

“老顽童”与“小状元”日卖报纸 300 份

# 快乐祖孙俩成卖报黄金搭档

本报8月9日讯(记者 宋昊阳)9日,在潍坊汽车总站附近,10岁小选手李美晨正干劲十足地卖报,她目前在营销秀排名中名列首位,小美晨告诉记者,她之所以报纸销量这么好,很重要的一个原因是她有一个好搭档,就是在不远处为她加油鼓劲的“老顽童”爷爷。

李美晨是日向友好学校的四年级学生,上一期营销秀名列第四的她憋足了劲要在本次营销秀中问鼎冠军,9日一天她就要了300份报纸。“我卖报时也没有什么诀窍,就是多跑多问,不卖完报纸晚上就不回家。”小美晨说道。在不远处,李美晨的爷爷一边微笑着看着小美晨的身影。

“我帮你守报卖报,你得给我工钱啊,不用太多,一天一块五就行!”喜欢逗孙女玩的“老顽童”李爷爷说。

“不行不行,一块五得卖好几份报纸才能赚回来呢,爷爷你就当我的义务工吧!”越来越懂得节约的小美晨“心疼”地说道。

“哈哈,你还真是‘一毛不拔’,当你的义务工可以,但是得了奖以后要给爷爷买酒喝啊!”爷爷笑着向孙女讨起酒来。

“没问题,爷爷给我加油就行,顺便帮我卖几份!”小美晨开心地说道。“爷爷不仅帮我看守报纸,有时路人

看到爷爷的自行车上有齐鲁晚报,还经常会直接跟爷爷买呢!”小美晨说,她跟爷爷有个“约定”,如果爷爷一天能帮她卖出20份报纸,她就给爷爷买他爱吃的卤肉。

看来,快乐的心态和爷爷的支持,就是李美晨卖报最大的“秘诀”。

“我要升高中了,暑假不能再泡网吧”

## 小选手卖报摆脱坏习惯

本报8月9日讯(记者 赵松刚)参加营销秀不到10天,潍坊十三中9年级毕业生李忠兴感受良多。从开始报名的那天,李忠兴就抱着比别人更大的“目标”——改掉以前的坏习惯,不再泡网吧,做个合格的高中生。

守,“就是要改变自己生活没规律的坏毛病。”李忠兴说。

9点半左右,在世纪泰华门口,记者看到正在卖报的李忠兴,这在以前,李忠兴可不喜欢在大街上“抛头露面”,迷上网络的他,每到暑假总是把大量的时间花在网吧里。“暑假待在家没事做,爸妈给的零花钱大部分被我用来上网了。”李忠兴说,他知道这不是个好习惯,所以他这次才决心报名参加营销秀,充实自己的暑假生活,“找点有意义的事情做,毕竟我马上就要变成

高中生了,不能按照以前的方式过暑假了。”

谈起这些天的卖报经历,李忠兴很满意自己的表现:“卖了这些天的报纸,我觉得自己在慢慢改掉以前的坏习惯,有了自立自制的的能力,这也是一名高中生所必需的吧。”李忠兴说,“营销秀对我来说,就是初三的延续,以前没学到的知识现在补上了,感觉自己真的毕业了。”

## 向下一个“战场”前进

◀卖报也要讲究“天时地利”,什么时间、什么地点人多,报纸好卖,育才学校6年級的卢宝毅早已了然于胸。9日上午10点,转战了风筝广场和乐购两地的他又向下一个“战场”前进了。本报记者 张浩 摄影报道

## “羡慕排行榜上的小名人”

本报8月9日讯(记者 赵松刚)9日上午11点钟,幸福街小学5年級的薛艺甜还在东苑公园附近卖报纸,看着排行榜上的“小名人”,小艺甜羡慕不已,决心继续加油。

早上5点,小艺甜就爬起来吃早饭,,到发报点,领完报纸后,就急忙到东苑公园附近占据有利位置,开始“呐喊”卖报。以前过暑假,小艺甜可很少有这样早起的经历。“我现在已经形成早起的习惯了,早上的空气很新鲜。”小艺甜说,这是卖报给她第一个收获。

小艺甜卖报的成绩一般,可是,她却一直在试着“超越”自己。30份报纸,对别人来说,可能很容易就可以卖出去,但小艺甜每天都要卖到中午,原因就是小艺甜缺少经验,而且比较腼腆。

小艺甜决心报名参加这次营销秀,也是为了锻炼自己:“卖出去多少报纸不重要,重要的是我敢和陌生人交流了。”

看到很多的小选手成为报纸排行榜的“名人”,小艺甜心里羡慕的很,“看着眼红,可是自己成绩不好,所以要好好加油。”小艺甜说,自己也要努力成为“明星”小选手,“我比不过很多人,可是我就跟自己较劲,明天我一定要比今天出色。”

营销职场上的父亲让儿子学吃苦

## “想成功就要比别人更努力”

本报8月9日讯(记者 于潇潇)卖报以来,小选手王东来“辛苦”过、“受伤”过、“失落”过,父亲王守刚始终“冷眼”相对。“老营销人”王守刚告诉儿子,“想要成功就得比别人付出更多努力!”

王守刚堪称一位严厉的父亲。第一天卖报,小东来有些受不住,报纸没卖完就直喊腿疼。看着儿子稚嫩的脸,疼在心的王守刚没有表现出来,给儿子下了“死命令”,“你可以不订报纸,但订多少就要卖多少,做人要对自己讲信用。”这是他多年来的成功准则。看着儿子咬牙坚持下去,王守刚心疼之余无限欣慰。

虽然不主张“灌输”经验,王守刚还是忍不住与儿子分享些“秘诀”。“我告诉他,一定要和买报纸的顾客说‘谢谢’,因为多一个人买你的报纸,你都会减少几分钟辛苦的时间。”王守刚告诉记者,就是这个“秘诀”为儿子

赢得了十几个老顾客,小东来在卖报

中结交了很多“忘年交”。

也许是由于爸爸的“严厉”,小东来进步很快。第一期营销秀就拿到了三等奖,第二期营销秀开始,小东来又迫不及待地报了名。

“每晚上回家,东来都会认真地做规划。”王守刚说,小东来的小本子上,每天的报纸钱、利润都算得清清楚楚。

“还会给自己列出第二天的时间表,领多少份报纸,每个小时卖出去多少份,什么时候卖完,卖完后做什么,东来都会认认真真地列出来,然后严格执行。”

王守刚说,也许东来将来并不会从事营销工作,但这次营销秀的经历,会让他受用一生,现在吃点苦并不算什么。

## 癫痫病夏季筛查活动在爱民医院隆重举行

7月28日至8月28日,北京著名癫痫病专家莅临潍坊爱民医院,举行癫痫病夏季普查活动。有下列症状者:(突然倒地、口吐白沫、四肢抽搐、两眼上翻等),可到爱民医院,接受专家免费诊断。每天前3名患者可享受“脑平衡手术”半价优惠。

【筛查期间】专家挂号费、咨询费全免、手术费半价优惠。(每天仅限3名“节假日不休”)

抗癫痫热线:0536-8558120 地址:健康西街与和平路交叉口往东50米路南。

## 齐鲁晚报 今日潍坊

新闻热线 0536-8538711 8073110  
广告热线 0536-8538702 8538715  
发行热钱 0536-8538717 8538722  
订版热线 0536-8538720 2978010

## 父母糖尿病//儿女辛酸泪//全国各城镇免费送药//药到付款 6个月让您告别糖尿病-莱尔·活胰康 国家财政补贴//救助千万糖尿病患者//[不需控制饮食、水果]

【科研背景】2007年,人类首次从海洋生物中惊奇发现并成功提取了“生物活胰修复因子”。由我国权威的中国国际生物病理研究院糖尿病研究总院联合美国莱尔生物制药集团领导的六国攻关小组,依托英、美现代化实验室,专门针对“糖尿病并发症及胰岛功能障碍修复”课题进行攻关终于获得全新突破!成功研制出新一代海洋生物药—【莱尔·活胰康】。第一次实现胰岛功能的有效复活!

【临床验证】“莱尔·活胰康”在全球57个国家同步上市,已成功治愈200万例患者,其疗效体现在五个方面:1、有效激活胰岛细胞,修复和重组胰岛细胞群,改善组织供氧,迅速改善视力模糊、头昏心慌、全身乏力、肢体麻木刺痛、尿频尿急等症;2、及时、彻底清除胰岛毒素淤积,立即终止胰岛损害,消除胰岛素抵抗。降糖迅速、持久、平稳;3、全面逆转早期肾病病变,对气阴两虚引起的性功能减退有显著疗效;4、快速清除血液中过多的甘油三脂、低密度脂蛋白,有效溶栓。全面治疗、预防心梗、脑梗、中风偏瘫等症;5、全面营养、修复受损的组织器官,包括因长期服用其它药物对肝、肾、胃带来的损伤。

无论病史多长,血糖多高,并发症多少,7-10天血糖降至正常,2-4疗程可康复停药。

【特别提示】:“莱尔·活胰康”被世界卫生组织列为《全球糖尿病防治》专科用药。由中国老年协会委托我院开展拯救糖尿病患者的活动全面启动,活动期间,药费优惠50%。凡一次购2疗程送价值680元纯金电极血糖仪一台或一疗程用药;购3疗程送血糖仪一台并赠送免费治疗金卡。(活动期间每人最多限购3疗程,服用15天无效或不满意,无条件原款退回。10年内偶有复发者可凭金卡享受免费用药直到康复。本品由中国质检协会提供电码防伪标识,并由中国太平洋保险公司承保(活动截止到8月15号)

全国免费电话:400-6433-550  
专家热线:010-89623368(共6线)  
刘教授 杨教授  
短信平台:18600039457  
官方网站:www.tnb599.com  
就诊地址:北京市大兴区黄村西大街28号  
亚州地区技术指导及诊疗机构:中国国际生物病理研究院糖尿病研究总院