

指点黄金售报地点 传授有效售报台词

一期“前辈”帮扶二期新人

本报泰安8月9日讯 两报童家住同一个院,自小一起长大,从幼儿园起就是同学,这两人就是家住新凤小区的翟亚帅和李星雨,不过翟亚帅要比李星雨早参加了一期,经验丰富的亚帅就帮星雨出了不少点子。

9日上午,记者来到银座

商城花园园的小广场,只见到李星雨的妈妈孙凤莲,而李星雨正忙着向广场来来往往的人群推销报纸。孙凤莲说,这孩子性格内向,遇见熟人都不怎么愿意说话,但没想到卖起报纸来还挺能跑。“其实第一期的时候他就想参加,但是报名报晚了,没参加上。所以二

期报名的第一天我们就去报上了。”孙凤莲说。谈到了同院“老报童”翟亚帅,回来取报的李星雨天显得有些着急:“他参加过第一期,有经验,我今天看到排行榜了,感觉自己老是跟不上趟。”

感觉自己明显处于劣势的李星雨9日一下子预订了

180份报纸,准备挑战自我的同时,也是在缩小自己与“竞争对手”翟亚帅的差距。翟亚帅也表现出了资深报童的大气,他说,因为李星雨经验不足,二期“报童营销秀”正式开始的前一天,他就把自己以前几个卖报的“风水宝地”告诉了李星雨,比如什么菜

市场、医院门口和早餐店附近。除此之外,卖报时候的宣传台词也是重要的促销手段,翟亚帅标准的台词是“叔叔你好,我是齐鲁晚报的小报童,参加‘报童营销秀’比赛的,买份报纸支持我一下吧”。但是李星雨却质疑说,这段台词太长,赶时间的行

人是没有空听这段“长篇大论”的。翟亚帅对此还是很有经验,他称,此时就要‘看人下菜’,有时间愿意听的就多说,没时间赶路的,就直接推销。“自从他占据了这几个黄金地点,我只好又去开辟新的战场了,谁叫我是老报童呢。”翟亚帅笑着说。



遇见行人,邢月晗(右一)等三女孩轮番而上。

三好友携手互助卖报

采取轮番攻势促销报纸

本报泰安8月9日讯 9日,第二期“报童营销秀”活动已进入第五天,小报童们在这几天的时间里相互竞争又相互帮助,不仅加深了友谊,还在卖报比拼的同时总结了不少卖报经验。

9日上午7时30分,记者在火车站广场看到,不少小报童三三两两地走在一起,他们或者一起奔向同一位行人,或者分散卖报,一会却又走到一起。周小涵,邢月晗和吕泊宁是从小一起长大的好朋友,她们都报名参加报童营销秀,每天早晨5点半,一起出门到火车站附近的邮

电局营业厅领取报纸,随后到火车站附近卖报。周小涵说,从卖报第一天她们便开始相互比赛了。记者看到,三人一起奔向远处走来的一位行人,但是由于周小涵嘴快,提前喊了一声:“叔叔给你报纸!”这名男子便把5角钱递到了周小涵手中。卖出1份之后,三人又同时转向另一位行人。邢月晗说,她们三人中卖报最快的就是周小涵。“周小涵跑得快,声音大,一般人买报纸都先买她的。”邢月晗说。

上午8时左右,由于下雨,三人一起躲到了火车站广场附近的

一棵树下,等雨小的时候再跑出来卖报。周小涵说,她们卖报采取的是轮攻战略。“我们看见一个行人便一起围上,对他展开轮番攻势,如果他最初有些犹豫,我们就会积极推销让对方买下来。”周小涵说。

除了卖报比拼之外,三人还相互帮助共同卖报。由于吕泊宁订了75分,邢月晗和周小涵则分别订了50份和40份,两人卖完报纸后主动跟吕泊宁要来报纸帮忙卖。“我们不管谁先卖完,都会主动帮对方卖报,早卖完了早回家嘛。”邢月晗笑着说。

魏英姿:

每天都有新感觉

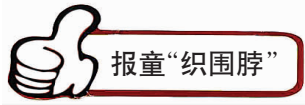
一周有4天要上辅导班,每天依然坚持卖完报纸,每天不断开辟新的卖报地点,避开熟悉环境以挑战自己,9岁小报童魏英姿称自己卖报五天“每天都有新变化”。

9日上午7点左右,9岁小报童魏英姿领完报纸后便来到龙潭路,向往来的行人售报。“叔叔买份报纸吧,姐姐买份报纸吧”,魏英姿一遍又一遍地说着,从一位行人跑向另一位行人。“我发现女儿特别有劲头,完全没有了前几天的胆怯。”魏英姿的妈妈黄金婵说。黄金婵告诉记者,卖报五天,魏英姿的进步一天比一天大。“让孩子在街头卖报纸,长的见识总比在家里多得多。至少她现在敢跟陌生人说话了。”黄金婵说。

卖报5天,魏英姿每天都选择不同的地点卖报,从火车站到东岳大街,再从东岳大街到龙潭路上,再到汽车站,魏英姿每天都要把报纸卖给完全的陌生人。魏英姿告诉记者,她住在奥林匹克花园,在

她家附近有很多她妈妈的同事,但是妈妈要求到没有熟人的地方卖报。“我们坚持到陌生环境里卖报纸,如果在熟悉的环境里,有很多熟人都会照顾她,体现不出锻炼的目的。”黄金婵说。

由于每周二下午有钢琴课,每周四五六有舞蹈课,魏英姿的时间都被排的满满的。“每周二下午两点要去上钢琴课,每周四、五、六下午4点还要上舞蹈课,上午卖完报纸后还来不及休息就要准备去上课了。”魏英姿说。即便如此,魏英姿表示,自己喜欢这种将每天的行程排得满满当当的生活,“感觉特充实特有意义。”魏英姿说。



是对手也是朋友

岳莹

今天我领报之后,在东岳大街和火车站广场上卖了17份。边走边整理报纸,打算在路上卖,却遇见一个红帽子黄T恤的“对手”!我想了一想,走上去与她交了个朋友。于是,我们共同卖报,她卖一份,我卖一份,我们“公平”竞争。交谈中我知道了这个对手叫于雅文,是泰安实验学校的。在我家附近转了一圈,我就卖掉

了30多份。然后,她又带我去了一个新地方,“客户”很多,有几家商店还订了我的报纸!我非常高兴,自己的报纸卖完后也帮她卖了几份,我们两个都特别开心,也许这就是大人们常说的“双赢”吧!

遇到对手,不咬牙切齿,不横眉冷对,不大动干戈,而是大大方方地走上去,与他交个朋友,两全其美,皆大欢喜!

坚持就是胜利

李雅琪

今天我订了80份报纸,一大早我和妈妈就来到火车站,取出报纸后我们迅速地把报纸插好,我就开始卖报了。

我来到火车站售票厅门口看到“同行”们已经领先一步了,广场上的叔叔阿姨们手里已经有报纸了。我有些后悔自己为什么不早些来呢?不过我还是有信心全部卖完的,可是在我卖了十几份以后感到有些困难了,这时我看见一位哥哥拉着行李箱过来了,我飞奔过去微笑着说:“哥哥买份报纸吧?”他边走边说“不需要。”虽然我心里有些不高兴,但还是微笑着说了一声“谢谢”。又有一位阿姨过来了,我

赶紧跑过去推销,话还没讲完,阿姨就不耐烦地说:“赶时间呢,哪有时间看报纸!”我又去问了几个叔叔阿姨,他们都不要,更让我生气的是还有个阿姨不理我,漠视我的存在。

我有些不耐烦了,抱着剩下的报纸去找妈妈,我委屈地对妈妈说:“我不想卖了,他们有的都不搭理我。”妈妈拍了拍我的肩头说:“不要泄气,坚持就是胜利!”我于是又鼓起勇气,问了一个叔叔,也许是自信的原因吧,我成功地推销出了一份报纸,心头的乌云顿时被璀璨的阳光一扫而去,一个小时后80份报纸竟全部卖完了。

“报童营销秀”每日擂台榜

名次	姓名	学校	销量	名次	姓名	学校	销量
1	高原	泰山学院附属中学	450	23	王亚群	实验学校西校	80
2	翟亚帅	泰师附小	301	23	徐海龙	农大附小	80
3	宗超	财源小学	280	23	张嘉启	冯玉祥小学	80
4	李天舒	泰师附小	200	23	催湘炜	泰安市实验学校	80
4	任小雅	泰师附小	200	23	赵纪鑫	仓库路小学	80
4	商旭冉	南实小分校	200	23	蒿梦秋月	泰安市御碑楼小学	80
7	李星雨	泰师附小	180	23	柏启洋	泰山幼儿园	80
8	周安阳	农大附小	150	23	冯泽萱	三里小学	80
8	侯明椿	仓库路小学	150	31	吕泊宁	泰安六中	75
8	徐兴媛	东岳中学	150	31	梁希子	泰安六中	75
8	周凌霜	泰师附小	150	33	刘枕子	泰安六中	70
12	李硕	实验小学(西校)	130	34	康亚婧	泰山学院附中	65
13	王厚人	泰山学院附中	100	35	赵世康	粮食小学	60
13	宋衍东	泰安六中	100	35	杨泽旭	迎胜中学	60
13	马富豪	双语学校	100	35	韩承轩	南实小花园分校	60
13	王选祺	泰安市实验学校	100	35	赵瑾露	泰师附小	60
13	李雅琪	泰安六中	100	35	林昕媛	东岳中学	60
13	张子豪	三里小学	100	35	李雯萱	泰师附小	60
13	赵文涛	英雄山中学小学部	100	35	黄文龙	泰山实验小学	60
13	郑自强	迎胜中学	100	35	赵方正	泰安十三中学	60
13	韩瑞升	志远双语小学	100	35	时一健	泰安市第一实验小学	60
13	徐鲁聪	泰安六中	100	35	贾清晨	南关小学	60
以上数据为8月9日当日销量							