

泰城街头冒出好多进口水果店

价高利薄保鲜难洋水果不好卖

近日,家住擂鼓石大街的侯女士在小区门口发现,又新开了一家进口水果超市。在擂鼓石大街不足1000米的距离已有4家进口水果超市。14日,记者走访泰成多个小区发现,不少高档小区门口都有一到两家进口水果店。但在高密度开店背后,一些店家的生意并不好做。

本报记者 杨思华

进口水果店扎堆 一条路上开四家

张女士最近看到朋友圈里有很多人卖进口水果,很多蛋糕店也在制作时使用进口水果,看朋友圈里卖得热火朝天,张女士也有些心动,打算在小区门口租一家小店开个进口水果超市。仔细一算,门店租金、装修、水电、以及进货等各种费用加起来,就要用十二三万,考虑到盈利等问题,张女士放弃了开水果超市的想法。

记者走访泰城多个小区发现,不少高档住宅小区附近都开有进口水果超市。14日,记者在擂鼓石大街一小区

门口看到,一家进口水果店正在装修,门口的招牌也已经挂上,在马路对面也有一家正在营业的店铺,也以销售进口水果为主,两家店东西两百米还各有一家进口水果店。仅有几百米长的马路上就开了四家进口水果超市,竞争激烈程度可见一斑。

其中一家水果店老板告诉记者,很多进口水果店之所以扎堆开,主要是看附近小区的消费能力,因此一些高档小区外有几家进口水果店已是常事,顾客也可以通过对比选择购买。

入行才知生意难做 竞争大利润越摊越薄

14日,在长城路北段一家进口水果店内记者看到,冷柜里摆满智利蓝莓、越南火龙果、墨西哥草莓、泰国榴莲等水果,价签上标有水果价格和产地,身价是普通水果的好几倍。一位市民在店内仅买了一个秘鲁太阳芒果,花了接近20元钱。而在超市里,小台农芒果才6元多一斤。

店主陈先生告诉记者,虽然进口水果口感好,能受到一部分顾客的青睐,但是由于价格并不亲民,同类店铺扎堆,所以生意不太好做。“进口水果货源地多,大多数进口水果店都是通过代理形式销售,这样费用比较高,在运输过程中还会造成一些损耗,进一

百元的货,等拿到手以后几乎会损耗20元左右,而且运输过程中保存,冷藏都需要费用。”

采访中,不少市民也表示,进口水果价格太高选购时,通常选择价格亲民的水果。“现在这个季节很多水果都陆续上市了,超市里和水果市场上很多水果价格便宜,也很新鲜。”市民孟女士说,小区附近的进口水果店刚开业时也买过几次,但是觉得价格太高,保鲜时间短觉得不太划算。

市民张女士也表示,比起进口水果,她更倾向于购买平价水果。“对水果了解也不多,哪里分得清买到的进口水果是不是真的从国外进口过来。”

免费榨汁微信订购送货 不少店拼服务搏市场

采访中记者发现,这些进口水果店价格区分并不大,但是各家生意不一,有的店断断续续有顾客进店,有的却鲜有人问津。

由于大部分进口水果店都开在小区附近,客户群体也以周边小区居民为主,有些店铺在激烈的竞争下也在销售中加入很多人性化服务来拓宽自己的客户群体。

长城路上一家进口水果店工作人员表示,店内除了销售来自各国的进口水果,还售有薄皮核桃、蚕豆、青豆、水果干等零食。“有的顾客来买水果时看到我们这里也卖各种零食,就

会顺便买一些带走。”

除此之外,这些进口水果店也在微信上做生意,通过朋友圈拓宽客源,有的店铺还免费为顾客提供免费榨汁服务和切盒制作水果沙拉的服务。“店里有榨汁机,现买现榨,现切能让顾客更直观的看到我们的服务,吃起来也会更放心。”

市民周女士告诉记者,她平时工作忙,没时间逛超市,自从她住的小区门口开了进口水果店,她就关注了店内的微信,经常通过微信订水果,店里不但给洗净切好装好,还能免费送货上门十分方便。



进口水果店为提高收益也卖起饮料、果干及进口食品等。 本报记者 杨思华 摄

专家说法

整体成本高 市场渐饱和

14日下午,记者咨询一家连锁进口水果店的加盟条件,店主告诉记者,可以通过实体店和微店两种形式加盟,但是开实体店则要看想在哪个地段开。“现在进口水果店太多了,我们要先考虑加盟商选的店址是不是已经有了同类店铺。”

销售水果多年的董先生告诉记者,进口水果由于口感、味道比国产水果口感更好,安全指数也比国产水果更高,受到很多消费者的青睐,但是进口水果也因为运输、储存、冷藏等问题比普通水果价格更高,所以市场不是非常大。“很多水果的保鲜期只有2-3天,而且要用冰柜冷藏,很多卖不出去的水果都是店主自己的损耗,所以整体成本非常大,也降低了利润。除了小区门口的进口水果店,现在超市、水果市场也都能买到,市场已经趋于饱和。”

泰山医学院市场营销教研室庄振信也表示,随着市民消费能力提高,越来越多的消费者对国外的食品、水果、妇婴用品等商品充满信心,很多人正是抓住了消费者的这种心理,才逐渐出现了各种进口商品的店铺。如果开店,则要先进行市场调研,选择客流量大的地点,但是要避免扎堆,避开激烈的同质化竞争。同时,注重水果保鲜,提高质量,增加服务也是必不可少的。



本版策划 侯海燕

快去电视台抢红木家具

东阳红木家具厂价直销惠仅剩五天

抢啦!快去电视台抢红木家具,花49800元,可以买到含床、床头柜、餐桌、餐桌椅、沙发、茶几、沙发边几总计16件的红木家具”。据悉此次“东阳红木家具工厂价直销惠”是于4月11日开展,当天售出40多件各式红木家具,很多普通消费者都以工厂价选购到了心仪的红木家具。

据了解在红木资源日益稀少的今天,作为世界上最大的红木家具消费国,中国红木家具市场价格走势面临严峻挑战,业内人士认为,未来三年红木家具涨价已是板上钉钉的事实。目前,市场上一套红木家具动辄几十万元、上百万元,对于普通消费者来说,即便知晓是最佳入手时

机,也无法跨越层层代理去获得一手工厂价格。

红木家具不但具有高保值和增值的特点,更可留存子孙后代。此次东阳红木直销惠活动中,将以工厂价直销红木家具。世界红木看中国,中国红木在东阳,浙江东阳是世界闻名的红木之乡,此次活动产品,皆为精挑细选的硬手货,无论从雕工、木料选材、制作工艺上来说,皆为精品。据了解,此次红木家具直销惠活动中每一件都是来自中国红木之乡——东阳的精品。

为了满足消费者的需求,东阳红木家具工厂推出大型红木家具展销,让泰安百姓能够人人用得起红木家具。现场看到本次

直销惠”每一件产品都是来自中国红木之乡东阳的精品。参展家具不但可以省去各个环节的加价,拿到手就能保值甚至增值,而且还能保证是正品真货。活动相关负责人表示,在红木主材即将枯竭之际,东阳红木家具工厂推出大型红木家具展销,旨在普及红木知识,弘扬祖国文化精髓,让泰安的百姓都能用得起红木家具。需要提醒消费者的是,由于红木家具每一块的木料都是独有的,尤其是根雕的艺术品,每一件都是独一无二,而且本次活动红木家具及根雕数量有限,一旦卖完,不再补货,厂家负责人建议,“广大市民一定提前量好需要的尺寸,尽早到达现



场进行挑选,以免自己心爱的物品被他人抢先买走”。为免除消费者对用料材质的担忧和顾虑,本次清仓现场可以亲自验货并当场提货,眼见为实。

据了解,本次清仓钜惠将于

4月19日结束,仅剩最后5天时间,现场红木家具款式近百款,从居住家具到办公家具,可谓应有尽有,价格超级便宜,错过就要再等一年,绝对是极为难得的一次入手红木的好机会。