

五粮液系列酒连锁店 公开竞标公告



中国的五粮液 世界的五粮液
 五粮液——品牌价值501.69亿元
 五粮液——公认的中国“酒业大王”
 五粮液——世界第一畅销白酒
 五粮液——销售最高赢利品牌
 五粮液锦绣前程——五粮液最具发展潜力品牌
 五粮液锦绣前程——全世界成功华人最尊贵的品牌

传统的“五粮液专卖店”众所周知，时尚的“五粮液旗舰店”应运而生；新创的“五粮液系列酒连锁店”金奖亮相……
 在“品牌制胜”的年代，加盟任何名牌加盟店，从始至终都得层层审批，多项交费……今天改革创新超越了，“五粮液系列酒连锁店”打破传统运作模式，向商业化运作，公开公正面向山东省各城市竞标区域城市独家开店经营权，给整个社会的能人志士一个公平竞争的机会，让所有热爱五粮液的人都能分享著名品牌五粮液带给全社会创造财富的巨大商机。

传统的名酒经营，基本采用传统的经营方式：靠家族中的官人卖：“官商”；靠路边的行人主动来买：“坐商”。“官商”、“坐商”在计划经济和买方市场时代盛行，社会在进步，时代在发展，在当今这个以“品牌”、“竞争”为主旋律的市场经济、卖方市场的年代，特别是中国白酒在酒店、超市等直销渠道竞争到白热化的今天，已知的白酒市场已是无序竞争、无序竞争、无序竞争，竞争得没有硝烟的战场……是中国商业典型的一片“红海”。“茅五剑”传统的经营模式只在地级以上城市开店专卖，形成高端白酒的“红海”，

在已知的市场空间——“红海”中，白酒的界限已被划定并为人所接受，竞争规则也已为人们所知，在酒界，各品牌商都试图击败对手，以攫取更大的市场份额。随着市场空间越来越拥挤，利润和增长的前途也就越来越黯淡，产品成了货品，残酷的竞争也让现有的市场变得越发展越血腥。

与之相对，在全新的白酒营销领域——“蓝海”代表着亟待开发的市场空间，代表着高利润增长的机会，在全新白酒营销领域的市场中，竞争无从谈起，因为游戏的规则还未制定。其实，随着国家开放搞活的富民政策的普及，人民的消费水平普遍大大提高。当今的县级城市的消费水平远远超过了原来的地级城市，可传统的名酒一直坚持在地级以上城市开店专卖，中国的大部分县级城市基本没有“著名名酒茅五剑”的专卖店，造成中小城市众多有钱的消费者，买不到，喝不到真的“茅五剑”，这应是中国高端白酒的巨大销售空间，是中国白酒的“蓝海”。

“五粮液系列酒连锁店”首创中国式“蓝海战略”营销革命，创建中小城市名酒连锁店；开创全新名酒连锁店辅助营销渠道——加油站便利店、名车4s店、高档女子美容院、机关家属院、高档小区；全新白酒营销模式——“终端前移”，即产品营销从终端销售场所向终端消费者人群前移。

五粮液系列酒连锁店“终端前移”开创“蓝海”新营销领域，代表着中国白酒创新的新方向；带动中国白酒残酷竞争环境的新变革新革命；开创中国白酒盈利市场新空间；创建中国白酒厂家、商家、消费者三者共同受益的新渠道，新模式；“星级概念”的创新，给“金六福”品牌创造了上千亿的白酒销售奇迹；“盘中盘”的终端革命，拯救了“口子窖”企业，中国白酒每一次的成功创新都给白酒企业和相关营销商，创造了巨大的事业成功和经济财富！五粮液中小城市连锁店，必将引发中国白酒大变革，演绎中国白酒营销空前的奇迹！

认同商机，孵化财富，是一种大智慧
 选择比努力更重要，站在巨人肩膀更容易成功
 选择五粮液光耀事业，是您人生无悔的决定

加盟条件：

1. 热爱五粮液，有强烈加盟的志愿；
2. 具备良好的资金实力，保证城市独家开店经营足够的产品安全库存；
3. 具备商业经营证照、开店经营门面；
4. 具备中高挡白酒销售或消费能力，保证通过个人关系网络月销售30箱以上；
5. 具备良好的社会关系，能为连锁店外辅助营销疏通关系提供经营场所；
6. 区域城市独家开店竞标条件为：获得A类地级独家总代理、城市独家开店经营权须首单打款须300万以上；获得B类地级独家总代理、城市独家开店经营权须首单打款须100万以上；获得A类县级独家总代理、城市独家开店经营权须首单打款须50万以上；获得B类县级独家总代理、城市独家开店经营权须首单打款须30万以上；

支持政策

- A. 首单打款支持政策：**
1. 提供五粮液全系列配送；保证所提供产品为五粮液公司优质酒；
 2. 保证区域独家代理商经销权、独家开店经营权；
 3. 提供门店装饰费用；
 4. 提供开业庆典费用；
 5. 提供房租费用；
 6. 提供空前实效的开店经营告知广告费用；
 7. 提供营销店员工工资费用；
 8. 提供五粮液营销送货面包车；
 8. 提供“蓝海战略终端前移”全新渠道——加油站“买酒送油”全新模式成功营销案例样榜市场实地考察；并派专人全程指导复制成功案例；
 9. 提供酒界首创全新工艺雷射凹凸超豪华礼品手提盒；
 10. 享受年终销售奖；
 11. 保证提供合同期内产品调换等优质售后服务；
- B. 返单支持政策：**
1. 提供产品促销费用；
 2. 提供产品经营利润；
 3. 提供产品经营业务人员费用；
 4. 提供日常营业费用；
 5. 提供门面房租费；

五粮液系列酒品牌运营机构招聘

多少人多少年，工作在荣耀的五粮液经营企业，一直名利双收；多少人多少年，梦寐以求想拥有一份高工资、高回报的工作……现在五粮液大企业招聘，机会可遇不可求！选择比努力更重要，站在巨人肩膀更容易成功
 选择五粮液光耀事业，是您人生无悔的决定

公司营销总监 1名

1. 大专以上学历；五年以上营销管理经验；有大品牌成功营销案例者优先；
2. 具备大气势运作大品牌的策划能力；具备大团队大市场营销的领导管理能力；具备大团队领导者的大将风度和人格魅力；
3. 具备大客户沟通谈判能力；具言传身教团队培训能力；
4. 具备正确的价值观；良好的职业素养和人品；

营销企划部总监 1名

1. 本科以上学历；相关专者优先；3年以上相关工作经验；
2. 具备良好的媒体资源 组织协调能力强，文字组织能力强，办公自动化操作能力强；
4. 较强的责任心、事业心、奉献精神；能经常出差，能喝白酒者优先；

行政人事部经理 1名

1. 专科以上学历；三年以行政人事工作经历；
2. 具备识人、用人、留人、人事考核、人事管理系统操作能力；
3. 具备公司内外行政事务协调管理能力；

请符合条件的应聘者带身份证复印件、学历证复印件、技能证复印件、2英寸照片到济南市山大路大舜天成2号楼302室应聘。
 免收任何报名费。应聘时间周一至周五上午9点至下午5点。

4. 具备公司规范管理各项制度制定及实施能力；
5. 具备大团队激励机制、和谐氛围、企业文化管理的综合素养和长远规划能力；
6. 具备职业经理人应有的责任心、主人翁精神；

招商部总监 1名

1. 大专以上学历；3年以上相关工作经营管理经验；
2. 良好人品，良好的为人处事习惯；
3. 较强的大客户谈判沟通能力；较强的文字组织能力，较强的团队组织管理能力

销售总监 20名

1. 大专以上学历；具备相关工作经验；
2. 良好人品，良好的为人处事习惯；
3. 较强的沟通能力；较强的市场开发、维护能力；

前台接待 1名

1. 大专以上学历；女性，形象好气质佳；
2. 具备良好的公关礼仪、良好的沟通交际能力；
3. 具备公司日常行政事务协调管理能力；

品牌制造商：宜宾五粮液股份有限公司 品牌运营商：上海锦绣前程酒业有限公司
 全国免费电话：400-628-7199 招商QQ：1030418756 公司网站：www.jntyth.com