

济宁工行

大力发展贴现业务 扶持小微企业发展

本报讯 工行济宁分行充分利用上级行优惠政策,积极开展小微企业贴现业务,有效拓宽小微企业融资来源,帮助其解决经营发展过程中面临的资金短缺难题。2014年四季度,该行累计办理票据贴现644户,金额超过10亿元。全年小企业

监管口径票据贴现余额较年初增加超过3亿元。

该行非常重视发展小微企业贴现业务，充分认识到发展小微企业贴现业务的重要意义，为此专门制定了小微企业贴现专项奖励政策。同时进一步树立主动服务经营理

念,在全市筛选出票据业务结算量大、票据结算占笔高的煤炭、机械加工、化工、农贸等小微企业目标客户500户,以支行为单位进行票据贴现产品推介服务,向客户宣传票据背书转让、电子票据、票据贴现相关知识以及工行贴现优惠政策。

策, 效果显著, 实现小微企业贴现户数、贴现金额同步增长。

小企业贴现的票据票面金额小、票据张数多、背书次数多。因此，该行在加快推动业务发展的同时，重点加强对票据的审查，不断提升业务发展质量。该行组织了全

市客户经理培训，重点对票据贴现的产品、流程、要求等进行业务培训，提高客户经理专业技能，同时加强票据贴现贸易背景审查，严把票据买入关，保证有效控制票据业务的前提下健康发展。

(张丽)

投保年龄提至75岁 泰康老年防癌险填补市场空白

本报讯 近日,泰康人寿发布的“老年恶性肿瘤疾病保险”打破了普通重疾险60岁的投保年龄上限,将首次投保年龄延至75岁且在正常情况下免体检,填补了老人健康保障空白。

而就以恶性肿瘤险为例，过去保险在选择销售对象时往往会“挑人”。据《中国肿瘤登记年报》的统计表明，癌症的发病率随着年龄的增长而增加，在50岁至85岁发病率更是呈现出一个上升的趋势，是年轻时的几倍甚至数十倍。

保险业内人士坦言，作为商业机构的保险公司为防范风险通常把

重大疾病险种的首次投保年龄限制在50、60岁以前，或者附加严格的体检条件。据调查，市场上适合老年人投保的重疾险可谓是凤毛麟角。

当步入疾病高发期的年纪，却无险可保，是何其无奈。在新“国十条”发布后，这一现象正悄然发生改变，泰康人寿打破普通重疾险60岁的投保年龄上限，推出了适合老人投保的《泰康老年恶性肿瘤疾病保险》。这款保险涵盖原位癌、恶性肿瘤及身故责任，第一次购买时，从50岁到75岁都能正常投保并且保证续保至最高90岁。

产品专家介绍，泰康的这款老年防癌产品针对恶性肿瘤，最高保额可达20万。考虑到原位癌发病率较高，且一旦发生通过积极治疗可以取得较好的治疗效果，还特别将保额的30%作为独立的原位癌保险金。以购买20万保额的“老年恶性肿瘤疾病保险”为例，在保险期间初次确诊罹患原位癌可获得6万元赔付，其他保险责任继续有效，并且保额不变；如未能治愈，在此原位癌基础上发展成恶性肿瘤，保险还将再赔付20万元，实现了癌症有保障、兼顾原位癌。

(刘敏)

曲阜中行
元旦假期上门服务

本报讯 1月3日，元旦假期最后一天，当大部分人正享受安逸的假期时，曲阜中行18名员工放弃休息，专程前往曲阜一中代收学费。

曲阜一中学生人数达数千人，学生多、面额分散，给收款小组带了较大压力。加之相当一部分学生钱币保护意识不足，在现钞上涂写姓名，验钞机无法机点水印处有污损的钞票，导致大部分款项需工作人

员手点。

据悉,收款工作持续15余小时,但是中行员工们秉着为学生服务的理念没有怨言,微笑着完成了收款工作。对完账目时,已经是夜里10点。正是凭借着以客户为中心的服务态度、卓越的服务水平,曲阜中行广受当地居民好评,并在2014年曲阜人大组织的服务单位满意度测评中获得了第一名。

(张猛 吴忠英)

吴忠英)

开展“金融服务进社区”活动

本报讯 自12月5日到1月以来，中行济宁分行立足客户需求，充分依托网点区位和业务优势，广泛开展“金融服务进社区”活动，让广大居民不出小区门就能体验到优质金融服务。

活动期间，济宁中行个金部分别进驻共青团支行、济南支行、古槐支行、文昌阁支行，分别走进济宁市市政府宿

舍、北门小区、济东新村、铁塔寺小区和人民医院宿舍等社区,开展社区宣传服务活动。每次活动区、社区服务团队都会准备细致的活动方案,根据受众群体的特点印制、准备单页,围绕居民需求宣传该行存款优惠利率、财运通业务、长城环球通信用卡等业务与产品,受到广大居民的密切关注。

(任君钊)

(任君钊)

邹城农行 投行及新兴业务发展迅速

本报讯 农行邹城市支行与上级行做好配合,通过做好宣传、专业营销、上下联动,成功为兖矿集团有限公司200亿元超短期融资券业务,并于2014年3月19日首期发行30亿元,推进新兴业务快速发展。

据悉，该笔业务为全省农行系

统内第一笔、山东省银行业单笔注册额度最大、首笔由农业银行担任主承销商与簿记管理人的超短期融资券，将农业银行担任主承销商为兖矿集团发行债务融资工具累计注册额度增加至331亿元。

同时，为解决客户的融资问

题, 3季度以来, 该行为大型客户办理了10亿元理财融资业务、50亿元永续债承销业务, 并积极运作涉外融资性保函及并购贷款业务, 积极运用高端产品为大型客户提供了融资理财服务, 实现了银企双赢。

(张国强)

中国银行“吉羊含穗”贺新春 黄金展销会即将开幕

各类金银新品、章币系列、婚庆系列、摆件系列、宝宝系列、养生系列、佛教开光系列等千余种金品银品齐齐亮相，自用、收藏、赠送、投资、传承绝对有一款适合您，现场活动更是惊喜不断，无门槛0准入，先到先得，期待您的光临。

时间：2015年1月16日-17日上午9:00到下午17:00

地址：济宁市洸河路131号中国银行济宁分行3楼

电话：0537-2602910

十二生肖传世金
精工打造，传承再现

九龙轩银镜
镇宅之宝，收藏经典

吉羊含穗大银章
磅礴巨制，限量发行

三羊开泰银版画
栩栩亲情，细腻独特