

没有大型商场的舒适消费体验，也没有社区便利店的位置优势

高成本、定位难，中型超市的“劫”

文/图 本报记者 晋森

7月22日，经常去乐华超市冠亚店购物的市民发现该店宣布闭店，已经习惯在这里购物的不少市民感到意外，“这里的商品质量不错，价格也很实惠……”较高的运营成本和模糊定位成为中型超市面临的两大问题。

贴钱赚吆喝 利润未达到预期

27日中午，乐华超市冠亚店门口的一则通知上面写着：“感谢各位顾客长期以来对乐华超市的关心和厚爱，因公司重心转移，我们艰难地做出了决定，乐华超市冠亚店7月21日正式闭店。乐华超市在不远的将来继续为大家服务”，落款为济宁多禧乐华超市有限责任公司，并留下了两个咨询电话以及购物卡的处理方式。

20多分钟内，不时有市民来到该超市，看了上面的通知后才知道闭店了。“我经常来这家超市，里面的东西质量挺好，价格也不贵，所以我趁中午或者晚上来逛逛。”市民陈先生说，他很喜欢逛乐华超市，知道超市闭店了，感觉有些意外。

乐华超市工作人员表示，乐华超市闭店，对于以前售出的购物卡，会在乐华超市后院的财务部门进行退款，最大限度保护消费者的利益。对于为何闭店，该工作人员表示并不知道。

记者了解到，目前乐华超市闭店的主要原因是成本太高，房租近160万一年，超市内众多的空调和照明设施一个月的电费就要5万余元，加上员工工资等相关费用，一年至少需要200余万元的成本。另外，乐华超市为了吸引客流量，以廉价蔬菜作为卖点，希望带来更大的客流，然而蔬菜本身利润微薄，



乐华超市冠亚店目前已经闭店。

甚至是贴钱销售，而其他利润较大的商品销售并不理想，所以并没有得到预期的效果，也是乐华超市退出的一个原因。

位置无优势 难抵社区便利店

这种中等规模超市，定位和选址的尴尬或许是退市的另一个重要原因。在定位上，乐华超市的规模上比不上大润发、贵和、佳世客等，在便利上比不上小区内众多的小商店。在位置的选择上，乐华超市周边有爱客多、渝金湾等超市，距离再往外一点有瑞尔福、佳世客、新贵和等，而且大润发和万达等超市距离也不算太远，造成了这种相对比较尴尬的处境。

冠亚星城小区是乐华超市距离最近的小区，也是潜在的主要消费者群体。但是在冠亚星城小区内，大大小小

的便利店有十几家，不仅售卖生活家居用品，而且蔬菜、肉蛋甚至一些小型电器都应有尽有，尽管其价格相对高一点，但是因为位置的便利，使得很多小区内市民直接选择在小区便利店购买商品。而对于需要集中采购的商品，市民则会选择晚上或者周末，去一些大型超市一次性集中购买，而乐华超市就正好处于这种相对比较尴尬的位置，便利性比不上小区内便利店，丰富性比不上大型的购物超市，又处于

济宁这个竞争比较激烈的市场之下，所以其闭店也就有可以理解。

“上不去，下不来，中型超市很尴尬。他们要么做大型综合商场，满足市民吃喝玩乐一站式的需求；要么低下身板做深入社区的优质便利店。”一位业内人士分析说，如果没有综合实力做大型商场，那么就要做成连锁的便民超市，同时要有独立的物流、仓储，这样就不会受制于第三方供货系统，可以将成本降到最低。

电子产品迎暑期销售旺季

商家推出优惠活动，学生消费成主力

本报济宁7月27日讯(记者 晋森)暑假已过了一个月，在各大数码产品卖场内，学生成为一支不可忽视的消费群体，包括手机、笔记本电脑等电子产品在7月份均有所增长，而学生群体则成为这一拨热销的主力军。

27日，在非常本本运河城负一楼的旗舰店，多数柜台前都围着挑选手机的市民，其中很多都是些年轻的学生面孔，而非常本本也招聘了一些暑期大学生作为员工，这样让消费者和店员之间的沟通更加顺畅。受到学生欢迎的华为、小米、苹果等手机摆在了显眼的位置，店内打着“大学生购VIVO手机，送398元瑞士军刀双肩包”、“华为Nova2新品首销，购机送千元礼包”等各种宣传口号，吸引着大学生群体前



非常本本针对大学生群体举办优惠活动。

来购机。

刚考上武汉一所大学的小李因为离家比较远，父母给他换一部新手机，“最后我看中了华为P10手机，觉得拍照功能强大。”小李说，他还是喜欢国产品牌，感觉华为手机用的很舒服，现在又正好赶上非常本本搞活动，对于大学生还赠送礼包，他觉得挺划算。

7月份的手机销量比6月份增加了大概有15%，7月份在学生群体的消费刺激下，迎来了一个手机

消费的旺季。”非常本本经理李超告诉记者，7月和8月学生成为购机的主力，而8月份非常本本将迎来8周年店庆，所以从7月29日开始，就迎来一些列活动，价格将一降到底，然后在此基础上送九阳小家电，包括购买华为mate9、华为P10就送499元九阳豆浆机，苹果7手机直降1400元，购手机送1000元礼包等等系列优惠，也是非常本本的促销力度最大的一个月。



7月30日 14:00济宁鸿昌激情上市

SPORT TURBO / SPORT HYBRID

锐·T动 锐·混动

FUNTEC | H

济宁鸿昌汽车销售服务有限公司

销售热线：0537-2982666 2982777

24小时服务电话：0537-2986566

二手车专线：0537-2988767

地址：济宁市高新区327国道柳行立交桥东1000米路北