

# 广汽三菱摆擂台 获胜即得3000元现金

—5月16日越野对抗挑战赛即将开战

没事过来跑两圈

别说无所谓，一辆SUV如果连最基本的2米坡都过不了，那还不如直接买MPV呢。

啥？空间大，面包车空间大装粮食拉菜都行。外形好看？那您还买什么SUV啊？

既然开SUV，那就必须有越野的血统才够味。既然要越野，那就得泥地里平趟，沙地里稳当，爬的了坡涉得了水，敢问你的SUV能办到么？如果你还没买车，这几项你就得考虑考虑了。

别说没机会比，机会来了！

5月16日，由广汽三菱济南泉店举办的“会当‘菱’绝顶，双‘劲’战泉城——对战巅峰挑战赛”活动将在济南齐鲁汽车生活广场正式开锣，届时，劲炫和劲畅将恭候各路SUV英雄大驾，共同挑战各类极限越野路况，切磋越野技能。

为了让各位SUV英雄比得痛快，还有专业试驾工程师和赛车手特别设计的赛道，囊括陡坡、驼峰、炮弹坑等越野会遇到的各种极端地形。除了一边赏风景一边圆一把越野梦想，挑战成功还可以将3000元奖金抱回家，有十个机会名额等你哦！

赶快拿起电话报名吧，确认邀约后即可来单挑“擂主”。凡完成挑战者即可获得丰厚礼品。

电话：0531-82023030

地址：齐鲁汽车生活广场(济南市长清经济开发区平安南路中段)济南富雷店：经十西路29514号济南泉店：工业南路67号

原装进口发动机

劲炫首付2.58万起



帕杰罗·劲炫

SUV世家

交一百返二百！轰动泉城！

## 山东世通斯巴鲁狂欢试驾会

生活，需要我们拥有进取意志和创新精神，否则，日子就是清汤寡水，索然无味。造车也不例外，如果没有打破常规的创新精神，我们也许仍然停留在那辆“三轮车”的时代。

而斯巴鲁品牌，显然属于追求极致、逆向思维的勇者，当人类宣告传统动力即将寿终正寝的时候，斯巴鲁却用打破常规的力量，颠覆传统，推出了令保守者瞠目结舌的水平对置技术。

如果你也想打破常规，请您参加5月23日山东世通斯巴鲁“享试驾，赠好礼”大型试驾团购体验活动。只需缴纳100元“试驾费”，

届时就能够亲身感受斯巴鲁舒适，刺激等非一般的驾乘体验。参加完我们给你安排的“饕餮试驾盛宴”，我们将如数返还您所缴纳的“试驾费”，并随赠我们反馈给您100元现金红包！

除却以上优惠以外，我们还准备了丰厚的六重好礼等您来拿。如此大的活动力度，如此绝佳的购车机会，您还在等待吗？还在犹豫吗？赶快进店报名吧，有精美礼品相送哦………

本次抢购会山东世通斯巴鲁还将推出大力度优惠贷款购车金融方案，首付20%，分期零利率！让您打消一切顾虑，不让等待成为遗憾！

憾！让斯巴鲁“贷”您远行！

【山东世通斯巴鲁·车主特权】

1.在省体育中心、SUBARU·港式茶餐厅、火车站等指定位置专享免费停车

2.省体首家汽车主题SUBARU·港式茶餐厅，咖啡天天免费喝

3.免费加入全国野生动植物保护协会，成为在册正式会员免费畅游全国31座森林

山东世通斯巴鲁报名热线：

68855885

地址：济南市工业北路152号黄台电厂东邻



## 工厂定制 限量发售 仅限66台

—吉利新远景“卓越版” 本周六悦动登场

5月16日（本周六），齐鲁晚报推荐品牌——吉利新远景“卓越版”悦动登场，吉利汽车超市为泉城市民争取到66台工厂定制版，仅限本周六，仅限吉利汽车超市经十西路店，仅有上午3小时！

新远景这么火

请假也要来看看

吉利新远景自上市以来，月销量持续保持过万，好品质铸就家轿典范，吉利新远景没有辜负大家对它“幸福家轿首选”的期望。被誉为4万区间性价比最高家轿，新远景是远景车型更新换代之作，它拥有双安全气囊、皮质座椅、导航影音系统、手机语音互联等同级车中不具备的功能，四年或十五万公里超长质保。

吉利超市全系现车、合格证、发票，手续齐全当天新车开回家！

吉利博瑞：最美中国车，11.98万起。外交部礼宾用车，中国国家游泳队战略合作伙伴，整体造型兼具国际设计潮流和中国特色的审美元素，可谓中国品牌经典之作。



吉利新帝豪：中国品牌销量冠军，惠民补贴3000元。十佳发动机1.3T动力强劲，60万用户的可靠选择。

吉利GX7：6万区间性价比最高越野车。被誉为性价比之王，是第一辆越野车首选，澳大利亚DSI六速手自一体变速箱，汽车专家首选车型。

吉利金刚：3万多，配置超全，第一辆车首选。它是吉利汽车不朽的经典之作，自上市以来，拥有70余万用户，选配导航、皮座椅、增压器，1.5L静音节油王。

吉利豪情SUV：五座+两座，

工作+生活。真正大7座SUV，拥有360度影像、电加热座椅、分区独立空调、24种座椅组合方式等舒适惬意的空间享受，真正大7座越野公务舱。

买车就是买吉利

买吉利到吉利汽车超市：经十路31210号(经十路最西，京福高速西出口路南)

活动报名热线：

69927000/87292222

24小时售后服务专线：

87292200

工业北路店：88674567

匡山店：85609288

## 福田欧辉都市e巴首创高端商务班车

福田欧辉客车是国内首款高定制级新能源商务班车，兼具零排放、高大上等多重亮点，是城市中高端人士上下班、定线旅游的通勤出行工具。

福田欧辉都市e巴主推绿色节能，真正实现了“APEC蓝”的常态化。该款车包括插电式混合动力班车和纯电动班车两个系列产品，采用福田欧辉成熟纯电驱动平台，联合国内领先部件资源，单次充电续航里程大于150公里，一天充一次电，每公里耗电成本仅约0.8元，运营成本较传统柴油车省75%；采用4D防护车身技术，全方位防护，安全无懈可击；利用电网谷峰充电，每度电仅0.4元，轻松补电，经济运营，树立商务客车环保新标杆。福田欧辉都市e巴作

为首款“国家PM2.5大气污染防治计划”新能源团体班车，以零排放、零污染的突出优势，真正将“APEC蓝”从过去完成时变成现在进行时。

都市e巴的第二个亮点，就是其人性化的设计让每一个乘坐者都有高端VIP客户感受。都市e巴采用欧款时尚造型，辅以整车人性化配置及豪华定制级装配，高档底盘、豪华内饰、真皮商务座椅、冷暖一体电空调、NVH静音技术，极致细节锻造一流品质。车内设置的办公桌可处理临时文件，商务随行；车内WIFI、每个座椅配备的USB充电接口及置物架，使乘客实时享受上网冲浪的无尽趣味。可以说，福田欧辉都市e巴，就是“客车中的贵族”的代名词。

(杨晓梅)

## 嘉瑞丰田威驰、卡罗拉月销过百



5月9日，济南嘉瑞丰田“月销新突破 双百拔头筹”快乐分享活动举行。据悉，刚刚过去的4月份，济南嘉瑞丰田威驰与卡罗拉两款车型月销量双双过百，这是一汽丰田华北地区经销店月销量的一次历史性突破。据介绍，此次嘉瑞丰田的成绩主要得益于一汽丰田“华北战略”的实施。“华北战略”是一汽丰田2014年7月启动的一项战略部署，意在重点开拓以山东市场为首的华北市场，依托威驰与卡罗拉两款小型车，从商务政策、网络建设等多个方面予以支持。

(韩杰)

## 打开魅力JADE(杰德)的五种方式

JADE(杰德)，一款专为80后而生的新概念轿车，如果你还未能领略到TA的魅力，那么只能遗憾地告诉你：亲，你的打开方式不对咯！

内外兼修Stylish，时尚性感 平滑的车顶弧线几乎从其别具一格的X型前脸延伸至尾部，时尚动感风格不露而显。

智能先进Smart，非凡驾趣

JADE(杰德)搭载的DA智能屏互联系统，人性化的智能进入系统，发动机一键启动，瞬间点燃驾驭激情。

超乎想象Surprise，灵变空间 超越同级的2760mm轴距，配合Honda独有的MM空间设计理念，放置数个行李箱，也不会觉得狭窄。

强劲有力Sport，澎湃动力 JADE(杰德)搭载了凝聚Honda先

(秋仪)