

往年等在村头的收购车有十几辆,今年一辆也没有

安丘千亩西瓜滞销愁坏瓜农

本报记者 张亚男 韩杰杰



进入小暑,正是吃西瓜的好时候,然而安丘景芝西营及附近东营、河埠等几个村庄近千亩成熟的西瓜被晾在了地里。虽然两毛钱一斤的价格已经跌破了成本价,但仍然吸引不了一家经销商来收购。西瓜滞销,愁坏了瓜农。



王之友在田里检查是否有烂瓜。如果拉瓜车再不来,四亩多西瓜就都烂在地里了。 本报记者 张亚男 摄

瓜农】“就算赔钱,也比烂在地里好”

“瓜熟了四五天了,没有人来收购,打电话给以前的老收购户,也都推托不来。”11日中午,西营村瓜农王之友正为地里成熟的西瓜发愁,“再过五天销售不出去,西瓜就烂地里了”。

去年这个时候西瓜还卖到一斤四毛五分钱,今年不仅价格落了一半多,而且销路都没了,这让种了十多年西瓜的王之友百

思不得其解,“往年光等在村头的收购车就有十几辆,今年倒好,一辆也没有”。

瓜农孙秋英正在地里锄瓜蔓子,她家两亩多的西瓜刚刚脱手。“托了熟识的经销商才给拉走,两毛钱一斤卖的,这下烦心事可给解决了。”虽然是“赔钱价”卖的,孙秋英仍然很高兴。在西营村村民眼中,能以这个价格销售出西

瓜,就算很不错了,“随着西瓜大量上市,价格应该还会落。”

孙秋英给记者算了一笔账,两亩多地,产了一万斤,一斤2毛钱,卖了2050元钱。不算人工费,化肥一袋145元,用了七袋,瓜苗一棵0.45元,一亩地就种700棵,这么算下来,光投入就1700元,“两毛钱一斤的价格,基本上算是白忙活了。”

经销商】与昌乐西瓜同时上市“撞了车”

往年排在村口的拉瓜车今年没有如期而至,瓜农们的猜测不一而足。有人说是因为今年南方遭了水灾,所以往年从江苏远道而来的拉瓜车今年不见了;有人把西瓜滞销归结到“村头修路,大车进不来了”……

相对这些说法,王之友的分析显得更靠谱一些。今年5月份,一场冰雹让周围几个县市的瓜田都遭了灾,而以优质西瓜远近闻名的昌乐县同样如此。昌乐大棚瓜上市因此

推迟了近半个月,王之友觉得这一来正好和安丘西瓜上市的时间“对冲”。

“他们种得多,名气大,收得多。”王之友揣摩,这样的“撞车”对安丘西瓜的市场肯定有冲击。而潍坊市豪润果品批发市场钟经理则持另一种看法,安丘西瓜滞销最可能的原因是瓜质的问题。“现在最畅销的西瓜是京欣系列,那边的大都是黑皮瓜。”在豪润果品批发市场,来自昌乐的京欣西瓜批发价都在每斤

0.4-0.5元,而经销商收购得不亦乐乎。

西瓜经销商张杰的说法证明了钟经理的观点。11日下午,正在地头收西瓜的张杰告诉记者,他在昌乐每天的收购量都在一万斤左右。“整个昌乐县一天的收购量都在几百万斤,收购价平均在一斤3毛钱左右。”张杰说,他不去安丘收瓜,一个主要原因就是瓜质的问题,“那边种的大多都是黑皮瓜,卖不过京欣系列。”

●市场观点

“最主要原因 是市场饱和了”

11日,记者走访市场了解到,目前潍坊城区的西瓜主要来自临朐、昌乐、安丘一带,不过来自东北等地的外地瓜也占有一定份额,零售价格一斤低至3毛,高至1元多。据市区豪润果品批发市场钟山经理介绍,西瓜一天上市量达到十多万公斤,为上市高峰期。销售的西瓜以京欣为主,批发价一般为每斤0.4元至0.5元,品质好的西瓜则能卖到每斤六七毛钱,品质稍差的价格每斤3毛钱左右,价格比六月份低了四成多。

除了品牌,张杰说,最主要的原因还是市场已经饱和了。张杰告诉记者,往年的情形是本地大棚瓜先上市,等本地露天西瓜上市之后,河北、东北等地的西瓜也就跟上来了。但今年的情况是“一下子都涌到市场上来了”。

“河北和乌鲁木齐的西瓜也熟了,连东北的大棚瓜都跟着上市,市场已经饱和了。”在这种情况下,靠打“时间差”的安丘西瓜就没有市场优势了。“今年的供应量一下子增加,瓜价普遍都下降了。”张杰告诉记者,往年同期收购价都在5毛钱一斤的昌乐西瓜,今年都已经快跌破每斤3毛钱了。