

# 寒亭一奶农自建“托牛所”

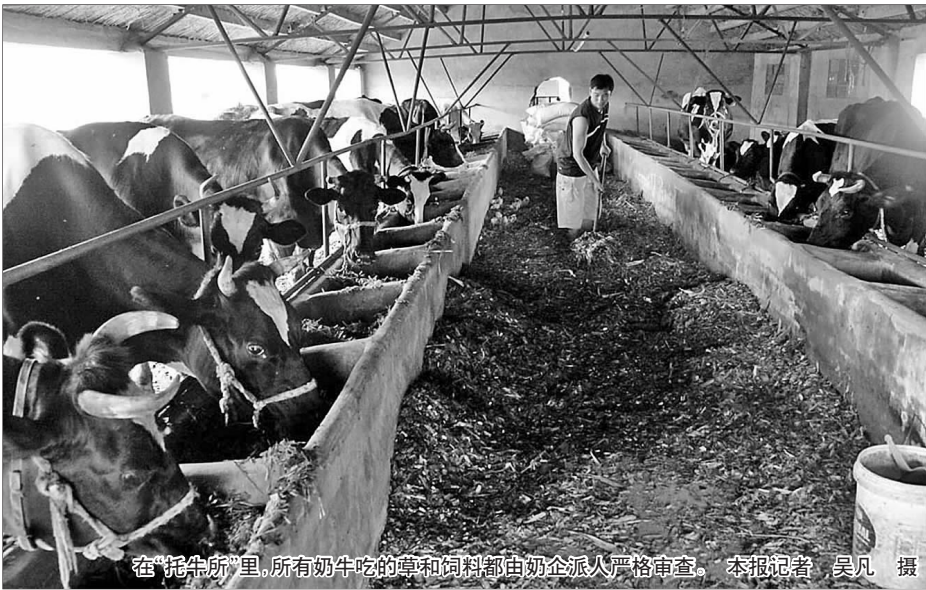
很短时间就招募到了400多头奶牛,连昌邑、平度的都来了

本报7月14日讯(记者 周锦江 通讯员 金海平) 潍坊寒亭区开元街道建起了一个“托牛所”!14日,记者采访了解到,因为三聚氰胺事件后各大乳品企业停收散户鲜奶,当地奶农挤了牛奶无处卖,只能倒掉,无奈之下自建“托牛所”。

记者14日上午前往刚刚落成的“托牛所”,“开业”之初已经有了400多头奶牛。刘云颜就是“托牛所”老板之一,他以前是一个普普通通的奶农,为潍坊本土的某乳品企业供应牛奶。“2008年9月16日,这个日子太难忘了”,刘云颜告诉记者,当时因为三聚氰胺事件,各大乳品企业突然宣布不收鲜奶了,这可害惨了奶农。但凡养牛户基本上每天都有三四百斤的产奶量,没地方收只能倒掉,当时是真心疼。时隔不久,各大奶企就开始收奶站的鲜奶,拉着牛去奶站,机器挤奶,乳企的人现场锁罐,防止鲜奶掺假。

从这个时候起,刘云颜就动了自己建一个奶站的想法。自己实力有限,找人合伙;规模不够,找人加盟,最后发现众多奶农有此需求,于是就动了建一个“托牛所”的想法,很短的时间之内就招募到400多头牛,就连昌邑、平度的养牛户也被吸引过来。

记者在现场看到,养牛场被分成一片一片,便于起粪、洗澡等操作管理。托管的奶牛可以由自己饲养,也可以交由“托牛所”的工作人员饲养,有的专业奶农直接在院中安家,住的房子由“托牛所”免费提供。奶牛吃的饲料、草等都是统一供应,以保证鲜奶质量。目前该“托牛所”已与汇源签约,汇源公司派专人24小时驻站监管,鲜奶从奶牛直到封装无人接触,并贴封条。



在“托牛所”里,所有奶牛吃的草和饲料都由奶企派人严格审查。 本报记者 吴凡 摄

## 托管19头奶牛 一月纯赚八千

本报7月14日讯(记者 周锦江 通讯员 金海平) 记者在该“托牛所”碰到一位把牛从昌邑送到寒亭的奶农孙继光。孙继光目前有19头奶牛,16头产奶,月纯收入可以达到8000元。

孙继光告诉记者,“托牛所”里的饲料和草要比外面便宜,而且给牛主免费提供住宿。据孙继光介绍,他托管在这里的19头牛一个月需要开销14000元,但是最近几个月每

个月的鲜奶都卖到了22000元左右,每月有8000元的纯利润。

“最主要的是卖奶不用跑,直接在现场就卖了”,孙继光说,每天上午、下午两次把牛拉到挤奶大厅里,专业的挤奶器挤完奶再拉回,省时省力。记者从挤奶大厅了解到,大型的挤奶设备效率倍增。“以前用小挤奶器,1000斤奶需要6个小时,现在只用25分钟。”工作人员告诉记者。

刘云颜告诉记者,其实以前出现鲜奶做手脚的问题多是一些小型收奶贩子搞的鬼,在2007年的时候甚至出现以1.65元/公斤从奶农那儿收奶,再以1.60元/公斤卖给奶企,无疑奶里掺了水。“托牛所”与奶企达成监管协议,在牛奶进入奶企之前,没有任何人工接触的地方,避免了此类事件的发生,奶企与牛场签订当月的供应合同,奶农的收入自然也就有保证了。

## 奶牛托管 收益率不低

本报7月14日讯(记者 周锦江 通讯员 金海平) 记者采访了解到,把牛送去托管目前条件已经成熟,这样的托管不仅面向养牛户,城里人也可以有属于自己的一头奶牛。“投资一万元,年收益2000元,配种卖牛仔还能再赚钱。”刘云颜介绍说。

刘云颜给记者算了一笔账,一头牛一般可以产奶6年,这6年里每年有305天产奶,一年产奶可达12000斤,现在一斤奶1.35元,一年卖奶可得16200元。除去草、饲料、人工、防疫、水、电等乱七八糟的开销,一头奶牛一年带来2000元的纯收入没有任何问题。

“20%的稳定收益率,比把钱存在银行里强多了”,刘云颜说,目前“托牛所”刚刚建成,还有很多不完善的地方,以后可能在这方面做做推广,一来可以借钱扩大自己的养殖规模,二来可以形成一个品牌奶场,提高知名度及收益。

据介绍,在奶牛的6年产奶寿命中,大约可以生6胎小牛,奶水可以保证收益(孕期不影响产奶,只是在生产前两个月才停止挤奶),如果生出来的小牛仔是母的,收益更高。