

# 旧车强卖的哥,还违规收高价

## 省城一出租车公司被指借更换新车揩油司机

出租车公司把行驶六年多的出租车更换成了新车,这听起来是一件极好的事情,而鲁能泉城客运出租有限公司的多名出租车司机近日却向记者诉苦,新配备的车频频出问题,保养费用比以前多支出不少,出租车公司还以比市场价高出近一万的价格将淘汰的旧车出售给司机,“公司说,不买也可以,但甭想再开公司的出租了。”

本报见习记者 时培磊  
实习生 任雅欣



8日上午,50多位司机聚集在公司门口,希望解决他们的诉求。 本报见习记者 时培磊 摄

## 1 的哥一万五六买车,转手只能卖五六千

今年2月,鲁能泉城客运出租有限公司给160名出租车司机更换新车。李强(化名)是其中一名,他的上一辆车从2008年开始驾驶,对于开满六年左右的出租车,根据规定需要更换新车,他跟公司的合约也到期了。

李强说,如果他想继续跟公司签合同,就要更换新车签新合同,但前提是要自己把旧车“消化掉”。“否则公司不给签合同,就干不了活。”无奈,他选择像其他司机一样,花钱把旧车买了下来。

说起买旧车的情形,许多司机都很困惑,“我们是在济南永城二手车经销有限公司买的原来的旧车。去的时候,每辆车对应多少钱都已经标好了,具体怎么定价我们不清楚。这不是霸王条款吗?”

旧车价格在业内被称作残值。“这些旧车残值大概在一万五到一万六之间,这车根本不值这个钱。”多名司机掏出收据说。很多司机当天就把旧车处理掉了,有的直接卖给了永城二手车经销有限公司,收购价仅有五六千元。

鲁能泉城客运出租有限公司多名司机透露,“我们每月交给公司4397元承包费,这比其他出租车公司都要高,按照合同规定,这个承包费包括95%的车辆折旧费。”在一司机出示的合同中,承包费成本的确包含了车价95%的价值。

“如果公司把旧车卖给我们,我们已经交了95%的钱了,残值应该是车价的5%。”多位司机表示公司残值制定的标准并不合理。“按照车价的5%计算,也就是五六千块钱,公司应该给我们退回一万元左右。”

## 2 残值定价远高于标准,公司没个说法

济南市物价局工作人员说,按理说旧车残值定为多少是市场行为,政府不该规定具体数额,还是由买卖双方协商。司机与出租车公司签订的合同期满后,公司应该退还司机缴纳的保证金,旧车则归公司所有,由公司来处理。公司不能强制司机购买,司机也有权拒绝购买旧车。但实际上公司一直处于强势地位。出租车市场多年来形成一种潜规则,出租车公司把旧车与换新车的指标相挂钩,强迫司机以其制定的价格来购买旧车。为此,物价局对新一代出租车残值做出了上限规定。

据悉,物价局于2014年颁发《济南

市物价局关于第二代彩色出租车新车型承包费标准的通知》。通知规定,六种出租车新车型6年后退出市场时,不得强迫驾驶员购买,凡将车辆残值卖给驾驶员的,不得超过车辆原购买值的5%,下浮不限,客运管理服务中心将负责监管。而对于2014年之前的老车残值究竟定为多少,物价局称可以按照车辆原购买值的10%作为参考。

据悉,在很多地方和公司,把旧车强行卖给司机的潜规则已改变。公司实行折中方法:在签合同前,公司会收取残值的保证金。司机每月缴纳一定数额的车辆折旧费,一般而言,

价值为原车价的95%,剩余5%的价值,则在车辆退役后,由公司面向市场拍卖,如果价格持平或高于车辆原价5%,公司会把保证金全额退还,如果低于车辆原价的5%,则从保证金里扣除差价。

李强的车是2008年服役的,适用于10%的参照标准,残值在万元左右。出租车公司把残值定为一万五至一万六,标准是如何制定出来的,公司目前尚无回应。按照鲁能客运出租公司给出的残值,车辆原购买值应在十五六万元。而一司机说:“原来的出租车是桑塔纳志俊,也就是在9万元左右。”

事真不少

## 退保证金不给利息

## 新车频出故障

一些司机反映,新车有严重的烧机油、熄火、油耗大、油门不稳等毛病。记者搭乘了一辆新车,走了一段路程,中间熄火一次。“你看,熄火了。也不知道是什么原因,有时候后面车很多,这时候熄火很麻烦。”司机表示,花在新车上的维修费比以前多很多。

在这些维修和保养费中,其中新车烧机油带来的保养费用支出增多幅度尤为明显。“新车烧机油,我们一个月至少得更换一次,一次花三四百元。原来的车每月耗费也就是一百来块钱。算起来六年下来得多花好几万元。”李强说。记者了解到,“更换机油必须在公司维修厂更换,如果不在公司厂子更换,被发现就要罚款。”此说法目前尚未得到公司证实。

司机们说,每天一睁眼就背着300多块钱的账,给公司150元的承包费,油耗支出150元,还有需要的保养维修等费用。

8日,50多名司机聚集在山东鲁能泉城客运出租有限公司门前要说法。他们说公司曾经向每个司机收了四万元保证金。按说干满年限后会退还,但利息没给。“六年下来,利息得一千七八。”

针对司机反映的诸多问题,记者询问了鲁能泉城客运出租有限公司工作人员。一名商姓经理回应:“新车有什么问题,我们会尽快与厂家联系,这需要一步步协商,公司会尽快给大家回复。”而关于残值问题,该经理称无法回答。另一工作人员称,需公司领导来解释,而领导正在开会,无法接受采访。

8日下午,50多名司机来到济南市城市公共客运管理服务中心信访处反映情况。“保证金的利息应该给,新车出现毛病,应该联系厂家尽快解决。”一名孙姓工作人员向司机解释道。 本报见习记者 时培磊 实习生 任雅欣



50多名司机向公司提出退还部分买旧车的钱,处理新车出现的问题。 本报见习记者 时培磊 摄

# 春季提升免疫力,食补首选是海参

万物复苏早春日,草长莺飞三月天。随着气温的回升,柳树已经按捺不住春天的期待,一夜变绿,让我们感受到满满春天的气息。但是虽说春天已到,毕竟春寒料峭,气温忽高忽低,极易引发疾病,所以,滋补依然是早春时节的主旋律,海参是春季滋补强身、提升免疫力的首选食补佳品。那么,春季进补海参都有哪些好处呢?

## 春季更需要增强免疫力

春季乍暖还寒,温度变化比较明显,省城济南清明节前的周一15时的温度已达27.2度,大有一天入夏之势,但到了周三15时的温度骤降至4.6度左右,两天气温骤降二十多度!天气变化反复无常,容易使人出现种种不适症状,患上种种疾病,因此春季

也被称作是“百草发芽,百病发作”的季节。养生专家认为,春季养生应从“顺应四时”这个最根本的养生之道出发,最重要的便是顺应春天阳气升发这个整体态势,并且在饮食上要适当地进食一些补品,提高机体免疫力。

调查资料显示,约有85%的人平均每年要得3次感冒。感冒的发生与人体免疫力的强弱有密切关系。当人们劳累过度,或

气候突然变化,这时若不注意身体的寒暖保养,感冒病毒或细菌就会乘虚发作。而春季食用一定量的海参,就可以提高人体的免疫力,增强抵御外邪的能力。

## 市民又是如何看待海参的呢?

市民刘女士在医院工作,相对于药补来说,她更看重食补养生。“季节交替的时候尤其要注意防寒保暖,每年二八月,家里老人就非常容易感冒,今年春节的时候有朋友送来一盒众参缘海参,说老人吃了对身体好,吃到现在快吃完了,明显感觉婆婆的精气神要比以前更足了,我正打算再去买些回来。”

付老先生六十多岁了,老家是山东威海的,吃海参有20多年了,和笔者聊起天来神采奕奕,

一点不显老态。“我和老伴一年四季都在吃海参,因为我觉得海参这个东西,它重在防,不在治,你说你得了个什么病,指望吃海参给吃好,这不现实,真要这么灵,那大夫们早下岗了,海参其实就是个潜移默化的作用,我现在跟老伴出去旅游,经常能碰到年纪差不多大的,当一打听说我们都六十多了,他们都不信,说至少得年轻十岁。”

“这一段时间天气变化比较剧烈,忽冷忽热地,买海参的人几乎要比平时多出2倍来,在买给父母食用的同时,很多上班族自己也开始食用海参了,现在广大市民越来越认可海参的食疗养生效果”众参缘海参的工作人员告诉笔者。

一天之计在于晨,一年之计在于春,春日进补提升免疫力,你选好海参了吗? (美文)

众参缘系列淡干海参,选用营养物质丰富的胶东刺参,严格按照淡干海参的加工标准,经过去内脏、清洗、淡水沸煮、缩水、低温冷风干燥等多道工序精心加工而成。标准化的加工工艺充分保留了海参的59种营养物质和活性成分,零添加,保证消费者享用的每一根海参都是纯淡干的海参。参体饱满且呈圆柱型,刺挺直,个体轻,发涨率高。

众参缘致力于为山东广大消费者提供更具性价比的淡干海参。产地直销,省去中间环节,直达消费者手里,价格自然更具优势!全省包邮到家,货到付款,快捷省心。

全省订购热线0531-83182668  
83182778