

卖报第四天 杀出大黑马

首期营销冠军争夺白热化



本报8月5日讯(记者 田慧)5日是首期“报童营销秀”报童上街售报的第四天,随着卖报天数的增多,小报童们越卖越有信心。报童卖报的第四天杀出了一匹黑马,目前,第二名与领头羊之间的差距只有4份报纸,首期营销冠军的争夺趋于白热化。

虽然天气预报称昨日将有大雨,但幸运的是,昨天不但没有下雨,空气也非常凉爽。昨日清早不到6点钟,就有报童在等着领报纸。

记者发现,随着卖报天数的增多,大家也越来越积极了。以前8点多领报纸的小报童不少,而今天不到8点钟,报纸就全领完了。“昨天卖了100份报纸,今天再领100份。”小报童刘雨豪和爸爸不到7点钟就过来领报纸,“昨天领晚了,很多地方已经买了报纸;今天领得早点,就能卖得快。”说起卖100份有没有压力,小雨豪自豪地说,“越来越有信心了!”

根据统计,截至5日,“报童营销秀”报童已经售出齐鲁晚报4310份,在5日的卖报活动中,小报童刘雨豪夺得头名,目前,刘雨豪的卖报总数已经跃居第二位,仅比头名少4份,前三甲竞争激烈。

根据天气预报,6日临沂市仍然有雷阵雨,各位小报童和家长还是要带好雨具。

目前“报童营销秀”报童征文大赛继续进行,所有参与“报童营销秀”的报童可以将自己在“报童”这个角色中的酸甜苦辣记录下来,将文章发送至 zhangtao865@126.com,本报资深编辑将评出优秀作文在齐鲁晚报上刊登。



5日上午,在火车站广场,报童刘加茹的报纸卖得很快,比往常早了半个多小时。徐升 摄

卖报花絮 >>

报童谈营销 经验都不少

本报8月5日讯(记者 田慧)“我觉得最重要的是要有礼貌。”今天来领报纸的一位小报童告诉记者,她说,自己在一服装城卖报纸,跟人打招呼时一定要先说“叔叔阿姨好”然后再介绍报纸。

西部商城成了不少报童的“销售重地”。5日卖报纸最多的刘雨豪,以及前三日排名三甲的赵悦姐弟,都把西部各个商城当重点销售区

域。“门头比小摊快”也成为不少报童的共识。

“去得越早,报纸就越好卖;去得晚了,大家很多都已经买过了,所以早起很重要,早起的鸟儿有虫吃嘛!”一位小报童说。

随着卖报经验的增多,大家的“招数”也越来越多。“我已经把我的经验写下来啦,希望报纸能发表!”一位小姑娘充满信心地说。

报童卖报排行榜(第四天)

排名	姓名	累计数量
1	赵悦	284
2	刘雨豪	280
3	赵萍	273
4	赵萧	263
5	黄浩	210
6	王柯心	180
7	何海庆	170

第二期“营销秀”

培训周日开班

地点:商城路与开阳路交会处

南洋兄弟大厦六楼

本报8月5日讯(记者 张涛 魏玉娜)齐鲁晚报今日沂蒙与中国平安人寿保险股份有限公司临沂中心支公司联合举办的“报童营销秀”活动第二期招募工作已经结束,将于8月9日正式启动。作为本次活动的入门培训,“报童营销秀”的第二次专场讲座也将于本周日在市区商城路与开阳路交会处南洋兄弟大厦六楼开课。

鉴于第二期招募工作接近尾声,主办方特邀请了中国平安的两位营销专家以专场讲座的形式,给报童们上课,现场传授卖报知识、营销技巧。入门讲座将于本周日上午9点—11点在市区商城路与开阳路交会处南洋兄弟大厦六楼开课。届时来自中国平安人寿保险股份有限公司临沂中心支公司的理财规划师刘卫华及赵星将给报童们讲授卖报营销的秘诀以及突出自我等营销技巧。

此外,在“报童营销秀”的入门专场讲座上,主办方还将就一些家长关心的问题进行现场解答,所以,欢迎广大家长带着孩子积极参与到本次讲座中来,讲座结束后还将接受现场报名。