

家博会,为家添精彩

□爱家记者 张德生

齐鲁家居博览会是由齐鲁晚报和生活日报联合主办,是山东省内规模最大、参展商最具实力和最具影响力的专业家居家装展销会,拥有庞大的家居消费市场和众多家居产业的品牌支持。

首届齐鲁家居博览会开办以来,吸引了来自省内外的千余家参展商参展。展会汇集了众多家居行业的优秀品牌,每届展会观展人次逾十万,成交量逾千万元。不仅给消费者的生活提供了更多便利,普及了家装建材知识,同时对于增强家装、建材家居行业交流,增强企业亲和力,树立优良企业形象,也为促进行业更快地发展起到了积极作用。9月17日-19日,为期三天的第六届齐鲁家居博览会将在济南舜耕国际会展中心盛大开幕,为广大消费者提供最全面最实惠的家装选择。

与房展会同步

本次展会,仍然延续以往的成功模式,与齐鲁房地产展示交易会同时、同地举行,方便消费者一次性了解家装与地产所有相关信息。因为家装行业本属地产行业的下游产业,二者间密切相关。与每个楼盘都有自己的风格特色一样,每个家庭的装修也是业主性格的彰显。在装修



2010年春季家博会

自己小家之前,先将大环境了然于胸,搞清楚自家所在小区的长远规划,可以将自家的装修风格也融入大环境之中。

展示与交易并重

齐鲁家居博览会是面向普通消费者的行业盛会。在过去几年中,山东家居行业各领先品牌都先后参加过齐鲁家居博览会。家博会为消费者与各大品牌搭起了沟通的桥梁,帮助消费者家庭在家博会上圆自己的家装梦想。在展会中,可以看到省内最优秀的家居建材品牌,从装饰设计到地板、橱柜、洁具、吊顶、灯具等建材品牌,其中既有业界的老牌劲旅,又有后起新秀。

展示与交易并重,提出各类家装需求的解决方案,是家博会的一大特点。家博会是家装品牌集中亮相的平台,是蓬勃发展的家装市场的精华展示。比如消费者平时要花几个星期甚至更长时间去反复比较的家装设计,只需要到家装展区就可以轻松完成。家博会就是设计的舞台,新品的发布会。消费者所能看到的不仅是一家公司带来的最优秀的产品,而且是多个实力品牌同台竞技,极大方便消费者“货比三家”——比设计水平,比材料优劣,比服务态度,还可以比价格。

市场推广的最佳平台

“一款好的产品更需要

到位的推广,而齐鲁家博会是一个极好的推广平台,是我们产品推向山东的捷径,是消费者充分了解我们产品的大好机会。”在往届展会上,不少厂商代表都这样表示。企业可以通过家博会集中展示自己的产品、服务和实力,达到从推广产品到塑造品牌、提高企业形象、挖掘更多贸易机会的目的。而专业买家和客商则更多的了解到行业最新产品信息,找到最适合自己的战略合作伙伴,共谋发展。这也是近年来,很多家装新品牌都是通过家博会与山东消费者首次见面,而后迅速发展的重要原因。

东方家园11周年庆典 打造最大规模的装修狂欢节

——东方家园全国营销中心总监俞雷

8月21日东方家园建材连锁超市将迎来11岁的生日。对于广大消费者而言,东方家园一年一度的周年庆典俨然已经成为装修选材消费者的购物盛典,让众多装修选材的消费者尽享实惠,那么今年东方家园的11周年庆典到底能够带来多大的优惠呢?近日,笔者专访了东方家园全国营销中心总监俞雷先生。

笔者:请您谈谈东方家园此次11周年庆典能有多大的优惠力度呢?

俞雷:东方家园11周年庆典将在本周末8月21日正式引爆,此次让利活动将持续17天,我们将打造全国门店年度规模最大,让利优惠史无前例的装修狂欢节。为了能够真正做到让利优惠的史无前例,我们投入了5亿重金采购各种畅销装修主材产品,取得了国内外知名家居建材品牌2000余家供货商的鼎力支持,不仅在瓷砖、地板、橱柜、门窗、厨电、卫浴、油漆涂料等传统装修主材,而且在高档厨具、餐具、园艺用品、户外用品等家居装饰产品上,都将实施大幅让利优惠。同时,通过大单采购、买断、包销等方式,我们组织了大批惊爆商品、特价商品,取得了价格竞争优势。特别是瓷砖、地板、橱柜、厨电、油漆涂料、卫浴产品是这次采购的重点,占总体采购额60%以上,畅销品、买断品、惊爆品的比例超过采购总额的70%。在单品直降,知名品牌全系列折扣的基础上,我们针对装修主材品类还将实施满额即返

高额全场通用现金券的活动,并推出了免费送货、免费上楼的服务;另外,此次周年庆典活动我们还投入了5000万赠品资源,整体让利优惠所投入的促销资源高达1.5亿,可谓前所未有。我们就是希望通过我们的司庆促销让利回馈一直在关心着我们的消费者;我们要让消费者牢牢记住,每年东方家园过生日的时候,买建材、装房子保证是最便宜的!

笔者:此次周年庆典活动东方家园以往有什么不同呢?

俞雷:东方家园今年的11周年庆典活动虽然仍主打降价、折扣等送实惠的促销手法,但是与以往的周年庆典有非常惊人的区别。首先,今年将首次推出1元、10元、100元的均一价营销模式,原价100元的滚刷、地漏仅售1元,原价100元的地板、瓷砖仅售10元等等这在家居建材行业可谓首次运用;其次,周年庆典开幕之际,也就是8月21-22日,将实施48小时持续让利,狂降、狂折、狂返、狂免、狂送五重惊天大礼狂惠全国门店所在城市,济南奇货店、洪楼店2店联手重拳出击,举行大型夜市优惠,打造泉城2010年顶级装修特惠盛宴;第三,消费者不仅在商品上享受各种优惠活动,在8月21-22日期间,还将享受免费送货、免费上楼,免费安装的特殊服务,真正从服务上让消费者感受到实惠与省心。

ORIENT HOME 东方家园

建材五金·家居体验·装潢设计

活动时间 2010年8月21日至9月8日

全国连锁 全国同贺 东方家园建材超市

锁定8月21-22日
狂惠48小时不打烊

惊天大礼 东方家园11周年狂欢节

锁定8月21日-22日
狂惠48小时不打烊

11年来最大力度的装修折扣!

狂降 名牌瓷砖(限量) 和宏转换器1.5米(限量)

狂折 名牌强化地板(限量) 冠军地砖(限量)

易安家防水涂料(限量)

狂折 知名品牌全年最低折扣低至**5折**

狂返 全场满**1000**返**400**元

狂送 **5000**万豪礼 疯狂送不停

狂免 免费送货 免费上楼 免费安装

2010.08.21-09.08

东方家园装饰中心 ORIENT HOME DECORATION CENTER

奇货店: 1 强单客户可享受设计定金双倍返还,最高**500**元;
2 决算材料金额达到2万以上,最高可人工费**6**折 电话:87187608
洪楼店: 家装满10000元返**2500**元现金券,以此类推。电话:82317864

时尚美居 置家盛宴

8.21-9.6 完美品味

1元惊爆商品大抢购
每周周日下午4:30特推出一元惊爆商品,限日限量销售。来就有机会,参与就有可能。
会员购物专享**双倍积分**

买家具抓现金
买家具交款2000元即可参加抽奖,抓中多少再减多少!
满额赠 百万豪礼来相送
买家具交款满额即可获赠时尚家居或家用电器一份。

1元惊爆商品大抢购
8月22日下午4:30

凤阳 1.2米床垫 10335元

美轮卓氏松木床 (1.2米) 3700元

金富信床1床+衣柜 (1.2米) 12100元

百年兴业沙发四件套 6260元

奇货店 地址: 市中区济南路西大街北临 建材五金: 87187308 家居体验: 87111726 装潢设计: 87187608
乘车路线: 乘29、21、86、K92、102、104路后龙站下车即是

洪楼店 地址: 历城区花园路与二环东路交界西南角 建材五金: 62318999 装潢设计: 62317755
乘车路线: 乘1、10、16、30、80、106、118、201、BRT4、BRT5二环东路或洪楼下车即是