



“今天要卖60份”

13日上午,第一次参加营销秀的孔德龙脚步匆匆,不停地向过路市民出售报纸。“今天我给自己定的目标是60份。”满脸信心的孔德龙说。
本报记者 吴凡 摄

报头朝外放,逆着人群闯,卖报“之”字走

上届获奖选手慷慨传授经验

本报7月13日讯 (记者 秦国玲) 在今年四百名多选手中,不乏有老面孔。13日,在暑期营销秀开幕式上,2009年第一期银奖得主武慧欣,2009年第二期金奖得主谭新敏纷纷上台为新选手传授经验,倾囊相授自己的卖报经验,让更多的选手在尽短的时间里成为“营销家”。
13日上午8点,本报组织参加活动的四百名选手进行营销技巧专题培训。在培训之前,本报特地邀请去年第一期银奖得主武慧欣,第二期金奖得主谭新敏传授经验。经验比较丰富的两名“奖牌选手”今年又双双报名参加营销秀,虽然是选手,她们还是毫不吝啬地把自己的经验拿出来与大家分享。
谈起去年卖报时的经历,谭新敏还记忆犹新。她说,去年一天能卖出一百份,虽然比较辛苦,但是苦中有乐,也渐渐摸索出了一些门道,哪些地方好卖,哪些人群喜欢阅读报纸等。谭新敏说,卖报的困难是我怎么想也想不到的,而克服这些困难

卖出一份报纸收获的快乐也是难忘的。“今年虽然初二了,也参加了培训班,但是时间并不冲突,打算好好干。”
武慧欣说,在卖报的过程中,有时候拿着报纸询问下一个顾客的时候,会遭遇白眼;有时候会有人用不善意的话语攻击你;心里会一阵一阵的不舒服。但这些都是暂时的,大多数的顾客在拿到我手里的报纸时,会给我一个会心的微笑,并鼓励我,我不能停下卖报的脚步,因为我在努力,我相信我自己是最优秀的。我也希望报童们有始有终,不要半途而废。
“拿报时报头朝外,让过往行人一眼就看到你所卖的报纸。”“卖报时所走的方向和人流方向逆反,并且走‘之’字形,这样有更多与别人面对面的机会。”……听着“老报童”讲解卖报经验,让参加培训的选手惊愕不已,纷纷感叹说:“没想到卖份报纸还这么多讲究,真是长了见识。”东明小学参赛选手陈育新说,听了前辈们的经验,希望自己也可以像她们一样越战越勇,拿大奖!

“我不怕别人说我,也不怕别人白眼”

“不仅要把报纸卖光,还要把报纸读光!”

“我不怕别人说我,也不怕别人给我白眼,决定了参加卖报活动就不会轻言放弃!”营销秀活动首日,在新华路佳乐家超市门口顶着烈日卖报的赵炳池小朋友对记者说。这位个头不高的小学生留给记者的是不怕挫折,懂事坚强的印象。
当记者在新华路佳乐家见到赵炳池小朋友时,小炳池已经在不到半个小时的时间里把手里的30份报纸全部卖出了,当记者伸出大拇指,赞许他的“高效”时,小炳池的妈妈林女士却告诉记者,别看孩子卖报卖得快,遭到的“白眼”也不少,过程并不顺利。
“小年纪不好好学习,出来卖什么报?”小炳池告诉记者,很多大人除了冷面以对,还说出了这样的尖酸话语。但他没有被困难吓倒,采用了“耐心说服”等方式继续卖报,终于在短短的20多分钟里卖出了全部30份报纸。“可能那些叔叔阿姨工作比较忙,或者心里比较烦,所以才对我不太友好吧。”小炳池面对白眼并没有埋怨,而是选择了宽容和理解,这一点让正在采访的记者特别感动。
本报记者 宋昊阳

13日,在暑期营销秀活动开幕现场,记者见到了樱园小学四年级的刘宇飞和齐鲁翼小朋友,曾经当过书店小图书管理员的他们如今“转行”做起了小报童。
刘宇飞的妈妈窦女士说,小宇飞和小鲁翼性格外向,平时就很喜欢一起结伴参加课外活动,去年在京广书城当了一段时间的小图书管理员,既得到了锻炼也能多看一些书。“这次我从书店‘改行’了!不仅要把报纸卖光,还要把报纸读光!”小宇飞调皮地说。
齐鲁翼小朋友说,“我的名字跟《齐鲁晚报》还很像啊!”小鲁翼兴奋地说。“给他起这个名字,就是希望他在齐鲁大地上展开翅膀,任意飞翔。没想到跟《齐鲁晚报》还这么有缘!”齐鲁翼的妈妈李女士说,“以前带孩子去书城参加实践活动,明显感觉孩子比以前更敢于表达自我了,所以从那以后,经常带他参加课内课外的活动。如今让小年纪的他们在炎热的大热天里卖报纸,也是想锻炼一下孩子吃苦耐劳的品质,这样一来,他们挣的虽然是自己的钱,而体会到的却是家长的辛苦。”
本报记者 宋昊阳



营销秀继续接受选手报名 县市区选手也可激情挑战

13日,第三届齐鲁晚报“潍坊学大教育杯”暑期营销秀揭开帷幕,相比往年,今年,营销秀活动范围扩大,诸城、青州、寿光、安丘县市区的中小学生们也可报名参赛,在县市区同步参加暑期营销秀。
密州小学的马志鹏今年只有11岁,今年是第一次参加卖报体验。马志鹏的父亲马福强说,家里娃娃就一个,一直想让孩子出校门和家门锻炼一下,但碍于本地没有好的公益性活动。现在《齐鲁晚报》的营销秀可以在诸城参加了,所以立马给孩子报名了,就是想让孩子锻炼锻炼。
灼人的烈日下,小小少年们挥汗卖报,成为街头独特的风景线。而今年,这样的场景可以在县市区看到。目前,诸城、青州、寿光、安丘四地都已经有不少中小学生在报名参加营销秀。
营销秀活动虽然13日开始,但仍然接受学生报名。以上四县市的学生只要拨打县区咨询电话报名,就可以免费领取30份报纸作为自己的活动启动资金和一件文化衫。
报名方式为,市区:8538717,8538710,安丘:15949787782,诸城:6353502,寿光:13011685240,青州:3937517

EIC 启德学府留学

全球上千所著名院校指定的官方招生机构

世界名校招生会

在世界范围内填报你的“第一志愿”

时间 7月18日 (周日)下午14:00-18:00

地点 潍坊鸢飞大酒店2层8号会议室 (潍坊市奎文区四平路31号)

精彩内容

- ★名校云集:现场推荐12国数百所世界顶尖名校,量身打造个性化留学方案
- ★顶尖团队:中国最专业的留学专家与金融银行家驻展,留学一站式服务
- ★精彩讲座:7场专家专题讲座,解析2010年留学新动态
- ★官方支持:各国大使馆鼎力相助,权威引领留学潮流
- ★实力重磅:银行家解析金融业发展,做您留学旅程中的“贴身管家”

现场精彩讲座预告

建行出国留学金融服务	薛涛 (资深理财师)	14:00-14:30
澳新留学最新趋势	陈秋 (资深留学专家)	14:30-15:00
英国名校申请解析	王怡 (海归留学顾问)	15:00-15:30
美国大学申请和录取成功揭秘	卓越 (美国西北大学硕士)	15:30-16:00
解析加拿大留学早规划	王松涛 (海归留学顾问)	16:00-16:30
实现人生价值的日本留学	姜镇 (海归留学顾问)	16:30-17:00
欧洲福利教育、名校申请、奖学金全解析	张玉 (海归留学顾问)	17:00-17:30

留学现场签约千元优惠!

现场签约交100元抵1000元,详情请咨询展会现场各国留学顾问!

教外综资认字(2000)49号

全球名校申请专家

全球教育部认定的合法留学服务机构

主办: 招商银行潍坊分行 EIC 启德学府留学

预约热线: 0536-8582299 / 8056333

0531-82960666

25年专业经验, 20所分支机构, 1000名专业顾问

平均每天为256名学生获得各国名校录取

EIC 启德学府留学专业办理英、加、美、澳、新、法、韩、荷、德、日留学; 提供高分高能精品雅思培训。济南市千佛山路6号学府大酒店B座3层 电话: 0531-82960666 网址: www.eic.org.cn

潍坊市金盾医院

专业治疗

疤痕 胎记 纹身

通知

潍坊市金盾医院,独家引进与国际同步的LAND祛疤仪、光子嫩肤以及皮肤美白、青春痘。

专治: 痤疮疤痕、创、烧、烫伤性疤痕、手术疤痕、疤痕疙瘩、祛文身、祛斑、祛皱、祛胎记、脱毛、光子嫩肤以及皮肤美白、青春痘。

会诊期间: 专家挂号费、检查费全免,治疗费半价。

特别提醒: 本技术在潍坊地区只限本院使用,无其它分院。

本季节是治疗此病的最佳时期。

美丽热线: 0536-8382233 (节假日不休)

地址:健康街369号,市内乘6、32、33、55、81路公交车即到,天安保险下车路北即到