

手续麻烦 费用太高

# 家电分期付款遭冷遇

本报9月6日讯(记者周广聪)临沂市不少大型商场推有家电分期付款业务。6日,记者在采访中了解到,受手续麻烦、费用高等因素的影响,市民并不热衷于家电分期付款,家电分期付款消费有点冷。

作,由于工作原因她打算买一款笔记本电脑,但是自己的积蓄并不多,她打算分期付款购买。但小李来到市区一家大型超市发现,选择分期付款要比现金结算多花费600多元,小李只好放弃了原来打算。

在人民广场附近一家商场里,记者看到一款3999元

的笔记本电脑,如果选择24期的分期付款一共需要支付4560多元,而选择12期支付也要4380元。据工作人员介绍,分期付款的时间越长手续费就会越高。

记者随后走访了多家大型商场,不少商场都开设了家电分期付款的业务。据了

解,只要购买1000元以上商品,即可办理分期付款业务,但由于手续及费用等原因,通过分期付款购买家电的市民并不多。

记者随机采访了几位逛商场的市民,不少市民表示,分期付款太麻烦,如果没有信用卡还需要办理。“买一件

几千元的家电就要多花费数百元的手续费用,太不划算。”一位市民表示。

对此,一位家电商场的工作人员告诉记者:“很多具备一定消费能力的市民认为根本用不着进行分期付款。另外,手续麻烦、费用高等原因,不少市民也觉得不够划算。”

## 中秋团圆宴

### 预订开始升温

个别商家不“感冒”

本报9月6日讯(记者韩筱雨)不久就是中秋节了,全家人要聚在一起吃顿团圆饭。记者今天从市区多家饭店了解到,距离中秋节还有半个多月的时间,中秋团圆宴的预订逐渐升温。不过不少商家也表示,中秋团圆宴不会像年夜饭那么火爆。

“现在已经预订出三分之一的单间了。”6日上午,市区一家酒店订餐部的工作人员告诉记者,酒店针对中秋节推出了团圆宴,更具有中秋节特色。虽然现在订出去的不算很多,但是近期电话咨询中秋宴的市民开始多了起来,估计过段时间会逐渐火爆起来。

记者走访市区多家饭店了解到,这几天打电话到各大饭店咨询预订团圆饭的市民多了起来,不少饭店针对节日特别推出特色晚餐,以10人为例,价位在一千多元到四、五百元不等,各价位的预订情况基本相当。

“现在预订的客人还不是很多,预计再过段时间会比较火爆,不过基本都能预订到位子,上座率应该会在80%以上。”沂蒙路上一家饭店工作人员说。

不过也有部分饭店对中秋团圆饭并不感冒,仍是日常餐饮预订为主。“中秋团圆饭一般不会像年夜饭那么火爆,所以没有专门推出相关的服务。”通达路上一家酒店的工作人员表示。

## 记者逛市场

# 沂蒙黑猪低价入市打品牌

商家称“有机食品热”让黑猪“重生”

本报9月6日讯(记者田慧)6日,位于沂蒙路上的食尚生鲜超市开业,在这家临沂新程金锣肉制品集团有限公司的直营店里,出现了“沂蒙黑猪”的身影。这一计划经济时代曾经扬名全国的品牌在“销声匿迹”多年后重回市场,重新树立品牌也成了“沂蒙黑猪”的重中之重。

6日,在“食尚生鲜”店里,记者看到了久违的“沂蒙黑猪”。这些黑猪肉分装在塑料盒

里,每盒5元。工作人员介绍,因为是开业促销,现在每市斤黑猪肉约17元左右,比普通猪肉每市斤贵5-7元左右。

“现在沂蒙黑猪的养殖成本是普通黑猪的3倍左右。沂蒙黑猪以粮食而非饲料饲养;出栏时间要1年左右,而普通猪半年左右就可以出栏。”超市的负责人马经理告诉记者。

不过,虽然成本高,但记者看到沂蒙黑猪肉的价格不到普通

猪肉的一倍,比莱芜黑猪等价格要差了一半甚至更多。“说实话,现在卖黑猪肉不如卖普通猪肉挣钱,现在就想重塑沂蒙黑猪的品牌。”马经理表示,“沂蒙黑猪早前是个著名品牌,但是随后由于养殖成本高,市场鲜有身影。现在随着人们对于有机食品的热情提高,我们现在又有了黑猪的养殖基地,正在努力开拓市场,树立沂蒙黑猪的品牌。”

据了解,沂蒙黑猪产于临沂

地区北部沂南、沂水、莒县三县交界地区,成年公猪平均体重200公斤左右。耐粗放饲养、肉质好、屠宰率高,口感好。沂蒙黑猪曾一度为临沂地区的当家猪种,上世纪八十年代临沂地区有沂蒙黑猪繁殖母猪6万余头,并被省内外多地引种繁殖。但由于出栏时间长,饲养成本高,上世纪90年代,国内养猪场纷纷引进国外进口猪种,沂蒙黑猪逐渐退出养猪市场。

# 车商备战“金九银十”

部分车型优惠2万多

本报9月6日讯(记者王健)“金九银十”是一些车商期盼的车市旺季,不少车商为了把握住此次良机,已经开始各种促销活动。记者走访了临沂多家汽车4S店了解到,目前,汽车促销大战拉开序幕,有的车型优惠2万多。

6日,记者走访了一些4S店

看到,店前停满了库存车辆,与之相呼应的是车商的促销活动,比如“买车送保险”、“送装饰”比比皆是。一位前来选购车辆的市民告诉记者,他想今年“十一”买辆小排量的汽车,走了多家4S店,发现促销活动很多,一时还拿不定注意,“这些活动眼花缭乱,我

得慢慢研究才能知道哪个合适。”该市民说。

据一家上海大众4S店的工作人员介绍,此次促销力度很大,主要是由于前阶段库存积压较多,为了减少库存,很多车型都是赔钱卖,“像新领驭价格就优惠了2万多元,性价比较高。”该工作

人员说。

不过,该工作人员还介绍,一些车型在“十一”期间会推出新车型,比如POLO,目前促销力度就比较大。如果该车新车型上市,不仅促销力度小,还很可能加价销售,所以观望的消费者应当趁优惠较大时,提前购买。