



# 微山内河船厂造出大海船

文/片 本报记者 马辉

▲在山东省内河船舶基地的作业车间，工作人员正在用等离子自动切割机切割钢板。

微山县韩庄镇，微山县的最南端，号称南四湖“南大门”。在毗邻微山湖的一片湖滩涝洼地里，一座占地380亩的现代化内河船舶基地拔地而起，它的缔造者就是当地赫赫有名的“造船大王”丁行。不久的将来，“微山造”大船将驶向大海。

## 5000吨大船4个月下水

我们在江苏、浙江、山东等地考察了近10家船厂，历经3个月，最终还是决定在微山造海船。技术过硬、低于南方船厂15%的价格着实吸引了我们。

7月23日上午，微山县韩庄镇的一片麦田旁，几座黄蓝相间的钢结构厂房矗立在微山湖岸边，虽然绿化和路面硬化等工作尚未完善，可作业车间里却很繁忙，“山东省内河船舶基地”的大牌子赫然立在门口。

记者进入厂区看到，车间里除了几艘已现雏形的驳船骨架之外，几块庞大的钢结构物体占据了绝大多数的场地，山东航宇船舶修造有限公司办公室主任马龙行指着这些骨架对记者说，“这是福建客户订购的5000吨海上运输船，这是咱们第一次尝试建造海上运输船，因为船体较大，因此采取分段建造的技术，目前，福建的船东已经在这里呆了三个多月了，估计11月份就能下水了。”

在作业车间里，记者见到了船东林锦，今年31岁的林锦是这艘新造海船的大副，已经有15年的出海经历。当记者问他为什么要选择一个内河船厂造海船时，林锦告诉记者，“之前我们在江苏、浙江、山东等地考察了近10家船厂，历经3个月，最终还是决定在微山造这艘海船。这里技术过硬，低于南方船厂15%的价格及山东商人固有的诚信等因素着实吸引了我们。”林锦表示。

## 重金挖“角”开建海船

封荣福曾参与过几十万吨级海船的建造，是丁行花重金从南方挖来的人才，“年收入超过20万元”。这艘5000吨的大船可以算内河船舶制造“之最”。

负责这艘船建造的车间主任封荣福来自扬州，从事造船行业已有10多个年头了，他曾经参与过几十万吨级海船的建造，是丁行花重金从南方挖来的人才，据他自己讲，“年收入超过20万元”。这艘5000吨的大船应该可以算得上内河船舶

制造“之最”了。

“这条大船的造价在2000万元左右，算上桅杆高度达20多米，船身长99米，建造周期是8个月，这条船单自重就达2000多吨，为了保证大船能够在海上满足运输要求，我们将在船上安装先进的导航仪、雷达及测深仪。”

封荣福告诉记者，目前，山东省内河船舶基地已经具备了造海船的实力，作业车间里有数台航吊设备，有切割大型钢板的等离子自动切割机，更重要的是，这里有操着天南地北不同方言近300人的造船技术团队，这些技术人才全部是丁行花重金聘来的。

“通常情况下，大船由于吃水深度及驾驶楼高度的制约，一些大桥和较浅的河道就成了穿行的瓶颈，为了让大船能够通过运河航道抵达长江，我们也是想尽了办法，先把船的主体建造好，然后把船体通过京杭运河运到镇江，到了那里再把驾驶楼安装上，这样，大船就可以通过长江驶向大海了。”封荣福对记者说，这是他们造的第一艘海船。

近期，有很多来自青岛、威海、日照的渔民接连来到基地考察，他们都有意向购买这里制造的渔船。“这不，又有省内沿海地区一拨来看船的渔民刚到，谈成这一单的希望很大。”马龙行告诉记者。

## 380亩湖涝洼地

## 建起大船厂

如何使这些作坊式造船厂的模式跳出来发展壮大，成为了微山造船业能否飞跃的关键问题。

“现在正是整个船舶制造行业的转型期，我们有10多年的造船经验，现在肯定不能仅仅把目光放在建造内河船舶这个范围之内了。”丁行告诉记者。

应该说，地处微山湖畔、运河沿岸的微山县在船舶制造方面具备良好的自然优势，目前，微山已发展规模造船企业81家，年造船2136艘，实现营业收入25.1亿元。然而，

如何使这些作坊式造船厂的模式跳出来发展壮大，成了微山造船业能否飞跃的关键问题。

美国强生公司的CEO曾说：成长是赌徒的游戏。2008年初，丁行制定了建设内河船舶基地的规划，该项目被省国防科工办确定为“十一五”船舶重点建设项目。

首先是自然界给出的课题，他征用的380亩湖滩地地质条件特别复杂，他租赁来的挖泥船纷纷罢工，丁行要给对方增加工时费对方都不肯干。他干脆自己造挖泥船，抬湖造地、船台、坞道的工程自己干，挖泥船受到机械损伤自己修，结果工期提前了，费用也省了一大块。

目前，投资达1.2亿元的“山东省内河船舶基地”初具规模，并已经开始试生产。

丁行还有个想法，打造微山船舶产业园，引进船舶配套、机械加工、物流、电气电子等30家企业入驻，从而形成强有力的核心竞争力。同时积极争取造海上渔船的生产资质，并将依托基地打造水文化和船文化的旅游基地，延伸整个园区的产业链。



(上接B01版)

# 玩游艇的都是啥人？有大亨有中产

文/宋珊珊 刘玉彩 片/杨宁

有“中国网络教父”之称的张朝阳曾驾其私人游艇来到青岛小港码头，那艘价值上千万的Sunseeker游艇让青岛人开了眼，并由此掀起了青岛人玩游艇的热潮；而本周，一则“价值580万的私人游艇现身烟台渔人码头”的消息也赚足众人眼球。那在青岛，都是些什么样的人在玩游艇？

## 玩完汽车玩游艇

来自威海一家水产品加工企业的王皓刚刚陪老板一起考取了私人游艇驾照，“老板要买游艇了，我以后负责当船长。”月薪仅有两三千元的王皓当初花了几千元考取了汽车驾照给老板开车，本想一辈子要当司机了，但他做梦没想到自己改行要当船长了。

青岛资格最老的银海国际游艇俱乐部主要面向私人，有游艇70多艘。俱乐

一个人的，四五个好朋友合伙买的。”曹军说，听起来一艘要上百万，几个人合伙一起担负二十来万就可以了。大家可以一起出来玩，也可以排个时间表招待客户。

在青岛银海国际游艇俱乐部，谭鹏(化名)正陪12岁的儿子玩着新买的游艇，平时忙于外贸生意，这一刻成为他们父子俩少有的独处时间。“爸爸，我想学学怎么开。”谭鹏发现，平时很少跟他说话的儿子变得异常兴奋和好学，觉得自己花40万买来的游艇



停在青岛奥帆中心的游艇。

部的总经理辛贤雷告诉记者，游艇虽然给人感觉很神秘，但门槛并非遥不可及。

“前几天有个游客开车到我们景区玩，下车后看到我们的游艇很感兴趣，就问多少钱才能买一艘，我告诉他只要100万，他当场就大喊这么便宜啊，他刚买的车办完手续也200万呢。”

据业内人士透露，购买一艘游艇的费用应该不高于自身拥有资产的10%。“如果消费者的资产在200万元-300万元之间，购买的游艇价格大概就在20万元-30万元之间。”杨磊介绍，目前，在青岛私人游艇圈中，属于真正玩船的“玩家”以地产大亨和私企富豪为主，他们的私人游艇价格控制在200万元左右。

## 中产家庭

## 也能买游艇

游艇，这个自从出产就被冠上“奢华”帽子的高端产品，其实离一般的中产家庭并不遥远。今年39岁的曹军在一家服装企业做销售经理，年薪十几万，但他却有着一艘自己可以自由驰骋的上百万的游艇。“不是

值了。谭鹏说，因为他常年不在家，和儿子的距离越来越远，这一直让他很痛苦，他知道儿子从小对大海感兴趣，参加过夏令营帆船培训，为了培养父子情感，便买了一艘私人游艇专用于和儿子游玩。

## IT巨头

## 也是游艇发烧友

两三年前，被叫做中国网络教父CEO的张朝阳，驾驭私人游艇来到了青岛小港码头，作为青岛游艇界的一份子，辛贤雷至今还记得当时的壮观场面，张朝阳的游艇品牌Sunseeker是仅次于意大利Riva和WALLY的全球第三大奢侈豪华游艇品牌，长22米，价值一两千万，当时的青岛还没有类似价值的游艇。

遗憾的是，张朝阳的私人游艇在青岛停靠了几个月，就离开了，目前，可能停靠在海南。辛贤雷说，当时青岛乃至全国游艇界的人士都来到青岛，到这个游艇上参观。而这以后，青岛乃至周边省市企业老板开始买私人游艇的也多起来。

## ●相关链接：

## 游艇俱乐部发展模式

中国游艇俱乐部发展的模式共有5种，第一是政府投资建设的，像奥帆中心。第二，房地产模式，主要发展地产，配套公寓码头，典型的事例是天津彩虹集团2009年投资40亿的一个项目，不过，受金融危机影响，还没有进展。第三是旅游码头使用的模式，海南三

亚，这种模式比较成功，与海南一些地理人文条件也分不开。第四种是商业地产模式，游艇村托陆上设施，通过陆上来盈利，银海游艇俱乐部就是这种模式。第五是完全私人封闭的游艇码头，太湖山就是这个模式。目前来说以海南的旅游型游艇会所经营最成功。