

搜城·面孔



王晨掘金记

本报记者 杨凡

出道第一年
赚了100万

王晨的“第一桶金”挖得并不费力。

1987年,参加工作不到两年的王晨回到母校山东医学院攻读医学研究生,研究生毕业后,王晨就在山东医科大学附属医院就业。

倾家荡产,甚至
要回父亲的养老金

但靠医药代理起家的王晨,万万没有想到,二次创业却在营销上栽了大跟头。

最初,汉福沿用国际上通行的药品营销模式:将“爱贝芙”产品完全交由代理商销售,再由代理商卖给医院。然而,在2001至2003年,汉福的营销体系运作得很失败,一家医院(销售终端)一个月只卖出一两支爱贝芙,王晨已经搭上了全部的家当,甚至还把给父亲养老的100

王晨,山东大学历史上个人捐款最多的捐赠者,7月19日,他一次性向母校捐赠3000万。

王晨,很神奇,他出道之初用一年时间赚了100万,然后用一年时间赚1000万,再然后,他丢掉千万身家,远赴荷兰。

王晨的医药公司也很神奇,全公司没有一个医药代表,但还是很赚钱。

1992年他30岁,辞职下海。初始,他所做的工作就是到某机关后勤供应站采购十分稀缺的进口贵重肿瘤药品和化疗药品,以批发价格获取药品,然后按照零售价分销到消费者手中。这种类似于“中介”的工作让他在1年内迅速积累了100万元的资金。

1993年9月,他来到广州——当时全国最大的进口药品流通基地,想做更大的生意。他先成立了一个药品信息公司,并定位为“免费提供药品供求信息”。很快,王晨的这家“信息公司”笼络了大批固定买家和卖家。1年时间,王晨就获利1000多万元。

事业达到巅峰
丢掉,走人

1998年,当事业正如日中天的时候,王晨突然很干脆地关掉国内年进口额上千万美元的生意,举家迁往荷兰。这一决定来自他成为千万富翁后的痛苦感受,“作为进口药品中间代理商,始终受制于上游欧美大药厂的挤压,如果没有自己能掌控的自主知识产权产品,未来将一直受制于人。”

他想在欧洲找到一种先进的高科技医药技术,带回国内来发展。

2000年,荷兰外商投资推荐的“爱贝芙”——一种通过注射消除皱纹的科学美容产品吸引了王晨。

万元要了回来。

王晨决定启动自创的“顾问式直接营销服务体系”。2003年他取消了所有的代理商,开始自己打市场。王晨废除了常规的代理制模式,紧接着收缩战线,只选择北京、上海等少数中心城市开展业务,一个城市仅和几家最权威的国营三甲医院合作,建立“爱贝芙注射中心”。

定点医院销售后,产品的销量也由2—3支/月迅速增加到200—300支/月。

患上抑郁症
艰难挺过来

王晨得了抑郁症,很痛苦。那时正是他压力最大的时候。“那几年公司的业务发展很快,但因为医疗产品的特殊性,我一定要控制发展速度力求稳健,否则很容易出事。但控制速度的压力很大,股东、员工、医院开始都不理解,我甚至到了孤家寡人的地步。不过我顶住了压力,还解雇了所有销售人员,成了全国唯一一家没有医药代表的医药公司。”

王晨说:“我有过挫折,但是没有什么挫败感。我能够支撑下来,是因为我知道多少年以后,我可以达到一种理想,而且只要我征服了一样东西,哪怕谈妥了一个客户,我都有一种成就感。这样心理的承受力就会非常强,要不然都不知道要死过多少回了。”

“看事情简单了
就什么都明白了”

文/本报记者 杨凡 片/本报记者 王媛



常。

经过反复联系,两小时后,在舜耕山庄,记者终于见到了消息的主人公王晨——T恤衫、休闲裤,鼻子上架着眼镜,正拍着山东老同事的肩膀聊天,他身上有一股悠然自得的亲切。“不好意思,我没有名片。”

“上午没通知媒体,是因为王晨一直不同意宣传,被校长、老师们反复劝,他下午才答应公布这件事。”王晨就读山东大学(原山东医学院)时的辅导员,帮助记者反复联系王晨的现任山东大学公共卫生学院党委书记王永平说。

王永平还说,王晨这次回国参加捐款仪式,居然没带什么行李,连上午出席仪式时穿的白衬衣也是临时买的。

“我愿意接受采访,因为我想明白了,捐助不是我的事,而是整个山大的事,或许能带动更多校友参与进来吧。”王晨淡淡地说,“这次捐助,任何形式的冠名我都没有,不要谈我个人。”

我们坐在宾馆内一间茶馆里,王晨一小口一小口地喝着杯中的茶,看上去,他更像个大学老师。

“我很庆幸所有人第一次见我都说我像老师。从几年前开始,我就有这个愿望了。”王晨咧开嘴笑得像个

孩子。“下海之初,我就给自己定下规矩,不做官场生意、关系生意,18年来没有请客送礼应酬过。”王晨说,“我出门从来没拿过公文包,没有秘书,没有办公室,也不印名片。”面对记者一脸的不解,王晨深饮一口茶接着说,“你想啊,99个人都送礼请客,只有我不这样,客户反倒记住我了。不是吗?简单的才是最有效的。”

“我每隔一两年都会回济南看看。国内的现代化程度在加速,不比任何一个国外城市差,我们需要的是精神上的东西。”他讲到一个细节:有时候,他喜欢观察人们脸上的表情,在生活压力下,好像很多人都会发来自内心地微笑了。

“简单”——与王晨半个多小时的交流中,出现在他口中最多的一个词儿就是“简单”,而他似乎也参透了这两个字。

最后一个问题,是在他的自问自答中结束的。

他端起一杯茶,摇晃着茶杯说,“就像一杯茶,一开始是越泡越浓,到了最后慢慢变淡了,这样才能看得清楚。我想我的人生态度也是这样,出于对母校的感情,想要捐资助学,也就捐助了。看事情总是拐弯,或看旁枝侧叶,很容易看复杂。看事情简单了,就什么都明白了。”

王晨已经离开济南回荷兰好多天了。而他7月19日上午在山东大学捐款3000万元的那一幕,记者并没有亲眼。

那是7月19日晚7点,山东大学宣传部工作人员以邮件的形式向媒体发布了一条消息。

邮件中说:“7月19日上午,山东大学医学院80级校友王晨向母校捐赠暨建设医学MBA学院签约仪式在中心校区办公楼一层会议厅举行。旅居荷兰的王晨校友此次向母校捐赠3000万元人民币。王晨校友此次捐赠是山东大学史上最大的一笔个人捐款。”

史上最大的一笔个人捐款,又是上午举办的活动,却在晚间通知媒体,这条匆忙补发的消息低调得很反



这个8月, 买房子就送金条

为回馈广大购房者,8月,齐鲁楼市不动产特推出“你买房子,我送金条”活动。活动期间,通过齐鲁楼市不动产济南各加盟店购买二手房的客户,在足额交纳中介费之后,按照所购房产价值(合同约定的房价,下同),均可获得相应奖品。

奖品设置:

房产价值100万元(含100万元)以上,获赠价值5000元以上的**金条**一块;
房产价值80(含80万元)—100万元,获赠价值3000元以上的**笔记本电脑**一台;
房产价值60(含60万元)—80万元,获赠价值2000元以上的**3G手机**一部;
房产价值30(含30万元)—60万元,获赠价值1000元以上的**相机**一部;
房产价值30万元以下,获赠价值500元以上的**豆浆机**一台。

投诉请致电齐鲁楼市不动产济南区域总部: 81758672

参加活动店面

诺达店	地址: 历下区文化东路27号	电话: 88552088
润鑫店	地址: 历下区科院路10号	电话: 82910500
华信店	地址: 华信路16-1号	电话: 88916421
兴业店	地址: 历下区燕子山路26号	电话: 88950647
宜和居店	地址: 解放路8号甸柳庄站牌处	电话: 88958199
七彩蜗牛店	地址: 高新区康虹路24号楼1-104号	电话: 88882088
鑫泰店	地址: 历城区华能路138号	电话: 89000660
耀东店	地址: 百花小区15号楼	电话: 88062366

山大路店	地址: 山大路5-9号	电话: 82910500
阳光100店	地址: 阳光100 F区5号楼4-101	电话: 88028611
洪楼店	地址: 洪楼南路40-3号	电话: 81900508
燕山店	地址: 燕山小区西区2号	电话: 88191568
舜友店	地址: 经五路256号	电话: 86998555
睿置居店	地址: 七里堡东路55号	电话: 88162779
明珠店	地址: 菜市庄1号	电话: 86989997
鑫苑花园店	地址: 高新区鑫苑国际城市花园12-102	电话: 66561699
济阳店	地址: 济阳县开元大街180号	电话: 84238607

活动时间:
8月1日—8月31日

