

湖上小学的“校长爸爸”

王健的最大愿望是不让孩子在湖上漂泊

本报记者 马文青

湖上小学

两代人坚守半世纪

王健是微山县高楼乡盐店人,童年时光大部分是在沿店小学度过的。“沿店小学是我们学校的前身,建于1957年。听我伯父说,当时没有校舍,就借用私人住家船的船头当课堂。后来学生渐渐多了,就在湖上垫个草墩子,上边盖个茅篱笆当教室。直到1966年上级拨款造校船,才有了正规的船上学校。”

沿店小学的“创始人”就是王健的大伯父,全国第七届人大代表王春树,也是“微山县高楼乡盐店寄读学校”的第一任校长。直到2005年,他才离开这所倾注了一辈子心血的学校,回家安享晚年。

王健告诉记者,为解决留守儿童上学难的问题,微山县政府1991年在湖里的一处桩台上建了这所让学生能吃住的小学。学校建成后,原校船上的学生“弃船上岸”,学校也从此改名“盐店寄读学校”。校门口水面上那艘破旧的泥船就是学校的原址。

目前,学校共有6个年级,10名任课教师,90多名学生。每个年级一个班,每班最少8人,最多17人。由于人手不够,学校每位老师都带两三门课,每天至少上三节课。王健因为要管理学校、食堂、宿舍等具体事务,还负责和乡教办、县教育局联系,事务比较多,目前只担任了两个年级的数学教学工作。



王健每天都要看看新旧两所学校。 马文青 摄

从微山湖爱湖码头南面一处无名小码头登船,机动船在水路行驶20分钟左右,就会看到一所“漂”在水面的院落:大门口左边拴着一艘水泥船,院内有两栋两层砖混结构,墙体已斑驳的楼房,其中一栋正中间挂着一块白底黑字木牌,上书“微山县高楼乡盐店寄读学校”。

9日上午,王健站在门口等候记者,他是这所湖上小学的“掌舵者”。

特别校长

课上老师 课下是“爸爸”

刚调到学校半年多的教师李艳告诉记者,王校长对老师们特别随和,只要老师家中有事,他会毫不犹豫地准假,自己顶上去带班。每天晚上,他至少到学生宿舍三次,挨个摸摸学生是不是发烧,看看是不是有睡觉不老实的孩子又蹬被子。

“家长把孩子送到学校来,就等于完全放手了,我们学校出行又不方便,只能凡事多小心,防患于未然啊!”正和王健聊得投机,一位老师来到办公室,说一个孩子情绪有点不好,王健立刻下楼去做“心理咨询”。

王健一进教室就被孩子们团

团围住,记者随手拉住一个小男孩问:“王校长怎么样啊?”男孩挠了挠头说:“和我爸爸一样。”

选择坚守

哪怕只剩1名学生

王健是济宁师专数学系1993级的毕业生。“当时我的梦想是当警察,也有机会转行,但伯父找我谈过很多次,希望我回来。”王健称,他一直在做思想斗争,最后还是听从了伯父的安排,“毕业的时候新学校刚建好急需老师,可大学生不愿去,这个时候我不来谁来啊。总不能让伯父一辈子的心血后继无人吧。”

“本来那时候伯父已经到了退休年龄了,可他放不下,又干了十多年,直到看着我顶他的岗了,才离开学校。”王健并没有辜负伯父的期望,他不仅坚守学校,还把学校的课程开得像模像样,学校教学质量一直被学生家长们高度认可。

由于不少经济条件好的家长把孩子送去了城里条件比较好的学校,盐店寄读学校现在已从最辉煌时候的300多名学生降到了不足百人。随着渔民生活条件的提高,将来学生可能会更少。被问及如何面对这一现状,王健称,自己会选择坚守,哪怕学校只剩一名学生。“我最大的愿望就是把学校里的这些孩子都培养成才,让他们不用再在湖上过漂泊的生活。”

25岁副校长

拒绝回城工作

本报潍坊9月9日讯(记者 秦国玲) 25岁的王先鑫,去年就当上了潍坊高新区向阳小学副校长。向阳小学只有300个学生,条件也不好,但他放弃了调到高新区市区学校工作的机会。

这个决定的作出,让王先鑫的爱人吃了一惊,她也是向阳小学的教师。两人今年5月刚刚领了结婚证,婚房是学校的宿舍,只有20平方米,几乎是家徒四壁。

谈起不肯离开的原因,王先鑫说:“我的老家是青岛即墨农村的,深知从农村考出来的大学生的不易,除了学生个人努力,还要有尽心尽责的老师,我愿意做这样的老师。”

据向阳小学的校长张子忠介绍,根据当初区里招录王先鑫那批大学生的政策,他们在农村小学干满三年,就可以调回市区,在市区小学任教。但是在今年暑假摸底的过程中,王先鑫拒绝了。

目前,王先鑫除了每天上课,还要参与学校事务,比以往忙碌了许多,“一天要工作十多个小时。”

编辑点评

因为有了王健、王先鑫的坚守,无数乡村孩子才有了成才的希望。他们是乡村孩子的“启明星”。

齐鲁刮起“黄金旋风”,市民争购功能白酒

中秋临近 齐鲁现“黄金酒热”

临近中秋,五粮液黄金酒在齐鲁掀起了热卖风潮,再次刮起“黄金旋风”。黄金酒蕴含着吉祥与富贵,黄金酒盒一开,“喝黄金酒开财运”映在眼前,让市民在中秋佳节踊跃购买,黄金酒当仁不让地成为中秋礼品酒的人气之王。

黄金酒中秋 狂赚人气

黄金酒已成为中秋礼品主角,在各大商场、超市被放在了最显眼的位置,很多营业员反映:顾客往往到货架前拿了就走,根本不需要介绍;回头客也非常多。

正在购买黄金酒的牟女士说:“逢年过节,总要给长辈送酒吧,但每次都为买哪种酒伤脑筋!这不,黄金酒送给长辈,不担心他贪杯,还对身体有好处!”有资料显示,黄金酒已成为送长辈礼品酒的领先品牌。

很多单位把黄金酒列为福利,某公司负责福利发放的主管说:“很多职员反映黄金酒好,过节拿回去不但好喝,还不伤身体,所以今年就发这酒了,五粮液的,有面子!”

源自五粮液 之黄金品质

2008年,五粮液集团在人民大会堂召开黄金酒新闻发布会,其“世界第一瓶功能白酒”的身份被媒体称为

秘方传人陈林遵循中医古方亲自调制。

全国白酒专家组组长沈怡方品鉴黄金酒后,拍案叫绝:“既喝了好的白酒,又有利健康!”

新品推出 锦上添花

今年黄金酒推出了45度和52度新品,新品依旧采用五粮液的优质酒基,添加了蛹虫草、葛根、枳椇子等六味中药,突出保肝养胃的滋补作用,减轻了酒精对

人体的伤害。

走进一家超市,黄金酒新品已摆上货架,陈先生明显是35度原品的忠诚粉丝:“我一直偏爱低度酒,也已经习惯了这酒香,不想再换了。”而新品也吸引了众多市民的目光,“听说这52度酒里的药材有解酒功效,我爸偏又喜欢高度酒,现在总算解决问题了”,梁小姐一验收心。

业内人士分析,新品的推出,结合原35度满足了消费者对度数、档次、价格等的不同需求,成为今年中

秋黄金酒再度热销齐鲁的又一原因。

喝黄金酒 开财运

黄金酒名中带“黄金”,黄金酒一开,“喝黄金酒开财运”七个大字就映在眼前,所以黄金酒又蕴含着“祝愿发财”的美好愿望。

“维护客户关系是必要的,送黄金酒,既送健康又送财运”,从事装修工程的杨老板坦言,正在洽谈团购事宜的魏先生在一旁开玩笑:“开黄金酒开财运,喝黄金酒招财气,收黄金酒接财气,插两眼也沾财气。”

中秋佳节 送长辈 黄金酒

中秋佳节,寓意祝福、吉祥,最能打动感情的礼物,是最能被大家所接受

的,送黄金酒,寓意着祝愿长辈健康、富贵、吉祥;喝黄金酒,开财运,因而黄金酒不仅成为送父母、送领导、送师长、送亲朋好友的专用酒;而且也是商务往来、单位福利、企业年会的首选。

中秋送礼,不求最贵,但求合适,黄金酒,就是这款最合适的礼品。

黄金品质 不打折不买赠

中秋期间,各商家卯足了劲儿展开促销攻势,而黄金酒却卷缩钓鱼台,坚决不打折不买赠,由此可见五粮液集团对黄金酒过硬品质的信心。

冲着五粮液的品牌,冲着黄金酒的品质,黄金酒受到广泛称赞,毕竟送打折买赠的酒是对受礼者的不尊敬,也会让人怀疑送礼者的诚心及酒的品质。



黄金酒在齐鲁热销

好消息 黄金酒异地配送服务开通

为弥补在外忙于工作不能经常回家的您,对长辈不能表达感恩的愧疚;或想要维系一份难得的因千里之隔而不能与朋友相见的友情,

五粮液黄金酒为您开展异地配送服务,替您给不在身边的长辈、朋友……送上寄托深厚情感的黄金酒,传递您健康、富贵、吉祥的美好祝愿。

配送服务热线:0532-83725159