

交通部拟将“快车”纳入出租行业管理，泰安“快车”司机打退堂鼓 抢单挣不多 私家车八年报废太亏



新规引发出租车行业热议。本报记者 王世腾 摄

近日，交通部印发《关于深化改革进一步推进出租汽车行业健康发展的指导意见（征求意见稿）》和《网络预约出租汽车经营服务管理暂行办法（征求意见稿）》（以下简称“新规”），拟将“快车”纳入到出租车行业管理，引起出租车车主、包车司机、滴滴快车运营公司热议。目前，泰安约有1000多辆滴滴快车，新规要求私家车若要参与网约车运营就要变更车辆性质，私家车报废年限将变成8年，这一条规定，或许会让很多做快车的私家车车主打退堂鼓。

本报记者 王世腾

快车司机

汽车八年报废 实在不划算

陈先生的车是2014年购买的，价格为16万元，单从车型上就比出租车好。平日除了接送孩子，车基本闲置，于是他就利用空当做起了“快车”，在“快车”司机里，他属于专职了。从这两个月的营运情况来看，除去油费，他每个月收入只有1000多元，这还不算车子的折旧费。如果车子使用寿命只有8年，这对于很多私家车来说很不划算。

今年7月份，跟随大流，市民胡先生将爱车注册为滴滴快车，但是注册三个多月以来，仅接了一单生意。胡先生是“快车”群里的活跃分子，他认为“快车”对于出租车来说是个冲击，但是冲击并不会很大。

他说现在泰安注册的“快车”约有1000辆。但实际上跑的并不多，冲顶200辆，对出租车影响并不大。

胡先生觉得，在泰安，“快车”仅仅是出租车的一个补充，以他为例，都是上下班途中才使用快车平台“抢单”，因为这时是出租车交接班高峰期，大家都很难打车。

“新规要求快车要纳入公司化管理，我也许会放弃做快车。”滴滴快车司机陈先生说，这样制约太大。根据意见，私家车一旦转变成为营运车辆，报废年限就变成8年，“这条规定，将让很多快车私家车车主打退堂鼓”。

运营公司

收费提价一半 快车咋挣钱

14日，在山东一喂汽车租赁有限公司里，几辆滴滴快车在充电。从8月份开始，公司10辆车专门从事滴滴快车。“市民用滴滴快车每次消费后可获得数额不等的消费卷，网上预约省时省钱。”公司总经理丁玮说，滴滴快车没有起步价，每公里1.5元，从网上接单后，快车能直接到小区楼下。目前，公司每辆车一天接10个单左右，一天收入50到80块钱。

“新规印发后，快车终于合法了，可以光明正大做生意了。”丁玮说，他公司下的滴滴快车正好是公司化管理，也符合新规的要求。但他也提出质疑，“新规要求我们专车、快车必须比出租车档次高，收费价格必须比出租车高50%。”丁玮建议，放开出租车、网络约租车数量管控。

拉活一天也就挣百元 快车合法更不好干

14日，记者采访10几名出租车司机，针对新规出台，他们普遍存在一种危机感。“快车合法化了，生意更不好干了。”

“目前泰城1292辆出租车，一半以上车主都是这样大包给别人，自个收取大包费的同时自个再去干点其他买卖。”出租车司机李先生说，目前泰城出租车还存在包白班、包夜班、转包等其他几种方式。

目前，白天包车费在120元至130元，俗称“份子钱”。份子钱或当日结算，或10天一结算，或一月一结算。从早晨6点到下午6点，10多个小时里，司机在城区一般能跑200来公里，需要花70到80块钱的天然气，一天下来能收入300块钱以上。白班司机除去“份子钱”和天然气费，一天的净利润100块钱以上。

夜班包车费50块钱，夜班司机一晚上能跑170到180公里之间，需花费大约60块钱的天然气钱，平均一天净利润在100块钱左右。“现在夜班司机不好干，收入不稳定，好多车都招不到夜班司机。”

“快车进入泰安后，每天能拉个300块钱的活就很好了，经常是拉200来块钱活，交了份子钱和加气费，一天连100块钱都挣不到。”李先生说，一个月他比以前少收入1500到2000块钱。

新规印发后，他仔细研究了一下，其中明确规定网约车禁止在半路拉活，但这很难界定。他认为，下一步对网约车沿街拉客应做好详细的规定，重罚在路上沿街拉客的网约车。“快车在路上随意接客，这和黑车有什么区别。”

对出租行业有利好 “鲶鱼”效应或倒逼改革

“新规虽然让快车合法化了，但是给快车设定了准入门槛，与目前相比，会有助于保护出租车行业。”汇元出租车经理王昕说，新规要求快车要办理营运证，司机办理上岗证，车辆8年报废，提高准入门槛会让很多私家车主退出快车市场，有助于保护巡游出租车利益。但管理部门还是需要加大网约车沿街拉客的处罚整治力度。

在一名资深出租车行业管理者眼中，“快车”并不意味着就是洪水猛兽，有可能是激活行业改革的“鲶鱼”。“此前，出租车行业是铁板一块，各市要想增加出租车数量，要经过听证、质量服务体系认证等繁

杂的程序，增量很困难。”该管理者表示，经过10年发展，泰安市的出租车数量也只有1292辆，纵观整个山东，这个数量对泰安这个规模的城市来说并不多。

按新规解释，网约车不能巡游，“快车”与出租车竞争，也就是经营模式上的冲突，光就这一点，出租车的优势还是很明显的。另外，就算是“快车”参与到市场竞争来，那么，依据目前新规的条件，一旦对“快车”放开市场，那么出租车公司同样有能力成立“快车”公司来参与竞争，同样可以搭建自己的网络平台，当机会出现时，出租车行业也不会“固步自封”，坐以待毙。