

无证驾车,半年3159人被拘

其中八成是因无证驾驶摩托车被拘的

本报7月7日讯(记者 高红日) 7日,记者从济南市交警支队车管所获悉,从去年12月21日至今年6月20日,半年的时间就有3159人因无证驾驶被拘留。而且根据济南市拘留所提供的数字显示,拘留所收押人员中绝大多数都是无证驾驶,平均每天的收押人员中八成都是无证驾驶。

7日上午,济南市交警支队车管所民警走进位于西郊的济南市拘留所,以“拒绝无证驾驶”为主

题向收押人员讲了一堂交通安全课。民警通过数字统计和具体的交通事故案例向收押人员讲解无证驾驶机动车的危害。据济南市交警支队车管所统计的数字,今年以来,济南交警对酒后驾驶采取高压态势的同时,加大了对无证驾驶机动车的查处力度。从2009年12月21日至2010年6月20日,仅半年的时间,共计拘留无证驾驶人3159人。

无证驾驶机动车造成的道路

交通安全隐患非常大,据统计,去年济南市因无证驾驶机动车引发的道路交通事故共计35起,造成了14人死亡,41人受伤。“无证驾驶机动车很容易引发严重的道路交通事故,因为驾驶员没有经过系统的驾车培训,平时总觉得开车没问题,但一遇到紧急情况就不知道该怎么处置了,严重影响到自己和他人的生命财产安全,所以交警部门一直在严查这种交通违法行为。”车管所民警李百强说。

百余名收押人员在交通安全课上深受教育,这些收押人员中大部分都是因无证驾驶机动车被拘留的。据济南市拘留所综合科副科长朱淑艳介绍,因无证驾驶机动车被拘人数占收押总人数的绝大部分,据统计,济南市拘留所单日最高新收押人数为161人,其中约80%都是因无证驾驶机动车,而在这些无证驾驶机动车被拘的人中,又有80%是因无证驾驶摩托车被拘的。

省城公交车全面体检

本报7月7日讯(记者 王光照) 连日来济南遭遇了高温,为严防自然现象发生,省城公交部门已经启动应急预案,为186条线路上的4000多辆公交车全面体检,并为每辆公交车配备了两个干粉灭火器和逃生锤。

“各个车队已经开始严格执行车辆排查制度,每班车出车前、收车后都要仔细检查车辆。”省城公交部门相关人士说,汽车自燃一般有五点原因,燃油泄漏、线路连接不当、电路老化、在车内放置易膨胀后爆炸的物品以及停车不当。

针对这几条诱因,各个车队在每班车出行前,工作人员都会检查车辆油路、电路,防止漏油或线路短路,另外也要保证车辆水箱装水充足,以便及时散发发动机热量,避免高温自燃。

公交部门相关人士说,每条线路运行一圈回到场站后,必须用凉水冲刷车辆,达到车体降温的效果。另外在车厢内放置冰块等,对车体降温都比较有效。

“现在大部分公交车厢都配备了两个干粉灭火器和逃生锤,方便灭火和逃生。”公交部门相关人士说,一旦发生火灾,驾驶员及乘客可以利用这些工具处理紧急情况,如果这些设施不能使用,女的可以用高跟鞋砸开车窗,男的可以用衣服包住胳膊肘砸开车窗逃生。

公交车自燃

7月6日晚,省城经四纬十附近,一辆77路公交车突然发生自燃。目击者田女士说,当晚8点半左右,浓烟突然从公交车尾部冒出,司机立即停车靠边将乘客疏散,其他路过的公交车司机也提着灭火器赶来帮忙。

经过市中大队消防八中队官兵十多分钟的努力,险情得以解除,没有发生人员伤亡。

本报记者 尉伟 通讯员 姜长龙 摄影报道



期待·“7”迹！ 山东苏宁7周年庆典7月17日盛大开幕！

荣耀苏宁：7年一剑 步步为赢！

7月17日,山东苏宁将迎来七周岁生日,在这七年中,苏宁深耕细作,稳步发展,以省城消费者的购物需求为出发点;七年来,苏宁得到了广大消费者的支持和认可。“七”蕴含“起”之意,七周年是苏宁回馈消费者的节点,更是腾飞的新起点。

文/伊鹏

七年磨一剑

苏宁成就全省家电领袖

七年的发展之路,山东苏宁走得气宇轩昂,用超越常规的发展速度,完成了连锁布局和规模化发展。七年来,山东苏宁与各合作厂家形成了坚固的战略联盟,也是山东苏宁历经无数竞争、愈战愈强的制胜法宝。在瞬息万变的家电市场中,苏宁始终走在行业的前端,成为行业发展的风向标。

■2003年 家电旗舰,试水泉城

2003年12月,经过长达数月的紧张筹备,苏宁吹响了进军山东电器市场的号角,济南泉城广场店成功开业,标志着苏宁电器正式入驻山东地区,首日便创造了800万元销售纪录,开业盛况、震慑群雄。

■2004年 旗舰首发,扎根齐鲁

2004年,苏宁电器泉城路旗舰店以一万平方米的超大经营面积,国内先进的店面装修标准,领先行业的销售经营模式,成为泉城家电行业的旗舰标杆。苏宁泉城路店的开业以恢宏的宣传声势,取得了开业大捷,也成为

轰动一时的新闻事件。自此,苏宁电器扎根齐鲁,深耕细作。

■2005年 领跑济南 显露雄鹰

行业领跑,苏宁开始新一轮酝酿。苏宁进驻八一、洪楼商圈,打响服务品牌,开展商圈战略。连锁店、售后、物流、客服四大终端齐头并进,走向行业发展前列。这一年,苏宁挟服务优势,深入社区服务群

■2006年 全省布点,笑看风云

这一年,是济南苏宁发生质变的一年。苏宁开进淄博市场,开始在齐鲁大地引兵布点。苏宁泉城路店重装,引入全新的3C+旗舰店模式,再次刷新行业开张销售纪录……经典战役、历历在目。

■2007年 大店伐谋,纵横捭阖

纵使行业暗流涌动、整合多变,苏宁电器依托大店的优质店面毅然掀起了一场气势如虹的家电大惠战。异业联盟异军突起,夜市活动如火如荼;空调团购,突破重围,销售突破纪录……苏宁的“大店战略”取得辉煌战绩。



■2008年 自购“店王”横空出世 八店连开领跑齐鲁

2008年,苏宁七里山店、莱芜店、枣庄店、菏泽店、北园店、泉城路店、泰安店、邹平店八面开花,创造了山东零售服务行业的连锁发展速度之最,苏宁家电旗舰店群全面展开,完美布局。特别是苏宁泉城路店作为八亿巨资自购门店,更是刷新了泉城家电卖场的各项标准,成为后来被业界广为惊叹的神来之笔。

■2009年 连锁脚步再提速 领跑行业马加鞭

伴随着邹平店开业的揭幕,苏宁启动了针对二、三级市场的布点提速战,济宁、邹平、泰安、滕州风生水起,每到一处都会在当地引发家电市场的让利风暴,为更多的消费者带来国内一流连锁卖场的购物享受。

■2010年 实力缔造 由40店到80店的连锁发展奇迹

2010年无疑是山东苏宁缔造连锁发展奇迹的一年,由2009年全省40家门店,一年之内在齐鲁大地连锁翻倍,一举达到80家门店!苏宁今年将重铸山东版图,全面占领二、三级市场,拓展四级市场,缔造连锁发展的新奇迹!今年截至今日,山东苏宁以平均每周新开一家门店的速度,已先后进驻金乡、桓台、无棣、高青、鱼台、邹城、博兴等三、四级市场,并在济南新开两家,总数达到56家,以规模与销售实力稳坐山东家电市场头把交椅。

本次七周年庆典,山东苏宁便以56家门店齐举,共同让利的空前规模,打造七周年仅此一次的全省家电特惠盛宴。买家电大优惠,就等7月17日山东苏宁七周年庆典!

●顾客心声：

“不被小折小扣迷住眼，我们期待苏宁七周年！”

——7.17苏宁优惠奇迹 值得期待

自从昨日苏宁七周年庆典7月17日开幕的消息公布之后,苏宁的热线电话4008-365-365便一直没有停过,热情的泉城消费者纷纷致电苏宁,询问七周年庆典的活动、力度,并表示一定会等到17日苏宁七周年开幕时来选购家电,笔者随机询问了几名消费者:

“这几天天热正想买空调,肯定要等到17日来苏宁转转,听说这次是全省56家店一块搞活动,力度肯定非常大!”市民王女士说道。

“我家的家电基本都是

从苏宁买的,这些年我通过比较可是总结出了不少家电优惠的规律:每一次苏宁庆典活动价格都是超优惠,比如去年苏宁六周年庆典,我买了台电视优惠了600多,还返了800块钱的礼金券又去买了个微波炉,真是太划算了!今年苏宁的七周年庆典,肯定力度更大,我准备叫着几个刚装了房子的亲戚一块去买。”姜女士在采访中

对苏宁赞不绝口,“买家电,咱就选力度大的,等到17日参加苏宁七周年就对了!”

●泉城“热”点：

买空调,三分看产品七分看服务！

近日气温飙升,酷暑难耐,很多消费者都吃不消,周末的阴雨天气预计也将潮湿闷热,很多消费者都来到苏宁等卖场选购空调。

俗话说得好,买空调“三分看产品,七分看服务”,空调的安装与保养有很多要求。依托苏宁专业自营的售后服务团队,来苏宁买空调送货更快捷,服务更舒心!针对现在空调旺季送货、安装不及时的情况,苏宁200辆物流配送车、500名空调专业技工随时待命,保证了24小时安装到位的超

快捷服务;同时,苏宁空调独家推出六大免费服务。享清凉,不用等,现在来苏宁即可参加活动!

