4500多元。



## 2 购新车虚报高价来涨折旧费

如此多的成本支出项让出租车公司看起来似乎也负担沉重,难怪出租车公司称一辆车每月只有七八百块钱的盈利,但是真的就只赚这么点吗?

当被问及如此高额的“份子钱”到底都用在了哪儿时,一名出租车司机告诉本报记者,他每个月的份子钱在4150元左右,一般都是公司通知交的,但从来没有见过具体的交费明细。

而想有资格交份子钱,司机先要向出租车公司一次性交4万元押金,与出租车公司签订运营合同后,才能上路。

这4万元押金在6年合同期满后,一般会退还,但据一出租车公司负责人介绍,合同规定司机每6年更换一次车辆,在更换车辆时,有的公司会从押金中额外扣除2万元作为“好处费”,才允许司机继续运营。

更有甚者,在被收“好处费”后,有出租车司机在承包新车前,还要向公司买下自己的旧车,不

交残值费,就没有新车名额。以满6年的桑塔纳为例,市场价五六千元,而出租车公司卖给司机动辄2万元。

不止是残值虚高,针对每月1700元的折旧费,不少出租车司机也认为虚高。“一辆新车能值多少钱?公司都是批量采购,团购价买最低配的,所有费用算上也不过8万多块钱,给物价部门说有13万,为的就是提高折旧费,涨份子钱。”一位出租车司机说。

该司机还表示,办理汽车过户手续理应通过税务、交通等部门的审批,但公司只是在名单上改一改电话号码和姓名,就向司机收取4000多元的所谓“过户费”。

不仅存在一些巧立名目的乱收费项目,采访中,多名司机表示,所谓的“管理费”也根本谈不上为他们提供了任何完善的服务和有效的管理,无非就是处理一下乘客的投诉,或者开会强调一下工作规范。

## 3 收了高额保费却未必给投保

在份子钱中,折旧费、规费、其他费用等根据每个公司的情况,差别并不大,而在出租车司机看来,花得最冤枉的钱就是保险费。

“跟我们说保险都是全险,但这个费用由公司来统一缴纳,我们也没有详细保单,根本不知道到底投保了哪一部分。”一位出租车司机表示。

这一说法,记者从一家保险公司内部人士处得到证实。“出租车是营运车辆,保费比一般的私家车额度要高。”据介绍,该公司去年刚给一批新出租车上了保险,每辆车的保险金额一年下来要一万多元。

不过,该保险公司内部人士透露,“出租车公司对每个司机都收了这些钱,但并不代表所有的钱都用在了保险上。”该人士介绍,以100辆车的规模算,大约有

一半的车是上了全险,而剩下50辆车,则可能只上了交强险、车船税、第三者责任险和车损险。

这四部分费用里,前两部分是必须缴纳的,而第三者责任险和车损险则是为了保证出现重大交通事故后基本的赔付。其中,第三者责任险占总保费的3成,相比之下,不计免赔、盗抢险、自燃险等都成了可以扣掉的部分,自然也就落入了出租车公司的腰包,被留作“内保”。

一位出租车司机表示,别看份子钱里车险这么高,真要是出了事故,保险公司只赔付70%,剩下的还要自己担着。而遇到小事故,出租车公司基本都有自己的修理厂或者定点修理厂。有司机称,按说如果真投保了,保险公司全额赔付就是了,可是一旦出事故,公司却要额外罚司机一笔钱,这样一来,公司出的钱就更少了。

相关新闻

## 北京酝酿投放“约租出租车”

据央广网北京1月11日消息 11日,北京市交通委运输管理局称,针对目前北京市民对中高端出租车市场的需求,职能部门正在研究投放约租出租车,车辆不同于巡游出租车,需要电话或者网络预订,价格高于普通出租车。

“专车”的异军突起的确给政府来了个措手不及,交通运输部一方面肯定其运作模式,但同时又要求其使用有资质的客运车辆和人员。如何破解这种尴尬的现状?记者从北京市交通委运输管理局了解到,职能部门正在研究投放约租出租车。至于投放方式是从现有的6.6万辆出租车的指标中划分出,还是另增加数量尚未定,同时价格如何定也还需进一步研究。交通专家表示,北京出租车总量十多年没有发生变化。之所以“专车”能异军突起,一方面体现了市场对中高端出租车的需求,同时也归咎于我们缺乏正规的约租出租汽车市场。因此,专家认为,北京应该尽快投放约租出租车。

## 南京出租车罢运 出车者被打砸

10日12时44分,南京市交通运输局官方微博“南京交通发布”称:1月9日至10日,南京尧化门、晓庄广场、迈皋桥一线及仙林、泰山新村等区域发生多起打砸出租车、殴打司机、阻挠出租车正常运营的情况,公安机关已依法采取措施。南京客管部门提醒出租车司机坚持正常营运,遇有情况及时报警,保护自身安全。

这起打砸事件起因是从1月8日开始的南京出租车停运事件。当日,南京南站、南京火车站、禄口机场以及一些人流较大的商业圈,都出现了出租车停运现象,一度造成乘客滞留。

据一出租车司机介绍,他一天要交份子钱230元,每天跑路成本300多元。他月收入只有3000多元,3年前则有八九千元。几天前,燃油费也从两元降为1元,每月又少几百元收入。有的哥抱怨:“扣掉上交给公司的‘份子钱’,我们每个月的收入连维持基本生活都成问题。”

据中国青年报

## 化糖为能量 无药断糖毒

科普书籍《糖尿病人的无药生活》全国免费发放

糖尿病患者都有这样的感受,降糖容易稳糖难!只要吃药控制,血糖就降下来,可药效一过,血糖又高得吓人,忽高忽低的血糖会引发心、脑、肾、眼、足等多种并发症。

怎样才能让降下来的血糖保持平稳不反弹?又如何才能让高血糖患者避免因长期吃药所带来的危害呢?近日,由内分泌研究课题组研究论证,通过数万例糖尿病患者使用过程监测,经过长达8年的临床使用,终于找到了“化糖为能量、无药断糖毒”新的防治之法。

由此编著的《糖尿病人的无药生活》一书已经正式出版发行,此书出版后马上引起了医学界的一片哗然,一致认为该书颠覆了传统高血糖病人仅靠吃降糖药维持生命的窘境,有效防治并发症的发生,从根本上提高了国民健康生活质量。

该书对目前最新糖尿病治疗手段“化糖为能量、无药断糖毒疗法”做了详尽的介绍。化糖为能量疗法是可以不打针、不吃药,轻松治疗糖尿病!不伤肝、肾,真的安全无药害!由于观点新颖,学术严谨,受到了糖尿病患者的热烈追捧!

为响应国民健康教育公益事业,普及高血糖科学养护常识,糖尿病最新康复书籍《糖尿病人的无药生活》一书全国免费发放,糖尿病患者可拨打免费送书电话:400-003-4966进行索取,数量有限,赠完即止。

本次公益活动不收取书本费和邮寄费,如有收取,请拨打电话:400-003-4966 举报有奖。

