

50余家参展商,百余款车型,来本报车展买车不留遗憾

齐鲁(滨州)车展户外宣传走起

本报3月25日讯(记者 韩志伟) 由滨州市政府主办,滨州市旅游局和齐鲁晚报联合承办的第八届齐鲁(滨州)车展将于4月10日在滨州国际会展中心开幕,50余家参展商齐聚,展出百余款车型,必将掀起年度购车狂潮。

为了配合此次车展举办,车展组委会通过户外LED屏幕、户外海报等形式向广大市民宣传本次车展,一时间,齐鲁(滨州)车展成为街头小巷人们热议的话题。在记者街头采访的过程中,不时有市民向记者询问车展的情况。“这次车展还是在国际会展中心么?”“车展上都有什么车?”“车展上买车能便宜多少啊,有没有贷款优惠?”

除去户外宣传,本届车展的信息在微信朋友圈也成了热议话题。25日上午,忙于购买婚车的张女士就收到朋友圈的消息:“不着急订车,4月份有车展,优惠幅度很大,价格也最低。”随后,张女士给本报打来电话求证真假。

“我最近一直在各4S店看车,比较了好几家的车,在价格上确实很纠结,4月份的车展有大的优惠么?”齐鲁(滨州)车展组委会负责人介绍,本届车展将有4月10日—12日在滨州国际会展中心,4月23日—26日在滨州长途汽车总站两场,可以确定的是各参展商将会有大幅度的优惠让利政策出台,“车展毕竟是



车展户外广告。

冲击销量,释放库存压力的良好时机,参展商会拿出大的优惠政策来争取市场的。”



车展LED屏广告。

据了解,为了丰富车展的文化内涵,提升车展互动性,举办方将在本届车展上推出丰富多

彩的活动形式,例如:千元红包、拍客大赛等活动,以此来回馈广大市民和消费者。

黄河三角洲百家特色企业记者行之走进滨州腾达服饰有限公司

下岗女工撑起产值千万服装厂



从一家只有几件“毛坯房”,经营了将近一年还没有订单的小企业,到现在已经拥有3000平米标准车间,员工近百名,年营业额近千万,所代理的品牌远销韩国的服装公司,短短几年,滨州腾达服饰有限公司实现了质的飞跃。而更令人想不到的是,创造这个成绩的是一批下岗女工。

文/片 本报记者 王昊

为创办服装厂抵押房子

2000年初,服装市场遭遇寒流,这一年赵敏作为滨州春晓集团的一名女工过着平常的生活。但很快春晓集团也开始了重组,在企业工作了10年赵敏成了下岗女工。下岗后收入没了,爱人工资又不高,女儿上学还需要钱,赡养家中老人也需要钱,面对家庭重重困境,赵敏觉得自己必须做点什么,不能让困难压垮,于是萌发了自己创业想法。

“究竟做什么项目才适合自己呢?”这个问题很快就摆在了赵敏的面前。多年经验让她认为,服装行业虽然处于低谷,但是市场很快就会好起来。一些企业破产,自身经营不善也是一个重要因素,但市场肯定还是有的,抱定这个想法赵敏开始了着手准备。

“现在想想都觉得自己胆子大,我的很多朋友都是拿小钱做些小买卖,像我这样抵押房子贷款50多万,一般人会认为我在

赌!”赵敏说。2010年5月,为了凑齐企业启动资金,赵敏将房子抵押给农村信用社,贷款50余万元,在黄河十一路东海一路租下了几间“毛坯房”,自己带着几个人简单地收拾并购买了基本的设备后,公司算是初步成立了。这时,另一个问题又摆到了赵敏眼前:因为资金有限,开始工资待遇不高,怎样才能招聘到更多的职工呢?

感恩员工支持,善待员工

很快,当年和赵敏一起工作过的,一起下岗的女工们找到了赵敏。她们听到赵敏办服装厂的消息,一是钦佩赵敏的勇气,二是不愿意放下自己多年的缝纫手艺。赵敏告诉这些以前一起工作过的工友们,现在这家公司刚刚成立,工资待遇不会很好,但令赵敏意想不到的,是这些女工们却告诉赵敏,她们相信赵敏,不在乎工资,她们相信只要大家心往一处想,企业就会好的。



腾达服饰有限公司的车间内,员工们穿着统一的制服工作。

当说起这一幕,赵敏难掩激动,“那时候我就下定决心,把企业搞活,搞好,不辜负员工们的期待。”赵敏还告诉记者,正是因为他们自己也是下岗女工,所以能够感同身受,理解很多员工们的心情和想法,也愿意和这些姐妹们一起“打拼”。

在之后参观车间的过程中,记者就发现,很多女工们直接叫赵敏“大姐”,赵敏每次都是报以微笑。“我们都是下岗女工,企业能有今天,多亏了她们的支持和信任,我和她们之间没那么多客套。”赵敏对记者说。在缝纫车间里,一位女工这样对记者说,那怕平时赵敏批评员工们,也感觉不到是上级训斥下级的严厉感觉。

“很多人说什么搞活企业的诀窍,我要说,诀窍只有一个,那就是感谢员工并且善待他们,将心比心,因为员工才是企业发展

的‘第一动力’。当初我要给员工交保险时,有人说小企业还要装阔佬,我要说,你对员工的好,他们会让企业成阔佬!”赵敏说。

用质量和真诚打动客户

2012年,用赵敏的话来说这是腾达服饰有限公司转折的一年,“不怕你笑话,我们这家企业,因为没有多大的名气,开始只接零活,没有一笔真正意义上的大订单。”在赵敏办公室,记者看见在一旁有一片单独的办公区,可又不像是其他员工的。记者开玩笑说,这是谁在经理的办公室“垂帘听政”啊,赵敏很认真地回答说“是客户”。

赵敏向记者说起这片独立办公区的“故事”:在2012年,一家专营韩国服装外贸公司来到滨州联系合作伙伴,有十几家企业参与竞争,但这家企业对技术、质量等要

求都很高。赵敏在对方企业的服装要求之外,还向对方展示了自己企业产品设计中的精心设计,以精巧、贴切款式、舒适感、优质面料、鲜明协调颜色配等特色。最后,赵敏还提出来一个连对方也没想到的条件:为了让对方放心,可以派一名代表和赵敏在同一个办公室中一起办公,让对方了解自己企业所有的流程,也第一时间见证产品的质量。凭借产品质量和赵敏的真诚,该公司最终和腾达服饰有限公司签订了供货合同。正是这笔生意开起了腾达服饰有限公司的“大订单时代”。

虽然,那次订单早已完成,但是赵敏在征求了员工们的建议后决定保留这片“独立办公区”。“这就是时时告诉客户我们有信心让他们随时来看我们的企业,也告诉我们的员工要时时提醒自己顾客看着我的产品质量。”赵敏说。

白菜涨价,比去年同期贵两倍

暖冬导致白菜储存量少和新一季大棚白菜还未大量上市是主因

本报3月25日讯(记者 王茜茜)

最近,经常到市场买菜的市民可能会发现,大部分蔬菜价格价格有所下降,白菜却翻了身,每斤在1.2元—1.8元之间,价格较去年同期增长了近一倍。记者调查了解到,去冬白菜存储量少,而大棚白菜还未大量上市,从而导致白菜涨价。

通常情况下,白菜是冬季最实惠的蔬菜,所以许多市民都有冬季一次性购置大量白菜储存过冬的习惯。冬去春来,市民张女士家里存储的白菜吃完了,当她到市场买白菜时发现,白菜价格已经涨到1.2元/斤了,“这还是最低价,都是那种有点蔫,长相不好的,看着就像是冻了一样。”张女士说,“我记得去年冬天买白菜的时候都是0.3元一斤,或者是一元三斤。现在价格直接就长了四五倍啊。”

记者走访清怡市场、为民社区农

贸市场和多家超市发现,销售白菜的商家比较少,目前价格普遍在每斤1.5元,最低价是每斤1.2元,少量外地大棚白菜的零售价每斤是1.8元。而且,记者了解到,目前市场上销售的白菜,大部分是去年冬天商家储存下来的,一小部分是大棚种植的,因为新近上市比较新鲜,所以价格相对较高一些。

清怡市场一位蔬菜老板说,“去年白菜大量上市的时候,市场零售价大约在0.3元左右,所以市民也都买了许多白菜储存过冬。”然而,冬天过去了,市场上的白菜存量明显减少,所有价格比去年冬天集中上市时翻了约五倍。

另一位蔬菜商贩告诉记者,每年春天时,白菜价格都会上涨,所以往年秋末白菜大量上市后,他都会收购许多白菜存储起来,等过完年,价格

合适的时候再出售。“我记得去年这个时候,白菜的价格最高也就是七八毛,今年价格直接翻了一番,主要是与天气有关。”商贩告诉记者,冬天气温低,白菜保存起来方便,保存的也会比较好。但是去年冬天气温比往年高,不少储存的白菜腐烂了,逼的商贩不得不提早出售,从而使现在市场上的白菜供应量少,卖白菜的商贩也少了。加之,新一季白菜还未收获,大棚产的白菜数量有限,所以导致白菜价格偏高。

方舟集团

——滨州投资管理专业机构——

公司注册代理 公司财务代理

承兑汇票服务 银行存款冲量

百度搜索: 滨州方舟

专业 快捷 诚信

山东方舟投资有限公司

电话: 5168222 3393222

地址: 黄河五路543号粮食大厦