

# 少儿投保勿陷高收益误区

随着“六一”儿童节的来临,少儿市场又成为保险公司追逐的对象,目前市场上各类少儿理财计划纷纷推出,为少儿不同阶段积累教育资金,这也正是家长目前最为热心的话题,而忽略了少儿成长期的意外风险和健康风险。保险专家指出,家长为孩子投保不宜陷入追逐高收益的误区,应当以提供风险保障为主,尤其应注重身体健康风险。

少儿保险指用于解决其成长过程中所需要的教育、创业、婚嫁等费用,以及应付孩子可能面临的疾病、伤残、死亡等风险的保险产品。其中少儿教育金保险成为热销的产品。例如,近日有人寿保险公司推出的教育金保险,旨在护航少

儿在健康成长的过程中能为未来各阶段积累教育金。还有人寿保险公司推出的基本保险金额以每年3%年复利增长型保险,帮助父母提前锁定财富收益,在孩子年满18周岁后根据孩子的教育或是婚嫁、创业等其他需求灵活支取。

对此,保险专家提醒,家长为孩子投保,一方面应当提前谋划未来的教育,但更多地应当考虑眼前的健康成长,有些保险公司的保险产品可以兼顾其中的两种或是三种保障,有些则是专门保障其中一类。家长可以购买一个保险产品,也可以购买多个保险产品的组合。也就是在购买保险组合产品时,更应当关注对孩子的风险保障。

例如,国内某人寿保险公司推

出的少儿险种,除了为孩子提供最长达七年的高等教育,用于本科和硕士或出国深造,做到专款专用外,还为孩子提供重大疾病、住院医疗保险,以及附加豁免保障功能,在家长丧失缴费能力时,无需再缴费,孩子的保障继续有效。不过,这些保障计划更适合中高端家庭。

“对于普通家庭而言,在提供保障服务方面,单纯的保障产品性价比更高。”一位保险专家指出。例如,市面上的一款“少儿重疾险”就是一款纯保障型产品,合同期内享受意外、70种疾病与身故保障,满期无理赔超额退还已缴保费。缴费方式分为交10年保障20年,交15年保障至70周岁,交20年保障至100

周岁三个等级,价格最低5万元,最高达到25万元。

除了这种长期型保险,市面上还有很多一年期短期型保险。例如,有的少儿重大疾病保险保险期就只有一年,适用年龄在30天-18周岁,保险项目分为少儿重大疾病、一般住院津贴、癌症住院津贴、住院手术津贴等。此外,各家保险公司还针对家长的各种需求推出一些定制服务,如少儿特需专家门诊预约、电话医疗咨询服务等,专家提醒,父母在投保前要考虑实际需要,尤其是要考虑是否为重复购买。

据调查显示,目前意外伤害已经成为我国14岁以下儿童的第一死因,具有发生率高、死亡率高的

特点,如溺水、中毒、动物咬伤、建筑物倒塌、交通事故、治安事故、玩耍打闹致伤等,都是当前意外伤害和死亡的重要因素。

具体来看,由于新生儿死亡几率大,学龄前儿童抵抗能力差,容易得一些流行性疾病,但这时以死亡为给付条件的险种赔偿率也不高,一般而言,身故时年龄不足1周岁,给付比例占保险金额的20%;满1周岁但未满2周岁的儿童,给付比例为40%;满2周岁但未满3周岁的儿童,给付比例为60%;满3周岁但未满4周岁的儿童,给付比例为80%,满4周岁,给付比例才能达到100%,专家建议应多买住院医疗补偿型的险种。

(综合)

## 齐商银行济宁分行举行银企座谈会



本报讯(记者 李淑冉 通讯员 刘鹏) 5月27日,齐商银行济宁分行在办公楼四楼举行了银企座谈会,济宁市多家小微企业主和个体工商户参加了座谈会。

会上,小微企业主们就各自经营中遇到的资金难题发表了各自的观点,“提提额度,降降利息,这是我们最真实的想法,也是我们的共同心声吧”一位从事食品批发的小微企业负责人说。另外关于还款方式也成为与会人员讨论的热点,嘉祥县一家服装厂负责人介绍说,厂里的订单充足,

业务没有受到当前经济环境的影响,经营一直比较平稳,比较能接受每月还息,到期还本的还款方式;而另外一位在草桥口从事某品牌食品代理业务的经营者就表示,更喜欢每月还本还息,这样能减少年底压力,也更省利息。齐商银行济宁分行微贷团队就大家提出的问题都一一予以解答,并现场指导客户体验该行的小微企业专属微信公众平台和微信银行,会上讨论热烈,气氛活跃。

据了解,齐商银行济宁分行微贷团队2014年10月入驻

济宁分行以来,大力推广微贷业务,不断创新金融产品与服务,解决小微企业贷款担保弱、抵押难的融资难题,目前,已经为140多家小微企业和个体工商户提供信贷支持和金融服务。齐商银行济宁分行小微零售部总经理黄健介绍,齐商银行济宁分行将继续坚持为小微企业提供优质便捷的金融服务,让小微企业在遇到困难时,在需要资金支持时,能够立刻触摸到齐商银行,体会到银行不是冷漠高傲的,是亲切、真诚的而且就在他们身边。

## 济宁广发银行沙画迎六一



本报讯(记者 彭成省 通讯员 戴鼎伦) 为庆祝“六一”儿童节并满足少儿对迪士尼动漫主题的喜悦,让小朋友过一个快乐而又有意义的节日,5月30日,广发银行济宁分

行特举办“欢乐无限迪士尼——六一节沙画活动”。

活动当天,在广发银行济宁分行二楼会议室,聚集了不少该行理财客户和他们的小孩,跟随沙画老师现场

学习沙画创作。在专业老师的指导下,小朋友们很快掌握了基本的沙画创作要领,在分组比赛环节,还评选出了三个优秀小组并颁发了奖品。

## 济宁中行团委举办“责任与担当”系列活动

本报讯(通讯员 张猛) 为进一步丰富员工业余文化生活,激发员工牢记使命、勇担责任、建功立业的决心和意志,5月23日,济宁中行团委举办“责任与担当”系列

活动。其中CS反恐精英挑战赛中,来自辖内不同机构的12支代表队及40余名青年员工参加了比赛。

活动以团体游戏竞技的形式加深了员工对责任担

当、团队合作、奋勇争先的认识和体会,引导员工以敢想、敢当、敢为的精神状态,凝心聚力,攻坚克难、发奋图强,为确保完成全年各项工作任务做出积极贡献。

## 走访慰问困难儿童

本报讯(通讯员 孔琳琳) 5月23日,华夏保险济宁中支总经理田玉龙携手社会爱心人士组成志愿队伍,来到汶上县南阳镇小店子村探望两名困难儿童家庭,送去节日祝福。

本次看望慰问的两名儿童家庭都是低保户,生活十分困难。11岁的刘娜(化名)母亲走失多年,父亲因意外从屋顶掉下,摔成重伤,生活不能自理。刘娜跟着爷爷奶奶一起生活,但年幼的刘娜家贫志坚,学习刻苦。4岁的刘辰(化名),父母和弟弟因煤气

中毒死亡,刘辰经医治获救,目前由爷爷奶奶抚养,两位老人已基本丧失劳动能力,家庭年收入不足4000元。

田玉龙分别给两位孩子送上学习大礼包及圆梦基金,并鼓励他们坚强自信,好好学习,乐观生活。刘辰看着手里的学习文具大礼包,高兴地说“太漂亮了,真好看,我一定好好学习”。看到孩子们开心的笑容,田玉龙表示将把华夏保险一年一度的“春之声”客服节圆梦行动延续下去,把爱心延续下去,去帮助更多的困难家庭。

## 梁山工行改善柜面服务

本报讯(通讯员 孙金龙) 近期,工行梁山支行以改善窗口服务为突破口,从细化柜面服务入手,提高服务效率,通过强化服务意识、深化考核机制等措施,进一步提升服务水平。

梁山工行认真贯彻规范化服务的理念,带领全体员工重读服务规范,要求每位员工始终如一坚持标准化服务不放松,正视上级行明察暗访及单位日常自查等,对上级行的通报,反观自身问题,主动整改;将基本的“三声服务”变成一种习惯,潜移默化到每一笔业务处理中;服务监管人员务必不定期通过实时监控,掌握员工动态,杜绝上班期间聊天、玩手机、随意走动等现象,一经发现严肃处理。重点采取措施打造标准化窗口树立形象,一是着装标准化,全员统一穿着最新版夏季行服,人人佩戴胸

牌,女员工着淡妆,长发束起,男员工规范发型,旨在客户心中树立工行品牌形象。二是实施柜面物品摆放标准化,制定前台物品摆放模板,要求全员按要求执行,做到显示器、印章盒、扫描仪等物品摆放有序,桌面干净整洁,严禁物品摆放杂乱无章的现象发生。

该行以提升客户满意度为主要服务目标,重点关注客户满意度和等待时间等服务考核指标;加强服务评价系统使用,引导客户正确进行服务评价,避免漏评和误评现象,按月、按季通报评价系统的使用情况和满意率,并纳入绩效考核,对表现较差的网点、柜员进行通报,并限期整改;将业务量和客户投诉作为考核中的重要指标,既要服务好还要效率高,奖优惩劣,激发员工服务积极性,切实提高服务水平。

## 泗水农行关爱留守儿童



六一节前夕,农行泗水县支行员工关爱留守儿童,全行捐款为帮扶村——圣水峪镇西河村的20多名留守儿童送去了学习用具和儿童节礼物,让孩子们过一个快乐的节日。

(通讯员 邵泽平 摄)