

娃娃刚5岁就学打高尔夫

40节课需5万元学费,想成会员还要交15万至20万元



在20日岛城举办的一场高尔夫球比赛中,小选手们在参加比赛。

本报6月22日讯(记者 孟艳 见习记者 韩硕) 40节课的学费近5万元,还有15万到20万的会员费,虽然高尔夫球课时费价格不菲,报名者还是大有人在,而且“娃娃军”居多,有的甚至只有5岁,高尔夫运动的低龄化开始受人关注。

一提到高尔夫球,大家都认为是只有少数人,才能消费得起的高端休闲运动。这种高端休闲场所,却吸引了不少娃娃军加入其中,最小的只有5岁,最大的也不过12岁。

记者采访了解到,据粗略统计,一节课1500元的训练费,一个课程就是40节,算下来要花费5万元,然后再办个15万元的会员卡,才能成为地道道的未成年会员。对于一般家庭来说,是一笔昂贵的支出。

20日,第五届中信银行青少年高尔夫球对抗赛——华北区选拔赛在青岛石老人高尔夫俱乐部举办。近百名参赛选手中,年龄最小的选手不到5岁。记者采访发现,此次取得男子C组(11-12岁)冠军的11岁球手徐国振,从5岁开

始摸球,先在深圳学习两年多,后去北京练习。徐国振的母亲王女士表示,学球期间的交通费、住宿费、培训费、参赛费等太多了,这笔钱根本无法计算。

日前,记者在奥帆中心见到一所高尔夫学院招收学员,报名的大人没几个,家长给小孩报名的却是不少见。保罗高尔夫学院的一名工作人员说:“孩子只要身体素质好,5岁就可以学。”据介绍,目前该学院已经有10多位小学员了,5岁到12岁之间。

兴趣?攀比?炫富?

高价“贵族运动”受追捧引热议

本报记者 孟艳 见习记者 韩硕

小小年纪参与“贵族运动”,兴趣?攀比?炫富?引发社会热议。记者在采访中发现,普遍认为孩子的兴趣最重要,也不乏有些家长为了能让自己的孩子赢在起跑线上,不顾自己经济实力,特意选择高尔夫球运动来培养孩子兴趣。

支持方:
让孩子多学些东西

“现在的社会竞争这么激烈,我想让孩子比别人多学些东西,多积累些人脉,这对他的发展至关重要,我舍得花这些钱。”在奥帆中心,一位送孩子来学高尔夫球的家长说。记者了解到,很多家境殷实的家庭,大都从小培养孩子打高尔夫球,锻炼孩子性格,也为了使孩子更有绅士风度和贵族范。

22日,记者联系到了徐国振的妈妈王女士,为了方便孩子学球,王女士一家已经搬到了北京。王女士表示,完全是因为孩子的兴趣,否则不会坚持到现在,因为当初她只是当一个兴趣让孩子去学,没想到孩子放不下,一直坚持到现在。

反对方:
花费太高难承受

“我认为高尔夫是贵族运动,我们家可承受不起,让孩子学学画画,钢琴也挺好的。”在奥帆中心现场,王先生咨询了高尔夫的课时费后说了自己的想法。

记者采访中,大多数家长表示,高尔夫球的花费太高,普通家庭一个月的工资才3000元左右,上一堂高尔夫球课就1500元,加之高尔夫球场多在郊区,必须有车,驱车来回的油费也是笔不小的开销。孩子一旦学会了高尔夫球,就要持续练习下去,办个会员卡又要十几万,“对于普通人来说,已经赶上房子的首付了,如此高昂的花费不是每个家庭可以承受的。”市民张女士说。

中立方:
尊重孩子的选择

青岛38中的体育老师杨树贤告诉记者,对于体育运动来说,兴趣是最好的老师。高尔夫球运动的花费较高,但普及率太低,不像足球篮球和排球,基本上在每个学校都有场地,能随时满足孩子们的需求。

高尔夫球运动对选手的身体素质和文化素质都要求很高,是一个即高雅又绅士的运动。“目前我教的孩子里面还没有一个会打高尔夫球的”。尊重孩子的选择至关重要,只是想让孩子变得更优雅更绅士更能接触到上层人士,而不是孩子自身对这项运动感兴趣,出发点太功利了,恐怕孩子也难坚持下去。

追踪报道>>

顾客等一夜 老板“躲猫猫”

莎蔓莉莎和顾客陷入拉锯战

文/片 本报见习记者 孙晓东

22日,本报C01版刊登了《莎蔓莉莎想溜 百余顾客堵门》一文。记者了解到,从6月21日晚开始,30余名顾客继续守在莎蔓莉莎美容院,然而过了一夜,山东总部老板仍未露面。直到22日下午6点,顾客与沙子口店工作人员仍在僵持着。

顾客等了一夜,老板仍没现身

6月21日晚11点多,顾客张女士告诉记者,莎蔓莉莎美容院老板仍未露面,只是从青岛别的分店过来两个工作人员。“来也解决不了问题,他们又不是老板”,张女士说,“他们说会计老板都不在青岛,现在不能退钱给我们。”6月22日上午,记者再次来到沙子口店,发现美容店的卷帘铁门已经关上,搬家车仍未开走,沙子口店工作

人员和十几名顾客都站在店门口。

现场顾客告诉记者,21日晚8点钟左右,美容店房东过来发了火,把所有人都赶了出来,锁上了大门。张女士说,“沙子口店工作人员说他们老板五六点钟回来,但都六点了,我们仍没看到老板的人影。”“要是今天老板不来退钱,我们还要守一晚上”,一位顾客称。

双方僵持不下,警察来了两次

张女士告诉记者:“我们也没什么别的要求,就想赶紧拿到我们的钱。大家都有工作,要是真追究起来,他们还该赔我们精神损失费和误工费呢。”

中午,当一名女工作人员走到马路边上要离开的时候,顾客上前与其理论。这位女工作人员立刻报了警,警察赶到现场时,多名顾客愤怒起来,大声与沙子口店工作人员争吵。双方情绪几乎失控,之后在众多顾客的“声讨”之下工作人员沉默不语。而刚刚报警的一位女工作人员已经悄悄走掉。记者了解到,22日下午,警察又来过两次,一位警察在了解情况后对美容店工作人员表示,应让总部老板赶紧过来解决问题。

在双方僵持的过程中,有顾客曾多次打消费者协会电话,但沙子口工商所没有给出解决方案。“我们想投诉美容院,当时买会员卡的时候99%的消费者都没有拿到发票或收据。”记者随后来到沙子口工商所,得知莎蔓莉莎美容院沙子口美容院于2008年10月22日注册登记,2008年和2009年都通过了验照。工商所工作人员告诉记者,目前营业执照和卫生许可证都是合法的,若要查发票相关问题,应该到税务部门。

有顾客表示,他们多方寻找解决问题的方法,但都没有奏效,要是他们老板还不出退钱,自己也只能在这里耗着。张女士说:“有位大姐太疲劳了不能过来,只好雇了两个人来看。”



顾客仍守在店门不肯离去。

美容院店员称做不了主

当被问及老板到底几点能来时,美容店在场的四位工作人员都面露难色,不愿答话。一位工作人员说,自己也是来打工的,这事情到底是怎么回事,他们也不清楚,只能等待老板的安排。

记者下午来到莎蔓莉莎美容院麦岛路分店,工作人员告诉记者美容院在青岛都是分店,并无总店。记者辗转找到莎蔓莉莎美容院山东总部的联系方式,几次打电话均未接通。