

出租车费有必要再涨吗?

市民:车主领了5565元油补,够本了,还涨价?

物价局:原涨价方案有待进一步论证

本报记者 孟艳

出租车涨价理由是油价上涨,成本压力大增,可近日每位司机领到了4475元的燃油补贴,加上上半年预支的1090元,每位司机到手的补贴达5565元。近日,出租车燃油补贴的发放,又引起了市民对6月份召开的出租车调价听证会结果的关注。不少市民表示,油补抵消了成本上涨的压力,打的费就没有理由再涨了。



油价牵动着出租车运营成本的神经。本报记者 杨宁 摄

政策补贴

抵消成本上涨

记者了解到,根据山东省财政厅的统一安排,青岛市财政局已经将2009年下半年以及全年清算的出租车油料补贴发放给各出租公司。按照去年岛城市内四区出租车总行驶公里数与耗油数的统一测算,2009年度下半年以及全年清算燃油补贴费为每辆出租车4475元。如果加上去年3月份每辆出租车发放的上半年预支燃油补贴1090元,市每辆出租车2009年度的燃油补贴总计5565元。

青岛市财政局相关人员表示,根据去年汽油涨价情况和每辆出租车行驶里程油耗统一测算,每辆出租车因为油价上涨会增加运营成本20693元。而岛城对出租车实行了油价联动政策,增加了1元燃油附加费,每辆出租车全年因此将增加14376元收入,同时去年3月份对出租车运营实行时距并计,每辆出租车收入因此又增加4000元,仅此两项每辆出租车全年增收超过1.8万元。现在又发放了5000多元油补,增加的收入和油补完全能够抵消因油价上涨增加的运营成本。

市民质疑

够本了,还涨价?

市民孙先生表示,油价上涨,政府给出租车发了补贴,可是六月份出租车调价听证会上,经营者就是以油价上涨为理由要求涨价的。“既然有补贴,是否还有必要让市民来承担油价多增加的出租车成本?”孙先生说。

而记者从青岛市物价局获悉,近期,物价局也接到关于客运出租车运价调整方面的咨询,认为召开出租车运价调整听证会已近两个月的时间。出租车运价何时调整?出租车有燃油补贴,运价是否仍需调整?

由于油价上涨,今年六月份召开的青岛市出租车调价听证会的方案为,标准型客运出租汽车:起步费(三公里以内)由7元调整为9元;每公里运价由1.20元调整为1.40元。豪华型客运出租汽车:起步费(三公里以内)由10元调整为12元;每公里运价由1.70元调整为1.90元。调价同时取消现行每客运车次加收的1元燃油附加费。而其他费用仍维持现行计费办法。

物价部门

老方案,待论证

24日,青岛市物价局负责人答复,本次出租车运价调整听证会后,由于国内成品油价格保持基本稳定,加之近期中央财政发放出租车油价补贴,考虑到上述变动因素,市物价局将对出租车运价调整方案作进一步调研论证。

相关负责人表示,物价局在制定调价方案时,充分考虑各方面承受能力,防止集中调价造成社会不良影响。而近期国际市场原油价格有所回落,国家在今年6月1日下调成品油价格后,国内成品油价格一直保持稳定,部分加油站还降价促销。根据国家有关规定,在运价调整前,中央财政给予临时补贴,出租车调整方案将进一步论证。另外,客运出租车运价听证会,也是“论证会”不是决策会。目前正在对听证会参加人提出的意见建议进行分析,充分借鉴社会各方面意见建议,对调价方案进行修订完善。

政协委员王夕源是出租车调价听证会参加人,他表示,要调价至少还有四个月,而且到时候是否还有燃油补贴也不确定,不会存在既给司机发补贴,又要市民多掏钱打车的情况。

行业信息

船舶船员信息成紧俏货 船舶服务中介成香饽饽

本报8月24日讯(记者张榕博) 近期代表世界航运风向标的波罗的海指数一个月提高了14000多点,而作为世界十大港口之一的青岛港周围船舶服务信息成了“紧俏货”,船舶服务中介成香饽饽。

“现在海外散货轮一天的租金从1万多美元涨到2.4万美元,可是现在我们最犯愁的是没有船、缺少海员。”青岛一家远洋船运公司业务人员韩先生告诉记者,近日一批轮胎要运往巴西,需要一个5万吨散货船,但就是找不到船。据了解,由于今年以来海外贸易回暖,船运市场一下又紧俏起来,反映国际船运景气标志的波罗的海指数从7月底的12000多点一下蹿升到现在26000多点,国际

海运船租持续提高,但是很多公司现在就犯愁缺少船只和海员,这成为限制船运市场的主要问题。而作为中国北方第一港、世界第九大港的青岛港拥有对世界各洲的船运航线,能够提供船舶买卖、租赁以及船员介绍服务的船舶交易服务中介此时显得尤为重要。

近日,交通运输部公布了全国第一批7家获批的船舶交易服务机构,青岛江河海船舶交易服务有限公司名列榜单。市经信委相关负责人认为,青岛市争取设立具有标志性和示范性的船舶交易中介服务机构,将带动更多的船舶买卖等航运类中介机构在青岛集聚,形成具有区域影响力的船舶贸易中介服务体系。

超长酷暑“吃掉”尾单空调 二三级空调销售断货

本报8月24日讯(记者张榕博) 今年从6月初开始的酷暑让今夏岛城空调销售达到最近几年来的最好水平,这也帮助家电经销商消化了库存的最后一批中等能效空调销售。

“您看的这几款空调前一阵子已经卖光了,厂家也不再生产了,您可以看看现在新上市的新一级、二级空调”,24日,在山东一家大型商场,空调销售人员韩小姐向记者介绍说,目前挂着原二级、三级、甚至四级能效标签,且打折的都是国家新能效标准出台前厂家生产的,而新标准出台后,原来五级能效变成了三级能效。根据国家政策指向,原二级以下的空调便基本列入退市范围。“但是经销商和厂家还有一定量这部分空调,加上新能效标准出台后空调补贴大

幅减少,这部分空调正好用来做促销,1.5P的空调价格都在2500元以下,市民买的也最多。”记者随后走访的格力、海尔、美的、松下等品牌发现,仍贴有“直降600”、“直降1000”促销标识的原二级、三级空调目前已经售罄。而在国美、苏宁、五星等家电卖场,原二级、三级空调的存货也已基本售完。另一方面,售价均在3500元以上的新一级、新一级挂式空调陆续上市。

“往年青岛的空调旺季只有7—10天,今年足足有两个月”,国美电器空调部主管顾先生告诉记者,今年空调销售数量是往年的三倍。随着国庆临近,新上市的节能空调将陆续上市,但由于新空调售价较高且补贴减少,传统的价格战恐怕在今年空调市场很难出现。

青岛华仁药业成功登陆创业板

崂山区培育企业上市再结硕果

本报8月24日讯(记者刘玉彩 通讯员孙景军 崔玉岭) 25日上午,随着华仁药业董事长梁富友手起槌落,崂山区在继锐德荣获创业板首单之后,华仁药业在深交所创业板成功挂牌上市,成为了崂山区也是青岛市第二家创业板上市企业。

今年6月10日,青岛华仁药业股份有限公司(股票代码:300110)通过创业板审核,随后公开发行人募集资金74986万元。

华仁药业是崂山区一家从事非PVC软袋大输液产品研发、生产、销售的高新技术企业。自1998年成立以来,公

司取得了快速发展,呈现出蓬勃的发展活力。随着国内软袋输液市场的迅速增长,公司原有产能已不能满足需求,崂山区采取措施积极推动华仁药业二期工程项目扩建设,2009年10月顺利达产,产能翻了一番,为企业上市打下了坚实基础。同时,崂山区将华仁药业作为重点拟上市企业培育,最近三年扶持华仁药业资金达350多万元,并根据相关政策对二期建设项目建设289万元基础设施配套费办理了缓缴手续。通过这一“一加一缓”,给企业带来了600多万元支持,有效地加快了企业发展,使企业迅速达

到了上市标准要求。

据崂山区发改局负责人介绍,2009年,酝酿十年之久的创业板正式推出,包括特锐德在内首批28家企业成功登陆,华仁药业却因券商问题而错过了首批申报创业板的机会,其全资子公司华仁塑胶历史上曾为“红帽子”集体企业,成为影响上市的障碍。得知这一情况后,崂山区采取“一破二立”三项措施助推华仁上市:破解企业顾虑,积极推荐广发证券(特锐德的保荐机构)与之接触并达成保荐协议;建立战略联盟,推动广发证券旗下广发信德公司入股华仁药业,使二者

形成了利益捆绑、风险共担的双重战略合作关系;确立上市架构,根据华仁塑胶历史沿革久远股权结构复杂的情况,崂山区成立专门工作组进行认真审核和考证,出具了合法合规的确认文件,为华仁药业申报材料扫清了重大障碍。

资本汇聚引蝶变。此次华仁药业共募集的近7.5亿元资金,投资新建三个项目及补充流动资金,三个项目建成后,未来2-3年,华仁药业年产能将达1.65亿袋,营业收入有望突破10亿元,将成为中国软袋大输液大容量制剂的领跑者,实现质的飞跃和蝶变。

新闻链接

华仁药业的“商道”轨迹

目前青岛已有6家高成长性民营企业向中国证监会或香港联交所正式上报首发申请材料。其中华仁药业已于6月10日顺利通过中国证监会创业板发审委员会审核,成为青岛市今年首家、山东省第三家过会企业,25日已经发行上市。

华仁药业成立于1998年5月,2001年完成股份制改造,是由华仁世纪集团控股,红塔创新投资控股有限公司、广发信德投资股份有限公司、中国药科大学等国内知名企业、院校参股的集产、学、研于一体的新型股份公司。成立以来,一直坚持“以非PVC输液包装材料和先进输液设备为依托,以21

世纪生命科学、临床医学为基础,研发、生产、制造全新治疗概念的最佳大容量制剂产品”的战略,平均每年以40%左右的速度迅猛发展,至今公司已经成为注册资本1.6亿元,固定资产6亿元,拥有三个生产车间,9条生产线,年生产能力1亿袋的大型软袋大输液生产基地。

目前,公司已经拥有基础性输液、治疗性输液和营养性输液共计25个品种,57个规格的产品群,覆盖了50—3000ml全部规格。产品成功进入北京、上海、广东、浙江、江苏、山东、辽宁等20多个省市,是国家和军队战略储备药品的生产企业。