

财金·汽车

春季车展指定合作银行:工商银行滨州分行

用银行的钱买自己的车

春季车展已经进入倒计时,“去车展买车更划算”已经成为滨州老百姓的理想购车计划。为了帮助购车者分解资金压力,工商银行滨州分行也提供了多重金融方案,为消费者早日圆购车梦。

为满足广大客户的购车需求,工行滨州分行推出牡丹卡专项汽车分期业务。由于该业务办理时间短,手续费率低,能够在很大程度上减轻用户的还款压力,受到了广大客户的欢迎与喜爱。

工行汽车分期付款

指客户申请用工行信用卡在工行合作经销商购买家用汽车,经工行核准后,由持卡人在约定期限内按月还款,并支付一定手续费的业务。该业务具有以下优点:1、手续便捷。优惠费率(36期年利率3.477%)。2、专享额度。购车分期额度最高可达100万。3、灵活期限。有3、6、9、12、24、36期分期还款,提前享受汽车生活。4、轻松理财。缓解资金压力,增加购买预算。

办理流程:

第一步:申请

选定车型后在银行人员的指导下填写申请表,并向银行提交申请材料,包括身份证、牡丹信用卡、房产证明或工作证明、收入证明(如果已经结婚,就需要夫妻双方的收入证明),户口本,单身提供单身证明等。

第二步:首付

经银行审批通过,在指定汽车4S店内支付首付款(最低20%)(净车价减去贷款审核通过金额),办理保险等相关手续。

第三步:提车

收到银行调额完成的短信通知后前往交首付的汽车4S店处提车。

滨城联社:

春耕春备金融服务零距离

近年来,滨城联社积极组织信贷专管员、客户经理近100人分成20个工作组,深入农村田间地头、涉农企业等做好春耕金融服务需求调研工作,先后到深入200个具有典型代表性的行政村和50余家涉农企业,了解和掌握了辖内春耕备播等生产情况、农资市场情况和农产品市场前景等,并向他们讲解金融知识和该社金融产品,科学理性理财,并用金融企业特有的优势指导农民春耕生产,避免了农民盲目生产和“丰产不丰收”的局面,帮助农民实现共同致富。滨城联社现已在田间地头现场办理贷款证1500余个,授信授信金额达4000余万元,有力地支持当地经济绿色循环发展。(黎汝冰)

金融自助终端

方便偏远农民取款

“以前,农民取款要到数十里外的银行,自从在俺家的超市安装了农民金融自助服务终端后,周围村子的乡亲都来俺这里取钱,买东西的人比以前多了,生意也好了!”山东滨城区滨北办事处后崔村经销商户崔新军高兴地说。

近几年来,随着粮食直补、新型养老金的发放和奖励扶助等惠农强农政策的实行,农村金融需求也随着快速增长,为满足农民金融需求和方便农民,山东滨城区联社在提高服务质量的同时,多方选址,科学、合理规划在53个偏远村居设立了53台农民金融自助服务终端,每台日均业务量近50笔,有效解决了偏远村居农民金融服务不便的难题,使广大农民享受到零距离金融服务。(黎汝冰)

工商银行沾化支行

POS布放业务喜获丰收

今年以来,工商银行沾化支行营业部将POS商户的发展作为重点工作,因势利导,跟进服务,把握POS机刷卡结算的优势,突出产品的实用性、快捷性、方便性的特点,推动POS商户业务得到快速发展,同时带动了对公账户、银行卡、电子银行、分期付款等业务的迅速发展。

该行充分发挥周边商场众多、客户聚集地理优势,采取拉网式营销策略,充分了解客户需求,通过推介对POS商户在资金结算和融资上的诸多优惠政策,引导客户了解更多的产品,激发客户使用POS的积极性,影响和带动其他客户签约POS业务。

为解决客户忙于生意不便外出、填写资料不准确的问题,该行客户经理携带资料,现场办理开户手续,通过面对面讲解业务功能,突出本行商友卡汇款减免手续费、逸贷卡网银分期付款等业务亮点,减少业务资料传递环节,从POS机的申请、安装到售后,实现了“一站式”服务,大大提高了工作效率和客户的满意度。(李赞)

滨州首家长安马自达4S店开业

3月28号长安马自达滨州车博士4S店正式开业,长安马自达销售分公司客户服务部总监原田阳一、长安马自达销售分公司大区经理张虎出席了本次开业典礼,长安马自达滨州车博士4S店董事长王强先生致开幕辞。

长安马自达滨洲车博士4S店其前身是车博士维修中心,创建于1997年,公司成立以来秉承“精心服务,精细管理”的经营理念。本着优质高效,无处不在的服务宗旨,推行“保姆式”的贴心服务。坚持让客户体验满意从这里开始,从滨州车博士开始。

长安马自达秉承“人马一

体”研发哲学,令极致驾驭安全与环保性能完美合一。由此诞生的Mazda3AXELA昂克赛拉,搭载创驰蓝天技术及i-stop,jelooD节能科技,以5.8L/100公里刷新新油耗新低,1.5L全系统以入选“节能惠民工程”3000元节能补贴邀您共享绿色汽车生活,从此随心所欲。从造型上看,昂克赛拉充分借鉴豪华车和轿跑车的设计元素,不仅具有猎豹犀利、性感的全新家族脸谱,还通过交叉型腰线演绎出猎豹全力奔跑时的力量感和肌肉线条,其“豹力”美学堪称“绝色”;车尾造型与车头呼应,无论是三厢还是两厢车型都体现出



COUPE造型,正是如此符合全球审美的动感造型,为其赢得“世界年度车型”。

(刘建波)

齐鲁(滨州)车展SUV推荐:长安马自达CX-5

在厮杀激烈的SUV市场中有匹“黑马”格外引人注目,那就是首款集设计和“创驰蓝天”技术的长安马自达MazadCX-5。在其系6款车型中,拥有越级动力,全轮驱的2.5L车型,成为目前合资SUV阵营中炙手可热的新星。

“魂动”设计凸显新悦风格和豪华感,马自达CX-5是魂动设计语言影响下的第一款量产车,它告别了原来马自达“大嘴”式的设计,取而代之的是更动感,更富线条张力。在传统SUV离地距高,空间大,视野宽阔的基础上,马自达全新设计理念“魂动”为CX-5加入了独具品味的格调,可谓是最具代表性的新悦SUV。拥有215mm离地间隙。19寸超

大轮毂的CX-5 2.5L车型兼顾了传统SUV的越野风格与流线感十足的跑车气质,也更好地满足了SUV用户对户外远行的需求;如同非洲猎豹般的造型凸显了猎豹捕捉猎物瞬间爆发的力量美感,这样的设计为其赢得了“欧洲最美SUV”大奖。

XC-5采用了高达13:1压缩比的发动机,更高的压缩比可以有效提高燃效性能,进一步降低油耗,除此之外,CX-5还配备了i-stop智能怠速停止系统和i-ELOOP智能制动能量回收系统,同时,CX-5使用了前麦弗逊后多连杆式的悬挂结构,这和进口版没有不同,但你能明显感觉到长安马自达考虑到中国的路况,提高



了不少的舒适性,马自达创驰蓝天技术的应用确实在动力方面交出了一份成绩还算不错的答卷,同时在节油方面也

有出色的成绩,可以说CX-5在动力和油耗中间找到了一个平衡点。

本报记者 韩志伟



广汽·中兴

ZXAUTO

订车油礼

1天1升油

广汽中兴 GX3 火热订购中





扫一扫 有新发现
活动期间,凡进店咨询,即可获得精美礼品一份。
数量有限,先到先得。

实力派小型SUV

广汽乘用车

滨州北方汽车销售有限公司

销售电话: 0543-3352388

地址: 滨城区渤海五路677号

活动详情请洽当地经销商

客服热线: 400-603-2000

广汽乘用车