



50名报童代表参加“营销秀”启动仪式

首批报童今日起上街售报



东风日产嘉信专营店董事长赵洪林(右一)和主办方领导及报童代表们共同开启水晶球。 本报记者 陈琳 摄

本报泰安7月14日讯(记者 刘慧娟) 14日下午,齐鲁晚报与泰安市嘉信汽贸有限责任公司嘉信专营店联合举办的“齐鲁晚报·嘉信东风日产杯报童营销秀”启动仪式在东风嘉信4S店举行。15日起,152名报童将走上泰城街头开始售报。

14日14点20分,50名报童来到集合点,统一乘车前往“报童营销秀”的启动仪式现场。14点45分左右,家住擂鼓石花园的徐女士匆

匆带着自己的女儿来到楼下。徐女士说,由于昨天没买到报纸,所以没留意到来领取报童“装备”的消息,多亏了一个同事的女儿也参加这个活动,和同事打电话时才知道这件事,今天下午就带着女儿匆匆赶来,并希望女儿能跟着一起去参加启动仪式的活动。

15时30分,在东风日产4S店的大厅内,主持人宣布要从50名报童中选出举手最快的报童来启动水晶球时,现场的小报童们显得都

很兴奋,争先恐后地举起了手,有的还从座椅上站了起来举手。东风日产嘉信专营店董事长赵洪林、生命人寿保险公司泰安中心支公司团险部经理李光柱和本报领导以及报童代表共同启动了水晶球。伴随着水晶球的开启,“报童营销秀”仪式也正式启动。启动仪式结束后,主办方齐鲁晚报、东风日产嘉信专营店以及生命人寿保险责任公司等相关部门领导与参与本次启动仪式的50名报童代表集体合影,并

为每名报童代表单独拍了留念照片。

自5日起,齐鲁晚报与泰安市嘉信汽贸有限责任公司嘉信专营店联合举办的“齐鲁晚报·嘉信东风日产杯报童营销秀”活动经过8天的报名,共有150余名报童参加了此次活动。经过入门营销讲座培训、报童“装备”发放等一系列流程,15日开始至8月4日,150余名报童将走上泰城街头,开始为期20天的售报经历。

152名报童 有了安全险

本报泰安7月14日讯(记者 刘慧娟) 随着张泽雨成为最后一个向保险公司提供身份证号的小报童,参加首期“报童营销秀”的152名报童全部有了安全险。

生命人寿保险股份有限公司泰安中心支公司的工作人员称,为了给小报童们提供售报的安全保障,生命人寿保险给每个小报童免费提供了一份短期的团体保险,保险期限为20天,两期活动共400名报童,总保险价值10000元,保险额度880万。

“报童营销秀” 注意事项

领报地址:为方便报童领取报纸,除泰安市火车站广场西邻邮局的报刊零售营业厅外,还可以到泰安市东岳大街与唐营路交叉路口(向东200米路北)东风日产嘉信专营店领取。报童需在领取“装备”的同时向主办方确定领报的地点。

领报流程:15日上午7点至8点,凭借“报童卡”免费领取30份报纸作为启动资金。15日17点前,拨打6982106上报第二天所要预订的报纸数量。每周五17点前,上报周六、周日两天预订的报纸数量。以此类推,直至活动结束,每天都是前一天报数,第二天交钱取报,报纸售出,概不退换。此外,如果出现前一天预订报纸而第二天未去取报的情况,将停止向其发放三天的报纸。

投稿事项:报童及其家长都可以向报社投稿(内容可为本次活动的心得体会等),稿件一经使用(刊登在齐鲁晚报·今日泰山板块)将作为评选齐鲁晚报“营销小明星”的重要依据。投稿邮箱:taqlwb@163.com(请注明:报童投稿)。

和泰安一报童成为好朋友,相约一起卖报

肥城报童对“营销”成绩有信心

本报泰安7月14日讯(记者 刘慧娟) 14日下午,在“报童营销秀”的启动仪式现场,来自肥城实验学校的12岁报童杜寅生正为自己对泰安不熟而发愁,此时恰好遇到了正在谈论“卖报经验”的东岳中学初二二年级学生耿文杰,两个少年因交流各自的售报“方案”而很快成为了好朋友。

14日下午,50多名报童

代表和家长正在自来水调度中心的大厅内集合,12岁的报童杜寅生却独自一人待在角落里。原来,就读于肥城实验学校的杜寅生暑假在泰安的姥姥家度过,所以报名参加本次“报童营销秀”活动,但由于对泰安市不太熟,所以前几天一直在发愁。看到不远处两名学生正在交流前几天的卖报经验,便凑上

去听了一会儿。这时,东岳中学的耿文杰正在向自己的同班同学韩琦讲述他前几天“试卖”报纸的经历。耿文杰说,自报名后,他就一直琢磨着“练练手”,拿到报童“装备”后的第二天就穿着上街了,买了两份报纸,随后又转手卖出去了。虽然一分钱也没挣着,但耿文杰觉得自己很有成就感。“当时我在三合社区一个报摊上

买了两份报纸,随后遇见了两个遛鸟的爷爷,我就说我是小报童,希望能支持我一下,于是两个人都很高兴地买了。我第一次卖报练手就这样成功了。”耿文杰说。

在随后的“报童营销秀”启动仪式现场,记者看到杜寅生和耿文杰两人已经并肩坐在一起,并不时在一起交谈着什么。杜寅生说刚才在

班车上两人正好坐在一起,聊了很多卖报的小方案和小技巧。“我们刚刚还拜了‘把子’,现在是兄弟了。”耿文杰说。因为杜寅生刚从肥城来泰安不久,所以当大哥的耿文杰打算第一天卖报时带着杜寅生一起去熟悉“地形”。“文杰大哥在泰安生活了13年了,由他指点,我对我的卖报成绩很有自信。”杜寅生说。