

“海权,即凭借海洋或者通过海洋能够使一个民族成为伟大民族的一切东西。” ——马汉,《海权对历史的影响》,1890年

# 海权觉醒?

## 中美海军“对峙”黄海解读



7月初,海军东海舰队东海某海域进行海空实兵实弹演练,这是新型导弹艇在演练中对海上目标发射反舰导弹。 新华社发

>>美军航母一旦进入黄海,包括京津地区、辽东半岛、山东半岛,都将在其打击范围之内。

>>有统计称,中国海军潜艇部队的远洋训练,从过去年均3.4次,增加到2009年的12次。

2001年“南海撞机事件”后,中美军队最近再次公开对峙:当美军“华盛顿”号航空母舰准备进发中国近海时,中国海军宣布东海实弹军演;而当美军三艘核潜艇进驻中国周边海域后,中国海军舰队也高调突破“第一岛链”,横穿美军冲绳基地近海。

7月7日,央视《新闻联播》报道了东海舰队实弹演习实况。

黄海“对峙”刚刚启幕,日本共同社又披露,今年3月中国政府首次向美国高级官员正式表明立场称,南海是关系到中国领土完整的“核心利益”。

中国军队这一系列姿态,目标都指向海洋。这个以陆上大国自居的国度,是否已准备向“海权”国家转变?

### ■他们都冲着中国来了

上一次美国航母进入黄海,还是1994年10月。当时由于朝美核问题谈判破裂,美军“小鹰”号航母战斗群开进黄海,封锁朝鲜西海岸。在未向中方事先通报的情况下,“小鹰”号沿中国领海边界巡航,与中国潜艇遭遇,并一度迫使两国战机空中对峙。

虽然在“天安舰”事件后,美军出动“华盛顿”号航母的最主要动因是威慑朝鲜,但航母实际作战半径达到600公里,它一旦进入黄海,包括京津地区、辽东半岛、山东半岛,都将在其打击范围之内。

据香港《南华早报》报道,美国第七舰队的三艘核潜艇上周也分别现身韩国釜山、菲律宾苏比克湾和印度洋上的迪戈加西亚三个军事基地,其部署姿态显然意在参加黄海演习。

这三艘潜艇本是美国能打核弹头的战略核潜艇,美军特意将其改装,每艘潜艇均配备154枚战斧式巡航导弹,最大射程2000公里,号称“一周就可以消灭一个国家”。

现在,它们都冲着中国来了。

### ■借“例行演习”发挥?

6月24日,《温州晚报》等媒体发布消息:解放军91765部队定于6月30日至7月5日举行实弹训练。

据新华社7月6日报道,7月初,

海军东海舰队组织由数十艘舰艇和十余架战机组成的大型海空编队,在东海某海域进行例行性海空实兵实弹演练。

消息称,这次例行性演练,从实战需要出发,进一步深化武器装备使用研究,有效提高了舰艇编队在复杂电磁环境下遂行作战的能力,不仅探索了新战法新训法,还检验了海空协同综合攻防作战能力。

但从实施效果看,这次实弹演习倒像中国用以反击美韩的“借题发挥”,特别是在演习开始后,《解放军报》又公布演习的射击图片,对外宣示意味非常浓厚。

近半年来,中国海军向外出击的强硬姿态显露端倪。今年4月,北海舰队、东海舰队和南海舰队一齐出动,在日本冲绳岛南部的中国东海、南海的巴士海峡和南沙群岛周边海域进行大规模军演;与其相呼应,北海舰队在更早些时候南下到南海举行演习。

7月4日,日本防卫省发布消息称,发现中国1艘驱逐舰和1艘护卫舰穿越位于冲绳岛和宫古岛之间的公海,向太平洋方向行驶。

据美国环球战略网统计,中国海军潜艇部队的远洋训练,从年均3.4次,一下子增加到2009年的12次。

### ■如何破解战略困局

中国海军在经过上世纪最后十年的沉寂期之后,从本世纪初开始迅猛发展。除去装备的加速更换外,对外战略上也出现反击美军包围之势。

与此对应,进入21世纪后,美国也将对中国的包围圈扩大至“C”字形:以日本为起点,经南海周边国家和印度,再到阿富汗。

在中国周边海域,由于直面中国领土,没有战略纵深,海上的任何风吹草动都让中国感受更为直观。

国际政治的法则再清楚不过地表明,中国如果甘做个“陆权国家”,近海防御,它只能是地区性大国的宿命,更不会改变受到周边国家战略力量围困的局面。当中国海军已向“蓝水海军”迈进时,破解中国战略困局的方法也已经摆在眼前——成为名副其实的“海权国家”。

综合新华社、央视、《南方周末》

**乐驰**  
高性价比

**乐驰特惠礼 惊喜乐不停**

每周特价车优惠5000元  
试驾购车抽大奖

灵动驾驭 时尚动感 高效动力 低耗经济

**流火七月,乐驰与您浓情相约,重重大礼不停!**

- 一重特价礼,每周特价车限量抢购;
- 二重试驾礼,来店试驾就有机会获得1500元礼品;
- 三重惊喜礼,购车即可抽奖,赢零购置税大奖。

■ 活动时间:2010年7月1日—7月31日。  
详情请咨询当地经销商。本活动最终解释权归上汽通用五菱汽车股份有限公司所有。  
800-879-2050 www.autolechi.com

经销商信息:

济宁市圣翔汽车销售服务有限公司	0537-2650000	山东顺源汽车销售有限公司	0531-81252188
枣庄申科汽车销售服务有限公司	0632-3551168	新泰市宏盛汽车销售有限公司	0538-7069798
临沂华禹汽车销售服务有限公司	0539-8486001	莱芜市华贸物资有限公司	0634-6280666
青岛开祥汽车销售服务有限公司	4006552698	德州市顺达汽车销售服务有限公司	0534-2219188
	0532-80692688	淄博市冠蓝汽车销售服务有限公司	0533-2071061
潍坊天驰汽车销售服务有限公司	0536-8822671	聊城市新世纪汽车销售有限公司	0635-8318688
烟台上菱汽车销售有限公司	0535-6012088	滨州市友好汽车销售服务有限公司	0543-2220800
威海恒友汽车销售服务有限公司	0631-5629328	菏泽恒驰汽车销售服务有限公司	0530-6165650

**优惠过万+贷款有礼**

**奔腾 B70 再树性价比之王**

近日,作为国内“中高级轿车超值首选”的奔腾 B70,掀起了一场声势浩大的优惠热潮,再树“性价比之王”形象。价格一向保持稳定的奔腾 B70 目前优惠过万,并同时推出“0月供、0利率、0手续费”的3“0”金融政策,消费者只需首付50%,7万元便可将奔腾 B70 开回家。此外,消费者到店,经销商还会赠送“震撼大礼”。

在安全性方面,奔腾 B70 采用加强型3H高刚性车身设计,装备了ABS+EBD+EBA+TCS+DSC五位一体的主动安全电子控制系统;预紧式安全带、防眩目内后视镜、前排正/侧面气囊等一应俱全,还有更多安全装备呵护驾乘人员的安全。

值得一提的是,一汽轿车一直都在对奔腾 B70 持续进行日常改进和年度改款,忠实兑现对消费者“一年一年型,三年一改款”的企业承诺。在权威的第三方调研机构 J.D. Power 发布的多项调查报告中,奔腾 B70 屡获殊荣,在媒体的各项评选中也有斩获,充分说明了市场对奔腾 B70 不断努力的认可。

在如此强大的商品力支撑下,奔腾 B70 进而推出务实惠民的定价策略,低至12.98万元的价格,令其毫无悬念地加冕 B 级车“性价比之王”。而本次优惠则更堪称画龙点睛之笔,奔腾 B70 市场旺销无可避免,今夏车市必将热气“奔腾”!

奔腾 B70 是一汽轿车旗下重量级车型,自2006年上市以来,累计销量已经突破15万辆,被冠以“中高级轿车超值首选”的美誉,而真正保证奔腾 B70 被消费者认可和选择的基础则是其强大的商品魅力。

奔腾 B70 的发动机采用 S-VT(VVT)可变气门正时控制、VIS 可变进气歧管、VTD 可变进气道、VTCS 可变滚流控制等领先的技术,搭配6速手动变速箱或5速手自一体变速箱,能让用户达到人车合一、随心所欲的境界。同时,这种配置也使其燃油经济性非

常出色,在“中国汽车节油群英会”上,奔腾 B70 最终以综合平均百公里3.98L的超低油耗勇夺2.0L组“节油总冠军”称号。