

刑法酝酿第八次大修：

死刑少了 坐牢久了

本报讯 作为司法改革的重要内容，刑法的修改从去年开始进入密集调研期，今年初形成初步意见，得到了高层领导的首肯。在进一步讨论敲定后，近日有消息称，修改草案可能在8月提交全国人大常委会第一次审议。

据了解，这次刑法大修着重两点：一是“少杀”，削减死刑罪名，控制

死刑适用；二是“长关”，严格控制减刑和假释的适用，解决现实中死缓和无期徒刑实际服刑过短的问题。

在中国，有多少种犯罪可以被判处死刑？答案是：68种。然而，真实的情况是，很多罪名从未被适用过死刑，它们只是被书写在刑法条文里，充当着“纸老虎”。

有学者考证过，实践中最常用死

刑的，分别是故意杀人罪、抢劫罪、故意伤害罪和毒品犯罪。有44种非暴力犯罪的“理论”死刑，要么很少使用，要么干脆是虚设。

减少死刑罪名，进而限制使用死刑，学界精英们的呼声在第八次刑法大修中将有所体现。

随着对死刑的控制越来越多，死刑所占的分值越来越低，生刑的

实际执行情况就越显得重要。

“死刑复核后给改判成无期，无期执行了没几年就放出来了，被害人家属会怎么想？”最高法院刑庭一位法官说，“少杀”在一定程度上必须依赖于“长关”。

据了解，这些精神都将在即将公布的刑法修正草案中得到体现。

据《南方周末》

陈致中控告爆料人

毒誓+对质 VS 召妓证据

本报综合报道 7月22日，陷入召妓风波的陈水扁儿子陈致中在竞选总部召开记者会，宣布控告报道他召妓的《壹周刊》和爆料的应召女妮可。陈致中说，此案有五大疑点，怀疑有政治黑手，阴谋集团暗地在操作。陈致中透过媒体向“人间蒸发”的妮可喊话，要求她出面对质，“说明我身上有什么特征”。陈致中更是在神明前发毒誓：若召妓就退出选举！

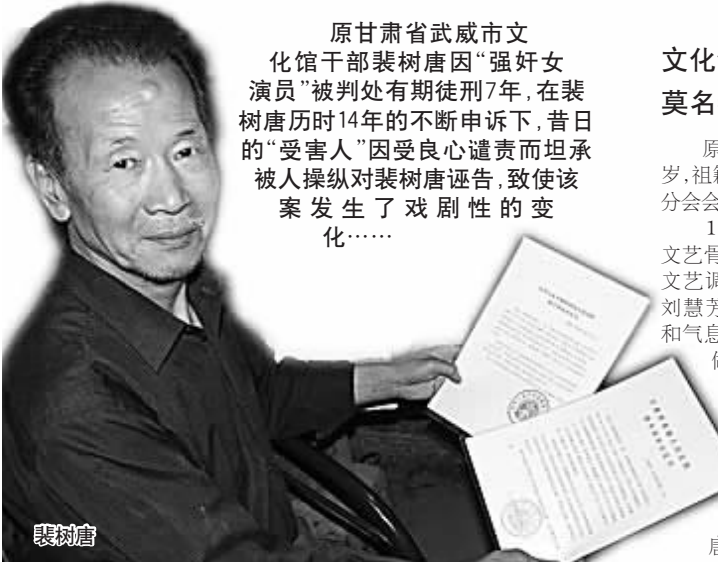
台湾壹周刊总编辑邱铭辉则表示，“我们手上握有更多证据”，早就猜到陈致中会控告，壹周刊“会在法庭上掀底牌”。

邱铭辉指出，除了录音资料外，在跟拍的过程中，也有录像资料，“这些都将拿到法庭上做呈堂证供”。《壹周刊》法务经理叶锡波进一步指出，该刊握有照片与4段录音资料，且应召当事人“妮可”本人也指证，召妓的就是陈致中。

对于儿子陈致中以控告来自清，人在台北看守所的陈水扁似乎有点着急，担心陈致中走错方向。陈水扁罕见地通过前往探视他的蔡丁贵公开向陈致中喊话表示，“那个开车去做那个事情的人，应该主动站出来，或把他找出来。不要为了保护这个人，让其他的无辜者受到伤害。”

文化馆干部被判强奸罪入狱7年

“受辱女”14年后承认诬告



原甘肃省武威市文化馆干部裴树唐因“强奸女演员”被判处有期徒刑7年，在裴树唐历时14年的不断申诉下，昔日的“受害人”因受良心谴责而坦承被人操纵对裴树唐诬告，致使该案发生了戏剧性的变化……

文化馆干部 莫名卷入“强奸案”

原武威市文化馆干部裴树唐现年66岁，祖籍山东，原系中国曲艺家协会甘肃分会会员、武威市文化馆文艺辅导干部。

1986年8月5日，裴树唐召集部分文艺骨干，在办公室安排参加职工业余文艺调演的有关事宜。会后，业余歌手刘慧芳(化名)在练唱时存在吐字归音和气息方法上的错误，裴树唐为其单独做业务辅导。

时隔9天后，刘慧芳在其未婚夫的陪同下，突然控告裴树唐强奸。1986年8月30日，裴树唐被执行逮捕。12月17日，当地法院一审判决裴树唐犯强奸罪，判处有期徒刑7年。裴树唐多次上诉，申诉均被驳回。

“受害女”忏悔诬告 原是馆长“借刀杀人”

2000年10月，裴树唐突然收到“受害人”刘慧芳的忏悔信，承认当年是诬告。

此后，裴树唐多次进京申诉，引起最高法院的重视。

2010年7月21日上午，这起历时24年，充满悬念的“文化馆干部强奸女演员案”在武威市中院再次开庭审理。庭审中，本案关键证人刘慧芳准时到庭，主动为裴树唐辩护。

刘慧芳对记者说：“此案使我感到内疚，裴树唐本无强奸一事，由于时任文化馆馆长汤某对裴成见极深，恨之人骨，因而唆使我告裴，我无奈按汤撰写的控告材料照抄后，去公安局控告。”

鉴于该案案情复杂，法庭将择日宣判。

本报综合报道

老酒客热衷白酒 新品种层出不穷

白酒市场淡季不淡

相对于秋、冬两季火爆销售的情况，白酒企业往往会“歇夏”度过淡季市场，但随着白酒消费市场的升级发展和忠实消费群体的不断扩大，今年夏天的白酒市场却仍亮点频现，呈现淡季不淡的局面。

老酒客爱喝白酒

“我的朋友圈子里夏天还选喝白酒的能占到45%以上，应酬时大家多数愿意选白酒，然后少喝点。”在省城从事汽车销售业务的张先生是个一年四季都选择白酒的消费者。据他观察，大部分习惯饮酒的朋友都会在应酬时选择白酒，这部分老酒客普遍认为还是白酒比较“养人”。另外一个重要理由则是白酒的酒精度较高，很多时候朋友和客户都会放松对白酒饮用者的“监督”，这一点在频繁的商务应酬中让张先生受益匪浅。

在济南西周大酒店，负责经营的张经理也向记者介绍说：“要想了解消费者在白酒淡季的选择倾向很简单，只要在桌上放上白酒、红酒等，有喝白酒习惯的人肯定会选白酒。”张经理表示，根据他从事餐饮的经验，上述情况在商务宴请、家庭聚会，尤其是婚宴上表现非常明显，因为喝惯白酒的人到什么时候也是喜欢选择白酒

像在他店里销售的扳倒井，就是消费者选择最频繁的白酒产品，口味好，性价比高，在夏天的销售也十分顺畅。

从超市和名烟名酒连锁店得来的消息也表明，今夏的酒水消费中啤酒仍是大头，但白酒的消费群体却十分固定，尤其是高端酒和地产酒是今夏白酒消费的主流。济南家乐福超市酒水食品课的刘海荣课长对此分析说，夏季白酒消费虽然转淡，但是白酒消费者往往在饮用习惯上存在“路径依赖”，喝惯了白酒，甚至是喝惯了某个牌子的白酒后，都不会轻易转换。

新品、渠道成重点

现实的市场消费需求就是厂商的工作动力，今夏的白酒企业没有了“歇夏”的习惯，推出新品、稳固渠道成为一线鲁酒的共同选择，也使鲁酒上半年经营情况整体表现良好，让白酒淡季市场不断升温。记者从扳倒井集团了解到，扳倒井上半年各项经营指标同比增长30%以

上。扳倒井集团副总经理张辉介绍说：“扳倒井发展快、基数大，取得这样的增幅是很不容易的。下一步我们将完善省内市场布局，加大省外市场、团购市场的开拓力度，更好地发挥芝麻香和低度浓香两项竞争优势。”

山东景芝酒业有关人士也透露，景芝酒业今年上半年各项经营指标已圆满完成，各品类的白酒产品均较去年同期有了较大增长。进入夏季后，订货、生产、包装、仓储等各个生产环节也在加速备战旺季市场，确保了产品品质始终如一，风味口感确有保障。有消息表明，近年来在青岛等新兴地方市场表现出色的景芝酒业，还将在

中秋佳节到来前在全省推出新的产品，具体的产品形态将包括完整系列的礼品酒，并在适当时机推出高端芝麻香的定制酒，让自身的产品线更趋完整、高端。同样对今年寄予厚望的还有老牌鲁酒巨头兰陵。山东兰陵集团总经理韩玉亮日前表示：“兰陵今年肯定会有大动作，会在新产品开发和市场建设上取得长足的发展。”他认为在济南举办的全国糖酒会为兰陵提供了一个良好的平台，但更重要的是兰陵自身企业的积累发展，今年将是兰陵大发展、大突破的关键年，并将会适时推出新的拳头产品。

(记者 朱树木)



▲历史悠久的地产酒是老酒客们的热门选择。

●行业聚焦

汾酒集团董事长李秋喜 带队慰问济南军区

在中国人民解放军建军83周年前夕，山西杏花村汾酒集团董事长李秋喜带领规模庞大的慰问团于近日来到济南军区，带着汾酒集团8000名员工和3000万山西人民的深情厚谊，对济南军区进行走访慰问，向部队官兵致以节日的问候。

汾酒集团济南军区“八一”慰问团的到来，受到了济南军区的热情欢迎，军区有关领导对汾酒集团全体员工的拥军真情表示衷心感谢，并与汾酒集团领导层进行了亲切座谈。汾酒集团董事长李秋喜在座谈中说：“中国人民解放军建军83年来，始终是党的忠诚卫士，始终是卫国护民的坚强柱石，始终是全国人民心中‘最可爱的人’。无论在战争年代，还是改革开放的历史大潮中，人民军队始终与时俱进，为全面建设小康社会、谱

写人民美好生活新篇章作出了积极的贡献，值此‘八一’建军节来临之际，向全体官兵致以崇高的敬意。”

据了解，山西杏花村汾酒集团是以生产经营中国名酒——汾酒、竹叶青酒为主的国有大型企业，是全国最大的名酒白酒生产基地之一、全国AAAA级工业旅游示范点、国家级酒文化学术基地。2010年，汾酒集团新一届领导班子确立了“国酒之源、清香之祖、文化之根”的战略定位，树立了“清香汾酒、文化汾酒、绿色汾酒”的经营理念，确立了“追赶、超越、领先”三步走赶超战略，致力于将汾酒打造成中国最具文化力的名酒，到2015年汾酒荣获巴拿马万国博览会唯一甲等金质大奖章100周年时，实现百亿汾酒的发展目标，并在山西举办世界酒文化博览会。（朱树木）

舍得酒启动“拉链行动”

近日，四川舍得酒业有限公司在济南英雄山商务会所启动了其年度计划的“拉链行动”，国内知名专家、学者对高端白酒的行业趋势、系统建设的具体课题进行了全面讲解，使与会人员对高端白酒行情有了全面认识。

作为四川舍得酒业有限公司旗下的高端品牌，舍得酒经过运营商山东新宝真酒业的全力

运作已在山东市场占据重要位置，此次“拉链行动”的主旨就是运用拉链原理，与VIP客户共同进行渠道封闭作业，以应对高端白酒的系统竞争和系统化营销趋势。进入2010年以来，舍得酒加快了在山东的重点市场布局，市场活跃度不断上升，这也显示出舍得酒布局山东的战略意图。（逸夫）